



Федеральное государственное образовательное
бюджетное учреждение высшего образования
«**Финансовый университет**
при Правительстве Российской Федерации»
(Финансовый университет)

Региональная
научно-практическая конференция
студентов и молодых ученых

**"Социально-экономическая система России:
от кризисного падения к посткризисному развитию"**



20 мая 2016 г.

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ БЮДЖЕТНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

ФИНАНСОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Региональная
научно-практическая конференция
студентов и молодых ученых

Социально-экономическая система России: от кризисного падения к посткризисному развитию

Материалы региональной научно-практической
конференции студентов и молодых учёных,
г. Краснодар, 20 мая 2016 г.

текстовое электронное издание

ISBN 978-5-91221-328-1

© ФГОБУ ВО «Финансовый
университет при Правительстве
Российской Федерации»
(Краснодарский филиал), 2016

Краснодар
2018

УДК 330.31

ББК 65

С 54

Социально-экономическая система России: от кризисного падения к посткризисному развитию: Материалы региональной научно-практической конференции студентов и молодых учёных, г. Краснодар, 20 мая 2016 г./ под общей редакцией Э.В. Соболева, С.И. Берлина — Краснодар: [Электронный ресурс]. - Электрон, текстовые дан. (1,22 Мб). - Краснодар.: Краснодарский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, Издательство: Краснодарский ЦНТИ - филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России, 2018. - 1 электрон, опт. диск (CD-R). - Систем, требования: процессор x86 с тактовой частотой 500 МГц и выше; 512 Мб ОЗУ; Windows XP/7/8; видеокарта SVGA 1280x1024 High Color (32 bit); привод CD-ROM. - Загл. с экрана.

ISBN 978-5-91221-328-1

Редакционная коллегия:

Соболев Э.В., канд. экон. наук, доцент, председатель оргкомитета конференции, директор Краснодарского филиала Финансового университета;

Берлин С.И., д-р экон. наук, профессор, председатель конкурсной комиссии, заместитель директора Краснодарского филиала Финансового университета по научной работе;

Кунаковская И.А., канд. экон. наук, доцент, заместитель директора Краснодарского филиала Финансового университета по учебно-методической работе;

Иголина Л.Л., д-р экон. наук, профессор, заведующий кафедрой «Экономика и финансы» Краснодарского филиала Финансового университета;

Калайдин Е.Н., д-р физ.-мат. наук, профессор, заведующий кафедрой «Математика и информатика» Краснодарского филиала Финансового университета;

Титоренко М.Ф., д-р ист. наук, профессор, заведующий кафедрой «Философия, история и право» Краснодарского филиала Финансового университета;

Константиныди Х.А., канд. экон. наук, доцент, заведующий кафедрой «Менеджмент и маркетинг» Краснодарского филиала Финансового университета;

Пахомова А.Ю. ответственный за организацию текущей работы научного студенческого общества Краснодарского филиала Финансового университета; преподаватель;

В сборнике представлены материалы, отражающие опыт проведения научно-исследовательских работ по направлениям, затрагивающим актуальные экономические, финансовые, правовые и информационные проблемы функционирования и развития экономики в эпоху глобализации.

Текстовое электронное издание

Минимальные системные требования:

Компьютер: процессор x86 с тактовой частотой 500 МГц и выше; ОЗУ 512 Мб; 5 Мб на жестком диске; видеокарта SVGA 1280x1024 High Color (32 bit); привод CD-ROM
Операционная система: Windows XP/7/8
Программное обеспечение: Adobe Acrobat Reader версии 6 и старше.

СОДЕРЖАНИЕ

Раздел 1

РОССИЯ И ВЫЗОВЫ СОВРЕМЕННОСТИ: ИНСТРУМЕНТЫ ДОСТИЖЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ, ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И СОЦИАЛЬНОЙ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ.....7

Горбатенко В.Б.

Мировой экономический кризис и его влияние на российскую
экономику7

Горбатенко В.Б.

Государственная поддержка малого бизнеса в России и
за рубежом.....13

Карасева Е.О.

Причины и социальный аспект природы правонарушений
в России.....19

Лим А.А.

Черный список центра-банка. Мифы и реальность.....25

Тиханычева Е.О.

Финансово-экономическое обоснование социального неравенства
в России: пути преодоления.....29

Раздел 2

ПРИОРИТЕТЫ, СТРАТЕГИИ И АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕХАНИЗМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.... 36

Брылев А.А., Прищепа А.С.

Новые формы ценных бумаг: гибкость и унификация
основного капитала..... 36

Брылев А.А.

Трудовое право России в контексте международных
правовых норм.....43

Гаак Т.А.

Взносы на капитальный ремонт многоквартирных домов. Анализ
отчетности по Краснодарскому краю.....49

Илюхина Н.П.
Денежные сбережения населения в условиях кризиса:
социальные и экономические аспекты.....57

Раздел 3
СОВРЕМЕННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, ФИНАНСОВЫЕ И
УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ
УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА61

Денисенко Т.А.
Анализ деловой активности малых предприятий
Российской Федерации в период с 2010 года по 2014 год.....61

Раздел 4
ПРОЕКТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И МАРКЕТИНГОВЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ В КОММЕРЧЕСКОЙ И
ПУБЛИЧНОЙ СФЕРАХ.....65

Авагян А.А.
Становление проектного менеджмента в России и за рубежом.....65

Данилова А.А., Яхимович А.А.
Делу время, потехе час.....69

Илюхина Н.П.
Управления инновационными технологиями в компании
ОАО «РЖД» в сфере пассажирских перевозок.....74

Попова А.А.
Инновационная деятельность в сфере сельского хозяйства на примере
ГК «Юг Руси».....79

Раздел 5
БИЗНЕС И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ.....85

Бакаева К.А.
Перспективы создания и использования интегрального
платежного средства (ИПС).....85

Раздел 6

РОССИЙСКОЕ ОБЩЕСТВО В ТРАНСФОРМИРУЮЩЕМСЯ МИРЕ: ОТ ИСТОКОВ К СОВРЕМЕННОСТИ.....93

Брылев А.А.

Малый бизнес в Краснодарском крае: проблемы и пути их решения.....93

Брылев А.А., Меньшова В.Ж.

Эмпирическое исследование отношения студентов к экономическому мошенничеству.....99

Прищепа А.С.

Казачьи репрессии против казачества в период установления советской власти.....105

Раздел 7

МАКРОЭКОНОМИКА КАК НАУКА ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РОСТЕ И СТАБИЛЬНОСТИ (MACROECONOMICS: THE SCIENCE OF ECONOMIC GROWTH AND STABILITY).....111

Лим А.А., Яхимович А.А.

Poverti in your mind (Бедность в твоём разуме)..... 111

Струкова А.А.

The economic situation in Russia. Sanctions and their consequences (Экономическая ситуация в России за последние годы. Влияние экономических санкций).....115

Раздел 1

РОССИЯ И ВЫЗОВЫ СОВРЕМЕННОСТИ: ИНСТРУМЕНТЫ ДОСТИЖЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ, ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И СОЦИАЛЬНОЙ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ

Горбатенко В.Б.
студент 3 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: Ukraina333@mail.ru

Научный руководитель:
Маркарян В.Р.,
доцент, к.э.н.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: markarianvr@gmail.com

МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА РОССИЙСКУЮ ЭКОНОМИКУ

Аннотация: В статье исследуются причины возникновения и различные проявления прошлых и текущего мировых экономических кризисов. Целью статьи является изучение первопричин кризисов, их влияние на российскую экономику в целом и на её финансовый и реальный сектора. Проанализированы динамика различных экономических показателей, кривая роста реальных располагаемых денежных доходов в России, а также стоимость барреля нефти марки Brent в долларах. Рассмотрены влияние мирового финансового кризиса на российскую экономику, особенности денежно-кредитной политики России в современных условиях. Охарактеризованы сценарии развития международных отношений и принятые ими антикризисные меры для поддержки реального сектора экономики.

Ключевые слова: экономический кризис, рецессия, государственная экономика, динамика экономических показателей, интеграция, глобализация.

Gorbatenko V.B.
student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: Ukraina333@mail.ru

Scientific Adviser:
Markaryan V.R.,
Doctor of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: markarianvr@gmail.com

THE GLOBAL ECONOMIC CRISIS AND ITS IMPACT ON THE RUSSIAN ECONOMY

Abstract: The article examines the causes and various manifestations of past and current global economic crises. The purpose of this article is to study the root causes of crises, their impact on the Russian economy in general, the financial and the real sector. Analyzed the dynamics of various economic indicators, the growth curve of real disposable income in Russia, as well as the cost of a barrel of Brent crude oil in dollars. The influence of the global financial crisis on the Russian economy, especially monetary and credit policy of Russia in modern conditions. Described scenarios of international relations, and they adopted anti-crisis measures to support the real sector of the economy.

Keywords: economic crisis, recession, the state economy, the dynamics of economic indicators, integration, globalization.

Современный этап развития человеческой цивилизации характеризуется все большим углублением интеграционных и глобализационных процессов. Эти процессы вызваны, прежде всего, экономической целесообразностью международного разделения труда. Однако кроме положительных результатов эти процессы имеют и отрицательные последствия. Одним из них является всеобщность экономических кризисов, т.к. ни одна страна не может защитить свой

внутренний рынок от разразившегося в развитых странах экономического кризиса, т.е. развиваться в условиях автаркии.

Что же представляет собой экономический кризис? Это превышение спроса над предложением, будь то в сфере промышленного производства, в инвестиционной, банковской сфере или иной другой, после которого начинается стагнация, постепенно захватывающая все сферы экономики.

Экономическим кризисом, в отличие от всех остальных сфер общественной жизни, называют ситуацию, при которой увеличивается Валовой Внутренний Продукт, другими словами приостанавливается экономический рост, так как рынок полностью заполнен, однако не только новейшее, а и прошлое число товаров не потребляется рынком, и в силу этого чрезвычайно необходимо, чтобы избежать застоя в производстве, увеличивать рынки сбыта. На сегодняшний день такое возможно лишь за счет передела всех мировых рынков. Именно это случилось, когда Югославия разделилась на новые независимые государства. Затем – ещё некоторые регионы мира.

Однако, не углубляясь в политические аспекты, нужно только установить факт приближения спада осенью 2008 года, снижающего этапа кризиса. В таком состоянии главной целью правительства каждого государства является сокращение времени и амплитуды рецессии экономики, а также её перевод на повышающую стадию кризиса.

До наступления Великой Отечественной Войны разгорелось около 12 международных финансовых кризисов. Самый первый из них разразился в Латинской Америке в 1825 году, а на тяжелейший грянул в США в 1929-33 годах, который привёл к «великой депрессии». Они были подготовлены самим правительством, которое в течение 20-х годов целенаправленно проводило политику свободной игры рыночных сил: понижало налоговую ставку, ограничивало государственное регулирование экономики, ослабляло антимонопольные требования, стимулировало концентрацию производства и капитала, вложение денег в фондовый рынок. В итоге к 1929 году традиционные производства были в состоянии регресса, сельское хозяйство, энергетика, угледобыча постоянно пребывали в депрессии.

Экономическая политика государств в 20 веке главным образом развивалась как антикризисная, антициклическая, и экономической теорией разработан целый арсенал направлений и мер по регулированию экономических циклов.

Но именно потому, что циклическое развитие экономики является объективной реальностью, кризис предоставляет каждой стране возможность заново отрегулировать систему экономических отношений.

Кризис российской экономики в 2015-м развернулся в полную силу, дойдя до простых россиян в виде сокращения реальных зарплат и пенсий, роста цен в магазинах и непредсказуемой динамики национальной валюты.

Русская служба Би-би-си выделила основные параметры, характеризующие российскую экономику в уходящем году, и проиллюстрировала их графиками.

Без сомнения, главной экономической новостью 2015 года можно назвать рубль и его головокружительные виражи по отношению к доллару. Если в мае

американская валюта неожиданно просела ниже 50 рублей за единицу, то уже август заставил вспомнить о "черном вторник" 16 декабря 2014 года, когда началось обвальное падение российской национальной валюты.

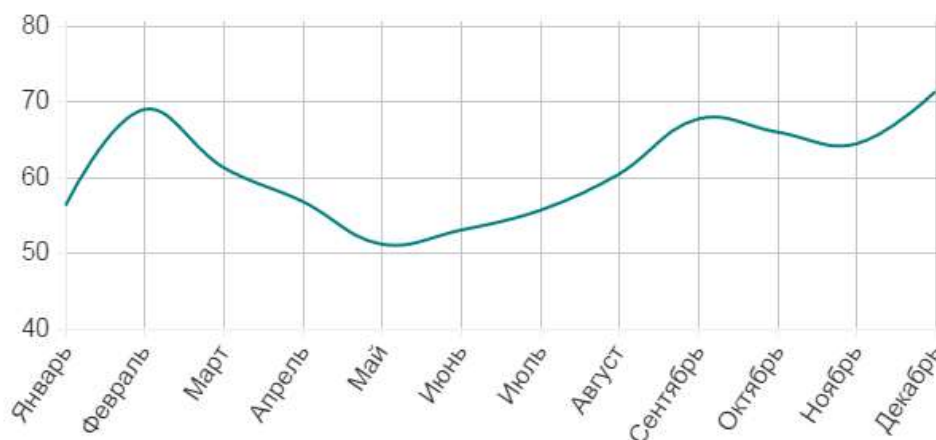


Рис.1. Динамика курса доллара США к рублю в 2015 г.

Осенью доллар продолжал крепнуть и к концу декабря, как видно на рисунке, побил собственный февральский рекорд (на рис.1. отмерена его стоимость по курсу ЦБ на 2 февраля - 68,92 рубля - и на 21 декабря - 71,32 рубля).

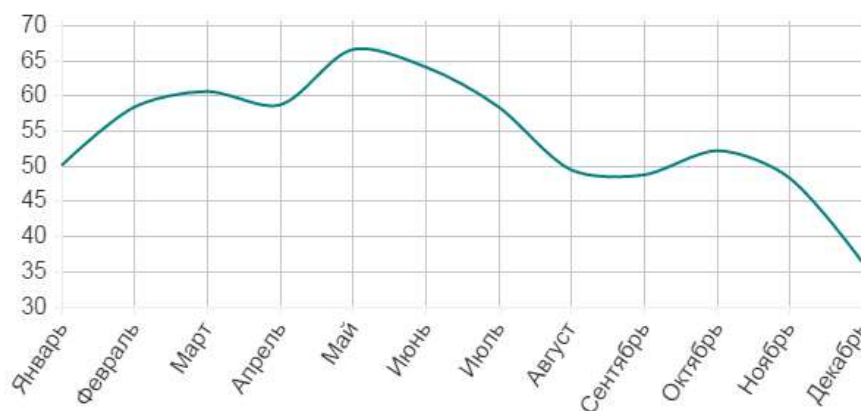


Рис.2. Стоимость барреля нефти марки Brent в долларах

Конечно, причины экономического кризиса в России более разнообразны и глубоки, чем одна лишь динамика котировок нефти, однако причины обесценивания российской валюты определенно лежат в нефтяной плоскости, что особенно хорошо прослеживается из сопоставления двух вышеприведенных графиков. Чем ниже котировки Brent, тем выше доллар (и соответственно ниже рубль) - сказывается зависимость доходов федерального бюджета от нефтегазового экспорта.

Как и в 2014 году, российские власти несколько раз в течение 2015 года были вынуждены повышать прогноз по инфляции, остановившись в итоге на 12,2-12,8%, ожидаемых к концу года (рис.3).

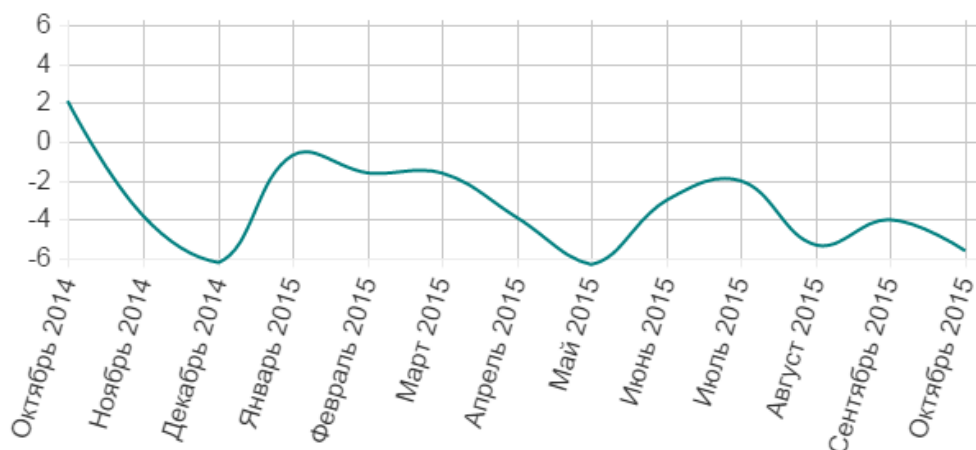


Рис.3. Кривая роста реальных располагаемых денежных доходов в России
 Построенный график является именно графиком роста доходов, а не их абсолютной величины. Поэтому уход кривой в минус означает не то, что доходы россиян в 2015 году были минусовыми, а то, что их рост был отрицательным, то есть они уменьшались. По состоянию на конец октября уменьшение составило 5,6% к октябрю прошлого года. Цифры также даны в годовом выражении (рис.4).

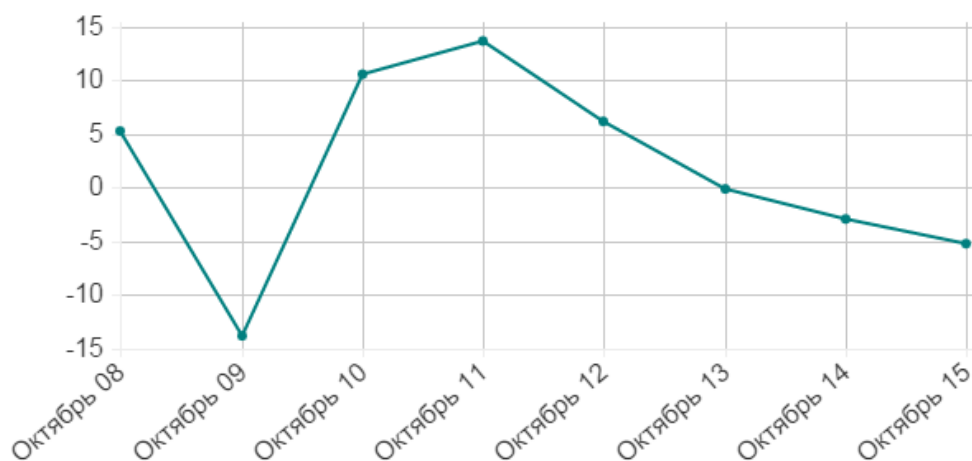


Рис.4. Динамика инвестиций в основной капитал

Близкие к нулю или минусовые значения роста этого показателя свидетельствуют о том, что предприниматели в целом не наращивают объемов производства, а, следовательно, реальное развитие экономики практически отсутствует (рис.5).

По объему промышленного производства Россия, завершив 2014 год в небольшом плюсе (3,9% годовых), в феврале нырнула ниже нуля и там оставалась в течение всего года (рис. 5).

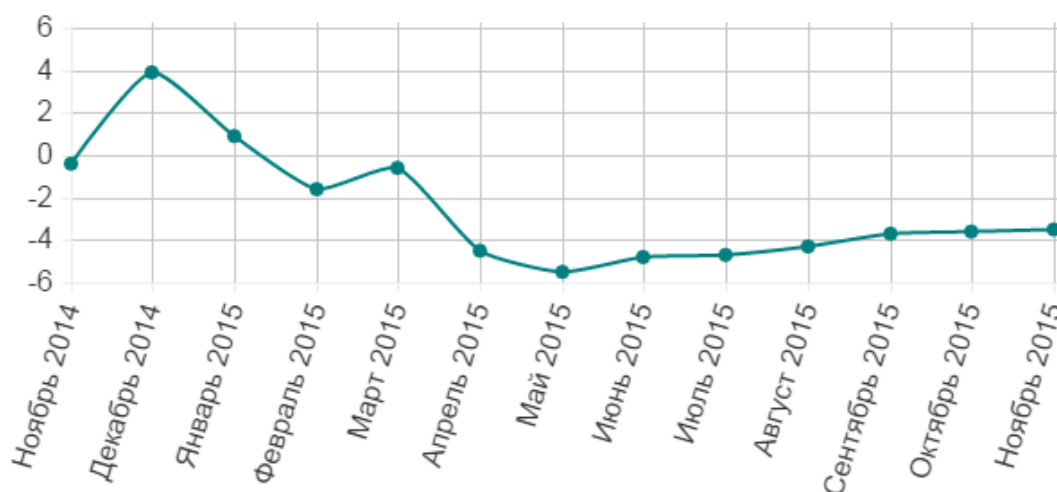


Рис.5. Динамика объемов промышленного производства

Принимая во внимание достижения интеграции в Западной Европе во второй половине XX — начале XXI веков, на постсоветском пространстве среди логичных сценариев развития международных отношений следует назвать, прежде всего, интеграционный, т. е. строительство действительно общего экономического пространства с республиками бывшего СССР, более или менее готовыми к этому.

Наиболее перспективным проектом оказалось Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС), договор, о создании которого в 2000 г. в Астане подписали президенты Беларуси, Казахстана, Киргизии, России и Таджикистана. Потом временно к ним присоединился Узбекистан (2006–2008). Вместо и на базе ЕврАзЭС 29 мая 2014 года Россия, Беларусь и Казахстан подписали договор о создании Евразийского экономического союза, который должен вступить в силу с 1 января 2015 года и к которому выразили желание присоединиться в 2015 году Армения, Киргизия. Российская Федерация, Беларусь и Казахстан пошли дальше по пути интеграции, создав таможенный союз.

Несмотря на отдельные успехи таможенного союза, проблемы в торгово-экономических отношениях остаются. С одной стороны, за 2013–2015 гг. прирост взаимного товарооборота стран-участниц таможенного союза составил более чем 36 % (с 47,1 до 64,1 млрд. долл.). С другой стороны, в 2015 г. положительное воздействие интеграционных процессов на показатели развития стран уменьшилось: несколько сократились объемы внешней (с 934,6 до 931 млрд. долл.) и взаимной торговли (с \$67,9 до \$64,1 млрд.). Современная ситуация с развитием таможенного союза усугубляется к тому же экономическими проблемами в Российской Федерации, связанными с последствиями санкций зарубежных государств из-за конфликта вокруг Украины, ответных российских санкций против них и с возможным реэкспортом санкционных товаров, резким ослаблением курса рубля на фоне всего этого.

Многочисленный опыт истории продемонстрировал, что страны, вышедшие из кризиса, стали намного могущественнее. Так, например, в результате «Нового курса» Ф. Рузвельта, США триумфально преодолела экономический кризис 1929–1933 гг. Опираясь на накопленный экономический, политический потенциал, Россия также может достигнуть нового уровня, выйти из пери-

ода глобальной нестабильности более крепкой, более конкурентоспособной, т.е. при умелом руководстве кризис можно использовать как инструмент для повышения эффективности государственной экономики.

Список использованных источников:

- 1) Маркарян В.Р. Методы антициклического регулирования в условиях глобального кризиса//Журнал «Экономический анализ: теория и практика»//10(139) – 2009, Москва, стр. 6-10.
- 2) Толкачев В. В., Чалбаева А. А. Перспективы развития интеграционных объединений на постсоветском пространстве: опыт таможенного союза России, Беларуси, Казахстана // Молодой ученый. — 2015. — №2. — С. 428-432. <http://www.moluch.ru/archive/82/14663/>
- 3) Завьялова Е. Б. Экономическая безопасность Российской Федерации: Учеб пособие. – М.: МГИМО(У) МИД России, 2013. – С. 6. <http://www.pandia.ru/text/78/121/30350-3.php>
- 4) http://sociosphera.com/publication/conference/2013/190/riski_i_protivor_echiya_globalizacii/
- 5) <http://megaobuchalka.ru/4/27114.html>

Горбатенко В.Б.
студент 3 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: Ukraina333@mail.ru

Научный руководитель:
Тимошенко Н.В.,
доцент, к.э.н.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: nt-40@mail.ru

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Аннотация: В статье приведена характеристика особенностей и мер государственной поддержки предприятий малого бизнеса в развитых странах, проанализированы наиболее значимые проблемы раз-

вития малых предприятий и выявлены наиболее приоритетные направления совершенствования государственной политики в области развития малого предпринимательства в России и за рубежом, применение которых обеспечит максимально быстрые темпы его развития.

Ключевые слова: малый бизнес, проблемы развития малого предпринимательства, государственная поддержка малых предприятий, меры и инструменты поддержки малого бизнеса, сравнительный анализ российской и зарубежной политики.

Gorbatenko V.B.

student, 3 courses

Financial University under the Government of the Russian Federation

(Krasnodar branch)

Krasnodar, Russia

e-mail: Ukraina333@mail.ru

Scientific Adviser:

Tymoshenko N.V.,

Doctor of Science (Economics), Docent

Financial University under the Government of the Russian Federation

(Krasnodar branch)

Krasnodar, Russia

e-mail: nt-40@mail.ru

STATE SUPPORT OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA AND ABROAD

Abstract: The article describes the features and measures of state support for small businesses in developed countries, analyzed the most significant problems of the development of small businesses and identified the most priority areas for improving state policy in the development of small business in Russia and abroad, the application of which will ensure the fastest rate of its development.

Keywords: small business, the problems of small business development, state support for small businesses, measures and tools to support small businesses, a comparative analysis of Russian and foreign policy

Для последних лет характерен бурный расцвет малого бизнеса во всём мире и увеличение его доли в экономике многих развитых стран, что ведет за собой положительную динамику в экономической сфере. В развитых странах малый бизнес движется более быстрыми темпами, чем в России. Это связано с

более длительным периодом становления рыночного хозяйства. Плюс к этому власти иностранных государств придают большое значение подобным предприятиям и оказывают им поддержку в развитии, разрабатывают специальные программы поддержки и предоставляют широкий спектр льгот.

Говоря о результатах деятельности государственных органов, можно отметить, что в 2015 году Федеральной службой государственной статистики РФ был подготовлен статистический анализ развития малых предприятий страны. Данные были получены органами государственной статистики, путем проведения федеральных статистических наблюдений.

Таблица 1 – Основные экономические показатели малых предприятий в 2014-2015 гг.

Основные экономические показатели	2014 г.	2015 г.	Абсолютное изменение (+,-)	Темп роста, %
Число предприятий (на декабрь 2015 г.), тыс. шт.	2063,1	2103,8	+40,7	101,9
Среднесписочная численность работников, тыс. чел.	10775,2	10789,5	+14,3	100,1
Среднемесячная начисленная зарплата работников, руб.	17948	19201	+1253	106,9
Оборот предприятий, млрд. руб.	24781,6	26392,2	+1610,6	106,4
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	574,9	664,4	+89,5	115,5
Внеоборотные активы, млрд. руб.	63724,1	22504,2	-41219,9	35,3
Оборотные активы, млрд. руб.	61358,8	43731,3	-17627,5	71,2
Капитал и резервы, млрд. руб.	18591,1	18891,2	+300,1	101,6

Из приведенных данных можно сделать вывод, что количество предприятий малого бизнеса в РФ в 2015 г. по сравнению с 2014 г. увеличилось на 40,7 тыс. шт. или на 1,9 %, среднесписочная численность работников - на 14,3 тыс. человек или на 0,1 %, среднемесячная зарплата - на 1253 руб. или на 6,9 %, оборот малых предприятий - на 1610,6 млрд. руб. или на 6,4 %, инвестиции в основной капитал - на 89,5 млрд. руб. или на 15,5 %

Существенное место в развитии малого предпринимательства занимает государство. Поддержка малого бизнеса со стороны власти заключается не только в выделении необходимых денежных средств на заданные цели, но и в определенных видах помощи, востребованность которых имеет место [5].

Предприятиям такого рода в России необходима поддержка государственного уровня. В связи с этим были разработаны специальные государ-

ственные программы. Помощь малому предпринимательству, оказываемая государством, ведет к сокращению неприбыльных предприятий [4].

Так, например, Председатель Правительства РФ Дмитрий Медведев 04.04.2016 г. подписал постановление для субъектов малого бизнеса о предельном значении дохода от деятельности предпринимателя - 800 млн. руб.

Данное постановление позволяет моментально присваивать юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям статус субъекта малого бизнеса без прохождения общепринятых процедур, которые связаны с предоставлением дополнительных документов и совершением других необходимых действий.

Также стоит указать, что сейчас Минэкономразвития РФ проводит конкурсный отбор между субъектами РФ 2016 г. по поддержке малого предпринимательства на государственной основе в соответствии с постановлением Правительства РФ от 30 января 2014 года № 1605 «О предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства».

Необходимо отметить, что 11.04.2016 г. было проведено 1-е собрание Конкурсной комиссии, после которого был оглашен список заявок от субъектов РФ, которые поступили на тендерный отбор этого года:

- 36 регионов представили заявки по реализации программ развития системы микрофинансирования, общая сумма которой составила 2,5 млрд. рублей;

- 25 регионами были представлены обращения на осуществление мероприятий по поддержке деятельности региональным гарантийным организациям (РГО), сумма которых составила 1,5 млрд. рублей.

Постоянному мониторингу подвергается деятельность созданных РГО и микрофинансовых фондов (МФО), также со стороны Минэкономразвития России производится проверка выполнения требований и показателей эффективности. «За 2015 год объем действующего портфеля государственных МФО вырос более, чем на 19 %», - обозначил Максим Паршин - директор Департамента развития малого предпринимательства и конкуренции.

На 01.01.2016 г. общая сумма действующих кредитов, которые были выданы под ответственность РГО, составила 122 млрд. руб.

В соответствии с Федеральным законом от 24 июля 2007 года № 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" весной 2016 года РОССТАТ проводит Сплошное федеральное статистическое наблюдение за деятельностью субъектов малого бизнеса в течение 2015 года. Президент РФ объяснил необходимость его проведения: «Мы берём курс на повышение роли малого предпринимательства в экономике государства». Главная цель этого наблюдения - сформировать конкурентную среду в российской экономике и благоприятные условия для развития малого бизнеса.

В ходе статистического наблюдения будут собраны следующие сведения о субъектах малого предпринимательства: местоположение бизнес-субъекта, вид его деятельности, вырученная прибыль, затраты, число работников, состав и стоимость главных сбережений, размеры и направления инвестиций в основной

капитал, их главных сбережений, получал ли бизнес государственную помощь и указать её. Сбор данных осуществляется за 2015 год.

Результаты статистического наблюдения смогут дать абсолютно четкое представление о том, какую реальную силу имеет сфера малых предприятий. Кроме того, данное исследование позволит выяснить, какая помощь может и должна быть предоставлена со стороны правительства бизнесу. В обмен предпринимателям могут предоставить современные варианты поддержки [8].

Господдержка малых предприятий существует и в иностранных государствах. Основными программами в Германии являются "Концепция развития научно-технической политики в отношении предприятий малого бизнеса", которая направлена на предоставление финансовой помощи малому предпринимательству, и "Стимулирование сбережений для открытия бизнеса", которая позволит получить инвестиции для создания своего дела. Средства зачастую вкладываются в человеческие ресурсы, например, в предоставлении различных видов консультаций предпринимателям, в проведении мероприятий по обучению и повышению квалификации сотрудников, работающих на малых предприятиях.

Особое место в США занимает план финансирования малого бизнеса в случае различных бедствий стихийного характера, общественных беспорядков или терактах и программа государственного гарантирования аренды и страхования строительных подрядов, осуществляемые малыми предприятиями. На малое предпринимательство в Соединенных Штатах имеет место распространение специальных налоговых льгот, например, «бонус первого года» - налог выплачивается не со всей, а с половины налогооблагаемой суммы.

Основные действия, которые в полной мере применяются за рубежом, но не дошли, пока что, до настоящего момента их использования в России:

- образование специализированного органа малого предпринимательства в государстве, чтобы повысить эффективность внедрения государственных программ;
- обязательное включение в состав необходимых задач этого органа видов деятельности, которые направлены на формирование и развитие организаций малых предприятий;
- учреждение и усовершенствование законодательной базы и экономических условий для получения прогресса в национальной инфраструктуре малого предпринимательства;
- организация национальной системы информационного обслуживания бизнеса в целях анализа и оценки эффективности мер государственного регулирования малого предпринимательства;
- гарантирование представления потребностей, интересов малого бизнеса по всем уровням государственной власти.

Подводя итог всему вышесказанному, можно утверждать, что, несмотря на то, что российский малый бизнес не достигает, пока, высокого уровня зарубежных развитых странах, Россия уделяет большое внимание этому аспекту экономики, оказывает весомую поддержку предпринимателям и пытается со-

здать необходимые условия для процветания малого предпринимательства в стране.

Список использованных источников:

1 Постановление Правительства Российской Федерации от 30 января 2014 года № 1605 «О предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства». – URL:<http://www.consultant.ru>.

2 Постановление Правительства РФ от 04.04.2016 N 265 "О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов малого предпринимательства" – URL:<http://www.consultant.ru>

3 Кунин В.А., Александрова Е.А. Анализ зарубежного опыта поддержки малого предпринимательства // Российское предпринимательство. — 2011. — URL: <http://www.creativeconomy.ru/articles/11564/>

4 Кунаковская И.А. Инновационные технологии в экономике как фактор развития современного общества: Коллективная монография / под редакцией д.э.н., профессора Плотникова А.Н. - Саратов. – 2011. – 215 с.

5 Тимошенко Н.В. К вопросу о государственном регулировании региональной экономики // Проблемы достижения экономической эффективности и социальной сбалансированности: императивы, правовые и хозяйственные механизмы». Сборник статей Международной научно-практической конференции.- Краснодар.- 2014. С. 200-203.

6 Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. - URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 22.03.2016).

7 Официальный сайт Минэкономразвития России. - URL: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depMB/2016130404#/>

8 Берлин С.И., Берлина С.Х., Петров Д.В. Современные тенденции развития российского предпринимательства // Вестник ИМСИТ. 2015. № 1 (61). С. 27.

Карасева Е.О.,
студент 3 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: elena_k1996@mail.ru

Научный руководитель:
Тимошенко Н.В.,
доцент, к.э.н.
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: nt-40@mail.ru

ПРИЧИНЫ И СОЦИАЛЬНЫЙ АСПЕКТ ПРИРОДЫ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В РОССИИ

Аннотация: В статье ставится задача поиска средств снижения уровня преступности, путем выявления мотивов, которые являются основой для ее роста. Были представлены основные результаты научно-исследовательской работы, в результате чего выявлены все показатели и определены мотивы по снижению уровня преступности.

Ключевые слова: преступность, мотив, правонарушение, население, уровень безработицы, алкоголизм.

Karaseva E.O.,
student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: elena_k1996@mail.ru

Scientific Adviser:
Timoshenko N.V.,
Doctor of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: nt-40@mail.ru

REASONS AND SOCIAL ASPECT OF THE NATURE OF OFFENSES IN RUSSIA

Abstract: The article raises the problem of finding means to reduce the level of crime, by identifying the motives, which are the basis for its growth. The main results of research work were presented, resulting in defined all indicators motive to reduce the level of crime.

Keywords: criminality, motive, offense, population, rate of unemployment, alcoholism.

Преступность может рассматриваться в совокупности характеристик. Одной из главных является социальная направленность. Выделяют ряд компонентов социальной составляющей:

- возраст
- пол
- вероисповедование
- семейное положение
- национальность

Данные компоненты, которые непосредственно классифицируют население, нужны нам для того, чтобы понимать природу правонарушений, выявлять мотивы, послужившие опасному росту преступности и искоренять их, чтобы избежать необратимые последствия. Обратимся к статистике и рассмотрим сколько преступлений зарегистрировано по видам. Данные представим в табличном виде.

Таблица 1 – Число зарегистрированных преступлений по видам [2]
(тысяч)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Число преступлений, совершенных: несовершеннолетними или при их участии	78,5	71,9	64,3	67,2	59,5	61,8
лицами, ранее совершавшими преступления	530,7	533,5	583,2	613,8	635,6	688,8
в группе	145,4	132,0	123,0	116,0	103,3	110,6
в том числе организованной	2	1	1	1	1	1
	2	7	8	7	3	3
	,	,	,	,	,	,
	3	7	0	3	8	7
в состоянии алкогольного опьянения	237,3	263,3	314,8	341,0	353,3	401,0
в состоянии наркотического опьянения	14,8	18,9	25,8	28,3	33,1	33,2

Проанализировав таблицу 1 – Число зарегистрированных преступлений по видам, можно выявить ряд показателей, на которые в первую очередь стоит обратить внимание.

Первый показатель – это рецидивная преступность. Не зря именно данный тип преступности считают наиболее опасным. Люди, не раз совершавшие преступления, находятся в группе риска, ведь они больше подвержены к совершению преступления. В их сознании уже сформировалось то понимание действительности, в котором они существуют, а именно антиобщественные убеждения, аморальные ценности. Такие люди, к сожалению, имеют преступные навыки.

Важно отметить, что преступления, совершенные рецидивистами, которые не вступили в ряд маргиналов и сумели сохранить свои интеллектуальные способности, отличаются продуманностью и жесткостью. Рецидивисты – опытные преступники, умеющие продумывать все свои преступления до мелочей (распределения ролей в группе, сокрытие орудий и следов преступления, умелая реализация украденного).

Рецидивная преступность несет в себе общественно-опасный характер. Ведь именно рецидивисты имеют влияние на неустойчивых лиц общества, например, на несовершеннолетних и молодежь. Данный вид преступности характеризуется не только нежеланием рецидивистов встать на путь исправления, но и неумением государства и общества решать возникшую проблему. [1]

Второй показатель – это такие разрушающие и антисоциальные явления, как алкоголизм и наркомания. В 2015 году преступления, совершенные в состоянии алкогольного опьянения, составили 401 тысячу. Это в 2 раза больше чем 5 лет назад. Как показывает статистика, с каждым годом это число увеличивается.

В 2015 году преступления, совершенные в состоянии наркотического опьянения, составили 33,2 тысячи. Это в разы меньше, чем в алкогольном опьянении, но тем не менее данная цифра растет с каждым годом. Почему данные явления так опасны для общества? Алкоголь оказывает пагубное влияние на центральную нервную систему и головной мозг. Человек становится злым, агрессивным и развязным, вследствие этого его поведение нельзя предсказать и, к сожалению, ожидать от такого человека можно что угодно. У пьяного человека искажены ценности, он пренебрегает интересами своей семьи и общества в целом. Такие люди чаще всего и совершают преступления.

Алкоголь является большой проблемой российского общества. Он стал для людей не только средством расслабиться, но и способом ухода от проблем и повседневной суеты. Алкоголизм требует особого внимания со стороны государства, ведь данная проблема несет вред не только здоровью индивида, но и ставит под угрозу целое общество, так как большинство преступлений совершается именно в алкогольном и наркотическом опьянении.

Нельзя оставить без внимания одну из важнейших проблем нашего общества – безработицу. Правда ли, что люди, не имеющие постоянного источника дохода, совершают преступления чаще остальных? Рассмотрим статистику по составу лиц, совершивших преступления.

Таблица 2 - Состав лиц, совершивших преступления [3]
(тысяч человек)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Выявлено лиц, совершивших преступления – всего	1111,1	1041,3	1010,9	1012,6	1006,0	1075,3
Из них по полу:						
мужчины	938,7	882,0	856,6	856,3	847,8	903,1
женщины	172,4	159,3	154,4	156,3	158,2	172,2
по возрасту во время совершения преступления, лет						
14 – 15	21,5	20,5	18,5	19,7	17,1	17,2
16 – 17	51,2	45,5	41,0	41,0	37,3	38,8
18 – 24	277,6	254,1	233,6	222,5	207,8	203,6
25 – 29	208,8	194,2	191,8	191,5	190,0	201,5
30 – 49	448,2	432,6	432,2	440,5	454,6	504,0
50 и старше	103,5	94,6	93,9	97,3	99,2	110,2
по занятию на момент совершения преступления						
наемные работники	199,9	190,0	190,4	198,2	200,9	208,2
работники сельского хозяйства	4,3	3,6	3,2	3,1	2,7	3,1
служащие	45,4	37,5	33,8	34,5	32,3	33,0
учащиеся и студенты	72,0	64,7	59,2	60,9	54,9	56,0
лица без постоянного источника дохода	730,3	690,9	674,7	665,0	663,1	716,6
в том числе безработные	54,3	47,2	45,4	38,1	35,0	22,0

При выявлении причин совершения преступлений невозможно опустить такую социальную проблему, как безработица. Из таблицы 2 – Состав лиц, совершивших преступления видно, что наиболее привержены к совершению преступления лица без постоянного источника дохода. После рассмотрения статистики можно ответить на выше поставленный вопрос. Да, люди без постоянного источника дохода привержены совершать преступления чаще, чем остальные.

Но можно ли утверждать, что безработица является главной причиной, влияющей на уровень преступности? Для того, чтобы ответить на этот

вопрос, обратимся к статистике. Рассмотрим численность безработных по субъектам Российской Федерации и в целом.

Таблица 3 –

Численность безработных по субъектам Российской Федерации, в среднем за год[2]

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Российская Федерация	5544,2	4922,4	4130,7	4137,4	3889,4	4263,9
Центральный федеральный округ	960,8	857,6	658,9	697,8	655,1	744,9
Северо-Западный федеральный округ	452,8	391,2	302,5	326,5	310,2	360,0
Южный федеральный округ	529,7	498,8	433,9	452,0	434,2	460,2
Северо-Кавказский федеральный округ	718,9	643,0	586,8	586,2	507,2	498,8
Приволжский федеральный округ	1198,3	1033,8	831,9	766,9	703,4	743,2
Уральский федеральный округ	518,8	447,0	392,1	373,2	375,1	405,7
Сибирский федеральный округ	869,8	805,7	696,3	711,3	685,2	754,0
Дальневосточный федеральный округ	295,0	254,3	228,2	223,7	219,0	211,3

Уровень безработицы в России на 2015 год составляет 4263,9 человек. Наиболее высокая численность безработных наблюдается в Сибирском, Центральном и Приволжском федеральных округах. Безработица в больших и малых городах имеет противоположный характер причин её возникновения. В большинстве малых городов социально-экономическое развитие замедленно, вследствие чего многие предприятия закрываются, и люди остаются без источника дохода. А в больших городах возникает вопрос: как заставить людей работать?

Утверждать, что люди совершают правонарушения только из-за того, что они бедны – нельзя. Бедны лишь отдельные слои населения, при этом достаточно много зажиточных, обеспеченных, богатых людей, совершаю-

щие корыстные правонарушения. Поэтому нельзя преувеличивать значение фактора материальной нужды, хотя его криминогенная значимость несомненна. Нельзя утверждать, что безработица является главным фактором, влекущим совершение преступлений.

Следующий немало важный фактор, влекущий за собой совершение правонарушений – огрубление нравов. Это связано с тем, что общество встало на новый путь развития, особую роль теперь играет свобода личности, и многие путают свободу и вседозволенность. Также наблюдается снижение нравственности среди молодежи и взрослых людей. Причиной этому послужило телевидение, транслирующее убийства, грабежи, взрывы, подлости, предательства. К сожалению, не все люди могут противостоять такому напору негативной информации. Многие люди начинают воспринимать такое положение вещей как норму жизни.

Каждый фактор по-своему важен и требует особого внимания. Но сложившаяся ситуация показывает, что следует направить усилия не на отдельные факторы, а на их совокупность. Знать и понимать сущность природы правонарушений – мало, важно уметь решать возникшую ситуацию, ведь комплекс данных факторов дает в сумме более опасную проблему, чем каждый фактор по отдельности. Инструмент воздействия на преступность не должен ограничиваться уголовным кодексом. Все содеянное, направленное против порядка и совершаемое во вред населению, должно быть безусловно наказано. Но уголовное, административное наказание не поможет остановить рост преступности. Поэтому важно разработать методы, направленные на снижение роста преступности. Граждане – это основа любой страны, и успешное ее развитие зависит главным образом от общества в целом.

Государство должно создать такие условия, в которых само общество будет благоприятно влиять на прогрессирование страны. Безопасная атмосфера и уверенность в завтрашнем дне помогут обществу излечиться от таких болезней как безработица, алкоголизм, наркомания, бродяжничество, воровство, детская беспризорность и т.п. Необходимо воспитывать новые поколения в обществе, которое определенно ценит свободу и не путает ее со вседозволенностью, в котором имеют место быть устойчивые ценности, где нравственность и мораль высоко развита.

Методы необходимые для снижения уровня преступности:

1. Искоренить недостатки в деятельности правоохранительных органов, увеличить эффективность их работы, которая напрямую связана с борьбой с преступностью. Большое внимание следует уделить главному недостатку нашего общества – коррупции.
2. Искоренить упущенные ошибки в деятельности государственных органов, а также детских садов, школ и других учебных заведений, на которых возлагается ответственность по воспитанию подрастающего поколения. Не только в семье, но и в учебных заведениях должна формироваться личность ребенка и прививаться нравственность с раннего возраста, ведь дети проводят там огромное количество времени.

3. Остановить и искоренить распространения таких асоциальных явлений как проституция, наркомания, алкоголизм, бродяжничество. Создание больше рабочих мест для трудоспособного населения, обеспечение достойной пенсией пожилых людей, ведение просветительной работы среди молодежи, открытие бесплатных детских кружков, пропаганда здорового образа жизни и спорта.

4. Искоренить недостатки хозяйствующих субъектов, которые чаще всего проявляются в нарушении прав рабочих и несоблюдении их интересов. А именно – несвоевременные выплаты заработной платы, зарплата в конвертах, несовпадение фактической и указанной в договоре суммы.

Список используемых источников:

1. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.03.2016)
2. URL: <http://www.gks.ru>.
3. URL: <http://krsdstat.gks.ru>

Лим А.А.

студент 3 курса

Финансовый университет при Правительстве РФ

г. Краснодар, Россия

e-mail: fypprfbm14@mail.ru

Научный руководитель:

Тимошенко Н.В.,

доцент, к. э. н.

Финансовый университет при Правительстве РФ

г. Краснодар, Россия

e-mail: nt-40@mail.ru

ЧЕРНЫЙ СПИСОК ЦЕНТРОБАНКА РОССИИ. МИФЫ И РЕАЛЬНОСТЬ

Аннотация: в данной статье рассматривается эффективность проведения политики, проводимой ЦБ РФ. Целью данной работы является выявление надежных банковских институтов и предложение альтернативного варианта для решения сложившейся проблемы на рынке банковских услуг.

Ключевые слова: центральный банк РФ, банковская лицензия, банковская система, финансовые институты, надежность.

*Lim A.A.,
student, 3 courses
Financial University under the Government
of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: fypprfbm14@mail.ru*

*Scientific Adviser:
Timoshenko N.V.,
Candidate of Science (Economics), Associate Professor
Financial University under the Government
of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: nt-40@mail.ru*

CENRAL BANK'S BLACK LIST OF RUSSIAN FEDERATION. MYTHS AND REALITY

Abstract: it is considered efficiency of Russian Federation Central Banking's policy in this article. The main aim of this article is the identification of reliable banking institutions and offer alternatives to solve the current problems in the market of banking services.

Keywords: the Central Bank of the Russian Federation, banking license, banking system, financial institutions, reliability.

На данный момент в сети Интернет опубликовано немало так называемых «чёрных списков ЦБ», согласно которым определенные банки подлежат закрытию. Официального заявления от Центрального Банка РФ не поступало, но у банков по-прежнему отзывают лицензии. С чем связана «тотальная расчистка», каким банкам можно доверять и к чему приведёт такая политика ЦБ? Именно на эти вопросы мы постараемся ответить в своей статье.

Всего в России порядка 800 банков, согласно исследованию, проведенному Альфа-Банк российской банковской системе достаточно 250-300 финансовых институтов[1]. Такое резко сокращение необходимо в связи с низким уровнем банковской системы РФ. Существует несколько способов устранения мелких банков, не соответствующих требованиям ЦБ:

- отзыв лицензии;
- M&A;
- санация [2].

Определяющим факторами при закрытии того или иного финансового учреждения являются:

- неисполнение федеральных законов и актов;
- сомнительные операции;
- низкокачественные активы;
- отсутствие резервов;
- потеря ликвидности;

- нарушение 115 ФЗ (легализация денег);
- отсутствие внутреннего контроля;
- недостаточная отчетность;
- потеря капитала;
- недостача в кассе.

Список банков, у которых была отозвана лицензия в 2016 году, представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Банки, закрытые в апреле 2016 года

№	Банк	Дата	Город
1	Стелла-Банк	14.04.2016	Ростов-на-Дону
2	Океан Банк	13.04.2016	Москва
3	Пульс Столицы	13.04.2016	Москва
4	Кроссинвестбанк	11.04.2016	Москва
5	ФИА-Банк	08.04.2016	Тольятти
6	Соверн Банк	08.04.2016	Москва
7	Майма	08.04.2016	Москва
8	Интеррасчет	08.04.2016	Москва

С января 2016г. в нашей стране было закрыто 34 банка, 8 из них в апреле. Такая нестабильная ситуация в банковской системе настораживает клиентов банковских услуг, а отсутствие конкретных списков лишает возможности выбрать надежный банк.

Способы выбора надежного банка:

- существует так называемое «Агентство по страхованию вклада», на официальном сайте которого вы можете уточнить застрахованы ли вклады вашего банка;
- также ниже представлен рейтинг надежности банков, который основан на размере капитала.

Таблица 2 – Рейтинг надежности банков по активам за 2016 г.

Место в рейтинге	Банк	Размер капитала, млн. руб.
1	СБЕРБАНК РОССИИ	1945905833
2	ВТБ	948588518
3	ВНЕШЭКОНОМБАНК	368584340
4	ГАЗПРОМБАНК	333854635
5	РОССЕЛЬХОЗБАНК	217650802
6	ВТБ 24	178226766
7	АЛЬФА-БАНК	175492362
8	БАНК МОСКВЫ	161241774
9	ЮНИКРЕДИТ БАНК	129894505
10	ФК ОТКРЫТИЕ	120347672
11	РОСБАНК	115723340
12	РАЙФФАЙЗЕНБАНК	103022027
13	ПРОМСВЯЗЬБАНК	59255680

14	СИТИБАНК	56344583
15	МДМ БАНК	55073976
16	ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК ОТКРЫТИЕ	46766584
17	БАНК САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	46358807
18	МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК	43847588
19	УРАЛСИБ	43442887
20	ХКФ БАНК	42799327
21	РОССИЯ	40552281
22	АК БАРС	38961154
23	РУССКИЙ СТАНДАРТ	38919484
24	НАЦИОНАЛЬНЫЙ КЛИРИНГОВЫЙ ЦЕНТР	37861245
25	НОРДЕА БАНК	32884937
26	ИНГ БАНК (ЕВРАЗИЯ)	31803253
27	СВЯЗЬ-БАНК	30072189
28	ОТП БАНК	27875411
29	ЗЕНИТ	26041511
30	АБСОЛЮТ БАНК	25940565

Многие связывают такую политику ЦБР с назначением на должность председателя ЦБ РФ Эльвиры Набиуллиной. С момента заступления на пост число банков сократилось почти 600. Оценивая такую жесткую политику спустя два года, необходимо задаваться вопросом: «А принесла ли она желаемого результата?». Банковская устойчивость страны не увеличилась. В кризисных условиях, подобно 2008 - 2009 годам, банки нуждаются в государственной поддержке в виде докапитализации в размере 1 триллиона рублей за счёт бюджета. Так ли безобидно проходит ликвидация банков, как представляет это ЦБ? Не для кого ни секрет, что только физические лица и ИП застрахованы в АСВ и получают 100% компенсацию (с 2015 года — до 1,4 млн. руб.). Денежные средства юридических лиц не застрахованы. Малому и среднему бизнесу, который держал свои средства в банках, которые были закрыты, остаётся только ждать завершения ликвидационных процедур и получать остатки от распродажи имущества закрытых банков. Средний срок ликвидации — 51 месяц, а уровень удовлетворения требований кредиторов третьей очереди (т.е. деньги юр. лиц) — 6,1% (на 1 июля 2015, данные АСВ). Это стало мощнейшим ударом по малому и среднему бизнесу. Российская банковская система становится все более концентрированной и государственной. Что выгодно крупнейшим государственным и частным корпорациям, но совершенно не годится для развития малого и среднего бизнеса. Но, конечно, есть и положительные стороны ликвидации банков, которые не соответствуют требованиям ЦБ. Сократилось количество так называемых «сомнительных операций» в 2013 году — 9,3 млрд.\$, а в первом квартале 2015 г. — 0,3 млрд.\$ [3].

Действительно ли 250-300 банков смогут обеспечить благоприятное экономическое состояние для малого и среднего бизнеса? К примеру, в каждом штате США действует более 120 банков, в Германии — 113, а в России — меньше

10. Учитывая темпы «расчистки» на 1 субъект Российской Федерации будет приходиться – 2-3 банка. Для малого и среднего бизнеса необходимо наличие малых и средних банков, которые соответствуют задачам бизнеса. Местные банки могут учитывать особенности экономического состояния региона, в отличие от супергигантов банковской сферы. Таким образом, можно сказать о том, что увеличение требований к капиталу банков не принесло желаемых результатов. Устойчивость банковской системы осталась прежней. Предприниматели разоряются, а Российская банковская система становится государственной и концентрированной.

Список использованных источников:

1. URL: <http://www.gks.ru>.
2. URL: <http://www.banki.ru>.

*Тиханьчева Е.О.,
Студент 3 курса
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Краснодар, Россия
e-mail: etikhanycheva@mail.ru*

*Научный руководитель:
Мамонова И.В.
доцент, к.э.н.
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Краснодар, Россия
e-mail: i-mamonova@mail.ru*

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ СОЦИАЛЬНОГО НЕРАВЕНСТВА В РОССИИ: ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Аннотация: В статье представлена динамика коэффициентов, используемых для определения уровня социально-экономического расслоения общества. Проанализирован уровень жизни населения ряда стран по основополагающим показателям. Выявлены меры для сглаживания социального неравенства в Российской Федерации.

Ключевые слова: социальное неравенство, децильный коэффициент, индекс концентрации доходов, рейтинг

*Tikhanycheva E.O.,
Student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: etikhanycheva@mail.ru*

*Scientific Adviser:
Mamonova I.V.,
Doctor of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: i-mamonova@mail.ru*

FINANCIAL AND ECONOMIC JUSTIFICATION OF SOCIAL INEQUALITY IN RUSSIA: WAYS OF OVERCOMING

Abstract: The article presents the dynamics of the factors used to determine the level of socio-economic stratification. There were analyzed the standard of living of the population of several countries on the fundamental indicators. Identified measures for the smoothing of social inequality in the Russian Federation.

Keywords: social inequality, the decile coefficient, the index of income concentration, a rating

Вопросы возрастания неравенства людей в современных условиях крайне актуальны, поскольку затрагивают механизм эффективного функционирования государства.

У людей есть масса различий: пол, возраст, характер, физические особенности и интеллектуальные способности. Даже посредством бытового наблюдения за окружающими нас людьми, мы можем выявить отличительные особенности между ними. В социуме определяющим выступает социальное неравенство, которое характеризуется средой обитания индивида (городской или сельский житель), специализацией (занятый умственной или физической работой), вытекающей из нее социальной ролью и др. Это приводит к дифференциации социального окружения: доступа к власти, уровня благосостояния, размера заработка, статуса, качества образования. Различие уровней общественного развития является основанием для социального и экономического неравенства.

Согласно социально-экономическому подходу, источником неравенства выступает неравноправное отношение к имуществу, распределению материальных благ. Одновременно, на наш взгляд, расслоение общества даже служит определенным толчком для его эволюции, но в разумных пределах, превышение критического уровня приводит к противостоянию групп населения и увеличению напряженности между ними.

Социальное неравенство – это форма социальной дифференциации, при которой отдельные индивиды, классы, слои общества находятся на разных ступенях социальной иерархии, имеют неравные жизненные условия и возможности удовлетворения своих потребностей[2].

Для формирования сравнительно равных социальных условий нужна сильная экономика - при неравенстве возможностей равенство уровня жизни можно гарантировать только при наличии свободных финансовых ресурсов, обеспечивающих превышение производственных возможностей над потребностями.

Следовательно, можно сделать вывод, что на первый взгляд социальная проблема для своего успешного решения, должна иметь под собой вполне реальную экономическую базу, соответственно и измеряться в определенных показателях, и реализовываться, в том числе экономико-финансовыми способами. Такие экономические показатели существуют, с их помощью, и измеряется уровень социального неравенства. К одному из количественных показателей относится децильный коэффициент дифференциации доходов.

В экономике считается, что превышение десятикратной разницы в доходах самых богатых и самых бедных слоев населения является показателем критичного расслоения общества. Нормальная величина децильного коэффициента дифференциации в социальном государстве не должна превышать шести единиц. В России к началу XXI века десять процентов наиболее обеспеченных слоев населения получали доходы, в 15 раз превышающие доходы десяти наименее обеспеченных граждан, и это только по официальным данным. На практике принято для учёта теневой экономики умножать официальные данные на коэффициент 1,5-2,5. Напомним, что децильный коэффициент в СССР не превышал 4,1 (Рис. 1).



Рисунок 1 – Децильный коэффициент в России в 2011-2014 годах

Источник: официальный сайт Федеральной службы государственной статистики России [3]

На рисунке отражена динамика степени экономической дифференциации в России, носящая перманентный характер; величина децильного коэффициента в 2014 году составила 16,0%, что является показателем высокого расслоения общества. Ещё один количественный показатель социально-экономического неравенства - коэффициент Джини (индекс концентрации доходов), характеризующий степень отклонения линии фактического распределения общего объёма денежных доходов населения от линии их равномерного распределения. Величина коэффициента может изменяться от 0 до 100%. Чем выше значение показателя, тем более неравномерно распределены доходы в обществе. Этот показатель в российском обществе конца XX века тоже являлся недопустимо высоким и достигал 41%. Начиная с 1992 года, по мере развития рыночной экономики, постепенно в России был взят курс на отказ от «чистого» рынка и часть функций по регулированию была возложена на государственные структуры.[4] Это привело к постепенному выравниванию экономической ситуации и снижению

степени расслоения общества, хотя и сейчас она остаётся достаточно высокой и крайне неравномерно распределена по регионам страны.[1] Динамика коэффициента Джинни за 2010 – 2014 гг. представлена в таблице

Таблица 1 - Коэффициент Джинни (индекс концентрации доходов) за 2010-2014 гг. по субъектам РФ (выдержка)

Регионы	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
г. Москва	0,505	0,503	0,486	0,481	0,452
г. Санкт-Петербург	0,446	0,442	0,443	0,443	0,437
Ставропольский край	0,388	0,384	0,39	0,393	0,394
Краснодарский край	0,415	0,417	0,42	0,423	0,424
Кемеровская область	0,403	0,399	0,407	0,396	0,381
Российская Федерация в целом	0,421	0,417	0,42	0,419	0,416

Источник: официальный сайт Федеральной службы государственной статистики России [3]

Из данных таблицы видно, что уровень неравенства в России в целом за рассматриваемый период снизился в среднем на 3%, но по-прежнему остался критически высоким.

Анализ показывает, что в России 10% граждан с самыми высокими доходами обладают 84,5% от национального богатства. Это небывалый показатель для экономик мира. В частности, в США 10% обладают 74,6% от национального богатства, в Китае – 64%. Схожая ситуация проявляется и при рассмотрении доли национального богатства, контролируемой 1% самых богатых граждан: в России они владеют 66,2%, в США – 62,7%, в Китае – 54,4% чистых активов своей страны. Сопоставим данные этих стран, например, с Австралией, где 1% финансовой элиты имеет 21,1% национального богатства своей страны.

По данным Credit Suisse Group AG, 125 долларовых миллиардеров в России контролируют чистые активы в количестве 20% всего национального богатства. Наряду с этим общее число долларовых миллиардеров в 2014 году в мире составляло 1611 человек. Иначе говоря, миллиардеры -соотечественники представляют около 7,7% всемирной группы миллиардеров, хотя общая доля национального богатства всех русских достигает ничтожных 0,8% от мирового богатства.

Для того чтобы дать оценку уровню жизни населения в разных странах мира, LegatumInstitute в 2015 году создал рейтинг, который включает в себя ряд таких показателей как экономика, предпринимательство и инновации, образование, здравоохранение и другие. В таблице 3 отражена информация об уровне жизни ряда стран по наиболее значимым показателям.

Из таблицы видно, что Россия занимает 58-е место из 142 стран мира. По экономическому показателю Россия стоит на 55 месте, а лидирующую позицию занимает Сингапур.

Таблица 3 – Рейтинг уровня жизни по основополагающим показателям

Ранг	Страна	Эконом ика	Предпринимател ьство и инновации	Образова ние	Здрaво- охране ние
1	Норвегия	4	5	5	4
5	Швеция	7	1	17	12
7	Австралия	12	14	1	15
11	США	11	11	9	1
17	Сингапур	1	12	15	14
58	Россия	55	42	29	42
142	Центрально-африканская Республика	133	142	142	142

Предпринимательство и инновации - первое место у Швеции, Россия на 42. Лучший уровень образования у Австралии, Россия на 29 месте. Здравоохранение наиболее развито в США, Россия на 42 позиции.

С экономической точки зрения, государство должно обеспечить высокий уровень прожиточного минимума, уменьшение количества людей, которые живут за чертой бедности. Установленный размер минимальной оплаты труда (МРОТ) в Российской Федерации в 2015 году составил 5965 руб., в 2016 году – 6204 рубля. Надо понимать, что для улучшения уровня жизни людей этот показатель необходимо повысить до прожиточного минимума, который непосредственно влияет на доходы населения и их распределение, а он за 3 квартал 2015 года составляет 9673 руб. на душу населения.

В таблице 4 представлены аналитические данные динамики МРОТ России с 2011 по 2016 гг.

Таблица 4 – Анализ изменения МРОТ за 2011-2016 гг. в России

Срок, с которого установлен минимальный размер оплаты труда	Сумма минимального размера оплаты труда (руб., в месяц)	Темп роста, %
с 1 января 2016 г.	6 204	104
с 1 января 2015 г.	5965	107,4
с 1 января 2014 г.	5554	106,7
с 1 января 2013 г.	5205	112,9
с 1 июня 2011 г.	4611	-

Данные таблицы показывают, что за исследуемый период МРОТ увеличился на 134,6 %, повышаясь в среднем на 7%.

Аналогичный анализ проведем в отношении показателей прожиточного минимума (таблица 5).

Таблица 5 – Анализ изменения прожиточного минимума за 2011-2015 гг. в России

Период	В расчете на душу населения, руб.	Темп роста, %
II квартал 2015	10017	121,7
IV квартал 2014	8234	112,4
IV квартал 2013	7326	109,3
IV квартал 2012	6705	108
IV квартал 2011	6209	-

Из расчетов видно, что прожиточный минимум за практически аналогичный период вырос на 161,3%, средний размер повышения составил около 12%.

На наш взгляд, темпы роста этих двух показателей должны быть одинаковы, а в перспективе необходимо добиваться их идентичности.

При активном правовом, социальном, экономически взаимовыгодном взаимодействии государства с частными фирмами, домохозяйствами, можно добиться улучшения жизни населения, в том числе посредством строительства и эффективного функционирования новых объектов образования, здравоохранения, транспорта, связи, энергоснабжения. Улучшение условий жизни населения в будущем даст свои результаты, что, в свою очередь, приведет к экономическому росту, и как следствие - повышению уровня заработной платы и частичному разрешению проблемы социального неравенства.

Сглаживая противостояние богатых и бедных, государство должно обеспечить защиту социально незащищенным слоям населения посредством предоставления различного рода преференций, чему может способствовать, например, налоговое регулирование.

На наш взгляд, необходимо ввести прогрессивную шкалу налогообложения по налогу на доходы физических лиц для перераспределения доходов населения. Для лиц, чья зарплата составляет 10 тысяч рублей, ставка НДФЛ в размере 13% является критически высокой, тогда как эта же ставка у людей с доходами 100 тысяч и более будет вполне допустимой.

Неотложным вопросом представляется введение налога на роскошь в связи с явным расслоением общества, которое замедляет развитие страны. Практически у каждого российского миллиардера имеется спортивный клуб, яхта, предметы антиквариата, дорогостоящая коллекция картин, самолет, пентхаус, с этих предметов роскоши требуется взимать налог, но экономически более верным будет сделать его косвенным, включив в цену товара, за исключением недвижимости, для которой следует ввести способ сложной прогрессии при определении налога на имущество физических лиц и дорогостоящих водно-воздушных транспортных средств.

Обращаясь к зарубежному опыту, следует установить необлагаемый прожиточный минимум, соответствующий реальным условиям и покупательной

способности граждан, освободив его от налога. При этом государство не должно поддерживать иждивенчество, то есть льготы, в том числе и налоговые, максимально объективно должны учитывать причины, по которым человек нуждается в помощи государства.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что тема социального неравенства включает в себя множество аспектов, для решения которых нужно использовать взаимодействие социальных и финансово-экономических методов, поскольку они зависят друг от друга, а сама проблема является социально-экономической.

Несмотря на существующие объективные трудности, их можно преодолеть с помощью целенаправленного взаимодействия государства и общества, как в социальном, так и в экономическом формате, что сыграет определяющую роль в формировании, развитии целостности и комплексности путей решения данной проблемы. Будущее нашей страны зависит от всех нас.

Список используемых источников:

1. Российская экономика. Тенденции и перспективы. Институт Гайдара, 2012 г., с.591.
2. Энциклопедический социологический словарь. ИСПИ РАН, 1996 г.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/
4. Белоножко М.Л., Скифская А.Л. Государственные и муниципальные финансы. СПб.ИЦ "Интермедия", 2014. — 208 с.

Раздел 2

ПРИОРИТЕТЫ, СТРАТЕГИИ И АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕХАНИЗМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Брылев А.А., Прищепа А.С.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации)
г. Краснодар, Россия
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru, ana.prishcha@mail.ru

Научный руководитель:
С.В. Солонина
к.э.н доцент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации)
г. Краснодар, Россия
e-mail: svevic@mail.ru

НОВЫЕ ФОРМЫ ЦЕННЫХ БУМАГ: ГИБКОСТЬ И УНИФИКАЦИЯ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА

Аннотация: В статье рассматривается рынок ценных бумаг и продукты, представленные на рынке. Ставится задача изучения новых форм ценных бумаг, финансовых портфелей, их эффективность и надежность. Так же в статье рассмотрены эффекты ценных бумаг, оказываемые на гибкость и унификацию финансового капитала в современном мире.

Ключевые слова: финансовый рынок, ценные бумаги, акции, облигация. Надежность, риск, гибкость и унификация финансового капитала.

Brylyov AA, Prishcha A.S.
Students, 2 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru, ana.prishcha@mail.ru

*Scientific adviser:
S.V. Solonina
Ph.D., associate professor
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: svevic@mail.ru*

NEW FORMS OF SECURITIES, FLEXIBILITY AND UNIFICATION OF FINANCIAL CAPITAL

Abstract: The article examines the securities market and products on the market. The task is to learn new forms of securities, financial portfolios, their effectiveness and reliability. The article also examines the effects of securities on the flexibility and unification of financial capital in the modern world.

Key words: financial market, securities, stocks, bonds. Reliability, risk, flexibility and unification of financial capital

Одним из наиболее важных и быстро развивающихся сегментов рынка в настоящее время является рынок ценных бумаг.

Цель исследования заключается в разработке понимания природы новых форм ценных бумаг, существующих на финансовом рынке, а также рассмотрение гибкости и унификации данного сегмента рынка.

Для достижения поставленных целей необходимо решить ряд задач:

- рассмотреть классические и производные ценные бумаги, и их формы;
- ознакомиться со структурным продуктом как новым финансовым инструментом на рынке ценных бумаг;
- провести анализ существующих производных ценных бумаг и финансовых инструментов;
- рассмотреть усиление гибкости и унификации финансового рынка.

Актуальность темы исследования обусловлена потребностью в создании благоприятного инвестиционного климата на территории РФ, интеграции России в мировой рынок капитала, а также необходимостью не только сохранить, но и приумножить свой капитал в условиях нестабильной экономики.

В настоящей статье реализован системный подход к исследованию рынка ценных бумаг, определены виды ценных бумаг и их новые формы, а также рассмотрено понятие и принцип действия структурного продукта как наиболее эффективного элемента финансового рынка в условиях нестабильности.

Приведены сравнительные анализы структурного продуктами с различными банковскими продуктами.

Ценные бумаги делятся на 2 класса: классические (основные) и производные ценные бумаги (деривативы).

Основные ценные бумаги - это бумаги, в основе которых лежат имущественные права на какой-либо актив, обычно на товар, деньги, капитал, имущество, различного рода ресурсы. К таким бумагам относятся: акция, облигация, вексель, банковские сертификаты, коносамент, чек, warrant, закладная, паи паевых инвестиционных фондов и другие.

Рассмотрим понятие производной ценной бумаги более подробно.

Производная ценная бумага – это форма выражения имущественного права или обязательства, которые возникают в результате изменения цены базового актива. Эту особенность производных ценных бумаг, а именно зависимость от изменения цен на базисные активы, так же выделяет большинство экономистов. Если исходить из представленного определения, то к производным ценным бумагам, несомненно, следует отнести фьючерсные, форвардные, опционные и своп контракты.

Указом Банка России от 16.02.2015 N 3565-У «О видах производных финансовых инструментов» определены виды производных финансовых инструментов, среди которых законодатель выделяет опционный, фьючерсный, форвардный биржевой и внебиржевой, а также своп контракты [1]. То есть российское законодательство относит данные контракты не к производным ценным бумагам, а к производным финансовым инструментам.

Согласно Федеральному закону «О рынке ценных бумаг», «финансовый инструмент – ценная бумага или производный финансовый инструмент» [2]. То есть любая ценная бумага является финансовым инструментом, но не каждый финансовый инструмент является ценной бумагой. Исходя из вышесказанного, можем сделать вывод о том, что фьючерсные, форвардные, опционные и своп контракты необходимо относить к производным финансовым инструментам (деривативам), но не к производным ценным бумагам.

Одним из набирающих обороты финансовым инструментом, не являющимся при этом ценной бумагой, является структурный продукт.

В условиях экономической нестабильности и неопределенности на финансовых рынках поиск возможностей безрисковых вложений временно-свободных денежных средств является одним из важнейших вопросов, с которым сталкиваются не только менеджмент компаний, но и физические лица. Для решения этой задачи специалистами финансового рынка был разработан

сравнительно новый инструмент управления активами клиента - структурный продукт.

Структурный продукт – это специальный, комплексный финансовый инструмент. «Комплексный» означает, что в его состав входят разные активы и набор этих активов соответствует целям инвестора. Услугу по вложению денег в структурные продукты предлагают различные инвестиционные компании, как правило, являющиеся также и брокерами [3].

В состав активов структурного продукта обычно входят облигации и опционы на акции голубых фишек или биржевые индексы, что позволяет прогнозировать доходность и, главное, ограничивать риск. Облигации (инструменты с фиксированной доходностью) обеспечивают базовую сумму, сохраняющую основной капитал, а опционы, соответственно, могут приносить доход, не ограниченный процентной ставкой, как в случае облигаций.

В итоге получается весьма привлекательное вложение денег – вполне надежное и перекрывающее ставки по депозитам.

Разберем подробнее, как работает структурный продукт.

Основная часть средств вкладывается в надежные облигации. Они приносят определенный, практически гарантированный доход. В итоге, прибыль, начисленная на эту (большую) часть средств вместе с ней составит начальный капитал – то есть потери исключены, даже если вторая часть полностью пропадет.

Остальные средства вкладываются в [опционы](#), дающие право купить определенных акций по определенной цене. В итоге, если акции вырастут сильнее, чем цена опциона, компания, выпустившая структурный продукт, продаст эти акции по рыночной цене и получит дополнительный доход.

В таблице 1 представлены его основные особенности в сравнении с банковским вкладом.

Таблица 1 - Отличительные особенности структурного продукта от банковского депозита

Условия	Банковский депозит	Структурный продукт
Форма договора	Договор банковского вклада	Форвардный контракт, заключаемый на внебиржевом рынке
Гарантии сохранения денежных средств	Федеральный закон «О страховании банковских вкладов» №177 от 23.12.2003г. не более, чем на 700000 руб.	Полная или частичная защита суммы контракта, в зависимости от договора
Юридическая сторона сделки	Оформление депозитного договора с открытием	Заключение форвардной сделки на внебиржевом

	банковского счета	рынке с открытием брокерского счета
Степень защиты	Банковский депозит учитывается на балансе банка и в случае банкротства, возмещение (кроме гарантированных 700 000 рублей) происходит по приоритету прав контрагентов согласно закону «О несостоятельности (банкротстве)» №127(в ред.01.09.2013г.)	Активы клиента в форме контрактов учитываются на личном счете и возможное банкротство брокера, предоставляющего услуги, не затронет эти средства
Финансовый инструмент по окончании срока договора	Строго в рамках оговоренной процентной ставки по депозиту	Возможно получение убытка, «нулевой» прибыли и дохода выше средней безрисковой ставки в зависимости от выбранной стратегии
Необходимая сумма для заключения договора	Не ограничивается	Ограничивается минимальным размером стандартного форвардного контракта на рынке
Участники договора	Физические и юридические лица	Физические и юридические лица

Таким образом, структурные продукты представляют собой готовое инвестиционное решение, портфель из безрисковых и высокодоходных рыночных инструментов (например, облигации и опционы), разработанные для конкретной рыночной ситуации. Часть из них имеет полную (100 %) либо частичную (90–99 %) защиту вложенных средств, они позволяют инвестору получать доходность фондового рынка, превышающую уровень дохода по депозиту (особенно краткосрочному). Другой вариант контракта аналогичен покупке базового актива на определенный срок, но имеет фиксированную выплату (премию), которую инвестор получает независимо от ситуации на бирже [4].

Однако данный продукт имеет ограничения по времени, на которые денежные средства оказываются вложенными (от 1 месяца) и начальной сумме. Досрочное расторжение контракта может привести к убытку. Данный вариант подходит при возможности размещения средств на срок от 1 месяца, например,

для инвестирования резервных средств. Структурные продукты позволяют диверсифицировать вложения по отраслям, странам, валюте вложения, и соответственно их можно рассматривать в качестве альтернативы традиционному вкладу в банке в виде депозита.

Существует стереотип, что возможность инвестировать в такие привлекательные активы, как драгоценные металлы, ценные бумаги, недвижимость и тем более выходить на зарубежные торговые площадки есть только у лиц, владеющих не менее 3 миллионами рублей свободных денежных средств. Однако разработки финансовых аналитиков и специалистов финансового рынка позволили сформировать линейку банковских продуктов, доступных большинству граждан, имеющих сбережения и желающих получить альтернативу срочному банковскому вкладу [5]. Среди них особое место занимают структурные продукты, состав которых очень разнообразен. Каждый клиент сможет найти свой продукт как по размеру вложений, как по сроку, так и по доле риска-доходности.

По результатам краткого исследования нами был сформирован вывод о том, что даже в условиях неопределенности и нестабильности финансового сектора, можно добиться полной защиты инвестированного капитала и получить соответствующий доход.

Таблица 2 - Отличия структурного продукта от других банковских продуктов

Альтернатива депозита	Альтернатива структурным нотам	Альтернатива доверительному управлению
Целевая доходность выше, чем по вкладам	Выбор базового актива и стратегии за управляющим	Комиссия взимается только при успешном завершении управления
Срок – до 1 года	Фиксация достигнутого уровня целевого дохода в течении срока управления	Доходность независима от трендов индексов
		Минимальный срок – от 6 месяцев
		Защита капитала

Подунифицированным надзором за финансовым сектором понимается совмещение регулятивно-надзорных функций за банковской деятельностью, рынком ценных бумаг и страхованием

в одном надзорном органе. Подобная организация встречается все чаще в современных финансовых системах разных стран, а для других является одним из путей реформирования.

В настоящее время в развитых странах сложились следующие ситуации с организацией финансового регулирования:

- отдельные агентства для каждого финансового сектора имеют 35 стран;
- смешанное регулирование рынка ценных бумаг и страхования - 3;
- смешанное регулирование банковского дела и рынка ценных бумаг - 9;
- смешанное регулирование банковского дела и страхования - 13;
- унифицированное регулирование силами центрального банка - 3;
- унифицированное регулирование вне центрального банка - 10.

Тема эта является интересной, но и требующих серьезных научных изысканий. Исследование, представленное вашему вниманию, носит пилотажный характер. Основной вывод, сделанный нами в ходе исследования: на сегодняшний день на рынке ценных бумаг существует множество финансовых инструментов, позволяющих не только сохранить свой капитал, но и приумножить его. Одним из современных способов инвестирования капитала является структурный продукт, который получил свое распространение после финансового кризиса 2008 года. Выяснилось, что с точки зрения возврата инвестиций и получения гарантированного дохода такой продукт можно рассматривать как оптимальный вариант между банковским депозитом и портфелем, составленным по договору доверительного управления. А также необходимо упомянуть, что для любой финансовой системы необходимы унифицирующие организации, которые помогут регулировать процессы, происходящие на рынке и усилить их эффективность.

Список использованных источников:

1. Приказ Федеральной службы по финансовым рынкам России от 4 марта 2010 г. №10-13/пз-н «Об утверждении положения о видах производных финансовых инструментов»
2. Федеральный закон от 22 апреля 1996 г. № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг»
3. Скороход А.Ю. Проблемы и риски инвестирования в структурированные продукты. // Теория и практика общественного развития. Международный научный журнал. Краснодар. №3, 2014, с.283-285.

4. Горбунова Е. Есть ли альтернатива валютным депозитам? [Электронный ресурс] // Ежедневная деловая газета «РБК daily» 24.06.2012г. URL: <http://rbcdaily.ru/finance/opinion/562949984389126> (дата обращения 15.04.2016).

5. Берлин С., Краев А., Коньков И. Концепция повышения рыночной стоимости ценных бумаг АО // Финансист. 2006. № 8. С. 43.

Брылёв А.А.,
студент 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru

Научный руководитель:
Маркарян В.Р.,
доцент, к.э.н.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: markarianvr@gmail.ru

ТРУДОВОЕ ПРАВО РОССИИ В КОНТЕКСТЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПРАВОВЫХ НОРМ

Аннотация: В статье приведена попытка проведения подробного сравнительного анализа правового регулирования заключения срочных трудовых договоров в России, Великобритании и Германии. Рассмотрены особенности трудового законодательства стран по данному вопросу.

Ключевые слова: срочный трудовой договор, трудовое законодательство, трудовые правоотношения.

Brylev A.A.,
student, 2 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru

Scientific Adviser:
Markarian V.R.,
Candidate of Science (Economics), Docent
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: markarianvr@gmail.ru

LABOR RIGHT OF RUSSIA IN CONTEXT INTERNATIONAL LEGAL STANDARDS

Abstract: The article presents an attempt to conduct a detailed comparative analysis of the legal regulation of the conclusion of fixed-term employment contracts in Russia, the United Kingdom and Germany. The peculiarities of the labor legislation of the countries on this issue are considered.

Keywords: term employment contract, labor law, employment relationship.

Вопросы правового регулирования срочных трудовых договоров - наиболее дискуссионные в теории трудового права и практике применения законодательства. Это связано, прежде всего, с тем, что при их решении необходимо учитывать интересы работников и работодателей, которые не совпадают в оценке срочных трудовых договоров. Для совершенствования законодательства, регулирующего срочные трудовые договоры, целесообразно использовать и позитивный правовой опыт зарубежных стран в данной области. Можно также констатировать, что на сегодняшний день во всем мире происходит переосмысление роли классического трудового правоотношения; все более масштабно распространяются нестандартные трудовые правоотношения. Широко используются нетипичные формы занятости, доминирующей из которых являются срочные трудовые договоры. Они позволяют работодателю не только быстро реагировать на изменения на рынке товаров и услуг, но и экономить средства, нередко путем уменьшения уровня гарантий занятости и социальной защиты.

В условиях глобализации правовое регулирование срочных трудовых договоров в Российской Федерации и зарубежных странах имеет ряд общих черт. Вместе с тем, способы решения проблем во многом отличаются друг от друга. Данное обстоятельство определяет необходимость изучения опыта ведущих европейских стран, имеющих специальные законы о работе по срочным трудовым договорам и применяющих их более десяти лет, - Великобритании и Германии - и рассмотрения возможности рецепции этих норм российским трудовым законодательством о срочных трудовых договорах. При этом необходимо также учитывать и фундаментальные классические основы национального трудового права.

Таким образом, появляется необходимость проведения более подробного сравнительного анализа правового регулирования заключения срочных трудовых договоров в России, Великобритании и Германии.

Правовое регулирование срочных трудовых договоров в Германии осуществляется на основе Закона о работе на условиях неполного рабочего времени и об ограничении срока трудового договора 2000 г. Сравнение немецкого законодательства с российским по этому вопросу позволяет выделить как аналогичные, так и специфичные признаки в правовом регулировании срочных трудовых до-

говоров. Отношения по поводу срочного трудового договора являются предметом правового регулирования в России и Германии. Это свидетельствует о том, что государство в данной области проводит на рынке труда активную политику с целью согласования интересов работников и работодателей в этих странах. Законодатели России и Германии также решают одинаковые проблемы в области заключения, изменения и прекращения срочного трудового договора. Вместе с тем, законодатель Германии запретил ставить работника – исключительно по причине ограничения срока его трудового договора – в худшее положение, чем у сравнимого работника, трудовой договор с которым заключен на неопределенный срок, при отсутствии объективных причин. Срочный трудовой договор в Германии заключается только в письменной форме, при наличии объективных оснований. Законодательство этого государства закрепляет восемь оснований его заключения. К ним относятся:

- временный характер производственной потребности в выполнении данной работы;
- ограничение срока трудового договора по окончании учёбы или производственного обучения с целью упростить переход работника к трудовым отношениям на этом этапе;
- замена другого работника; особенности выполняемой работы, которые делают ограничение срока трудового договора оправданным;
- установление для работника срока испытания;
- особенности личности работника, которые делают ограничение срока трудового договора оправданным;
- оплата труда работника из бюджетных средств, которые, согласно бюджетному законодательству, предназначены для занятых по срочному трудовому договору, что было отражено в условиях найма работника;
- мировая сделка, заключённая в суде и являющаяся основанием для ограничения срока трудового договора. По Закону о работе на условиях неполного рабочего времени и об ограничении срока трудового договора (2000 года) немецкий законодатель ограничивает срок заключения срочного трудового договора при отсутствии объективных причин только двумя годами.

Представляется, что эта норма обусловлена необходимостью защиты работника, для установления в дальнейшем трудовых отношений на неопределенный срок. В немецком законе введено ограничение на продление срочного трудового договора заключенного при отсутствии объективных оснований. В Германии важна роль коллективного договора в вопросах заключения срочного трудового договора. Он может предусматривать иное количество продлений трудового договора или иной максимальный срок его действия. Причем действует следующее правило: даже если работодатель и работник не участвовали в заключении коллективного договора, они имеют возможность договориться о применении его положений. Из этого правила, ограничивающего возможность продления срочного трудового договора, есть одно немаловажное исключение. Немецкое законодательство предоставляет право вновь образованным компани-

ям в первые четыре года с момента создания заключать с работниками срочные трудовые договоры при отсутствии объективных причин. Новым компаниям разрешено многократное продление срочных трудовых договоров в течение этого периода. Представляется, что эта норма может быть перенесена в российское законодательство с корректировкой срока – до двух лет. В Германии разрешено заключать срочные трудовые договоры с пенсионерами в отсутствии объективных причин, однако срок таких договоров ограничен. Немецкое законодательство предусматривает только два основания прекращения срочного трудового договора: истечение срока, выполнение задач.

Сравнительный анализ законодательства России и Великобритании по данному вопросу. Правовое регулирование заключения срочного трудового договора в России и Великобритании имеет ряд характерных черт, свойственных трудовому законодательству той и другой страны. Вместе с тем имеется и специфика, которая определяется способами решения проблем в сфере заключения таких договоров. Правила о работниках по срочным трудовым договорам (запрещение дискриминации, 2002 год) Великобритании устанавливают правовой механизм устранения дискриминации в отношении работников по срочным трудовым договорам. Он состоит из нескольких элементов:

- закрепление понятия «работник по срочному трудовому договору»;
- запрет дискриминации работников на основе срочного трудового договора;

- выделение объективных причин, которые позволяют ставить этого работника в худшее положение, чем работника по трудовому договору на неопределенный срок;

- право получения от работодателя письменного обоснования того, почему он ставится в худшее положение, чем сравнимый постоянный работник. Заключение срочного трудового договора на срок до четырех лет возможно по законодательству этого государства и при отсутствии объективных оснований. Российский же законодатель выделяет две группы оснований заключения срочного трудового договора. Первая группа договоров может иметь только срочный характер, т.к. у работодателя нет выбора, а по части второй данной статьи у работодателя есть выбор, т.е. он может заключить как срочный трудовой договор, так и трудовой договор на неопределенный срок. Следовательно, срочные трудовые договоры, указанные в первой части ст.59 ТК РФ, сужают правовой статус работодателя, а срочные трудовые договоры в части второй этой статьи - расширяют. Целесообразно классифицировать основания заключения срочного трудового договора, исходя из оценки количества юридических фактов, необходимых для возникновения трудового отношения: единственный юридический факт или юридический состав из двух или более юридических фактов. Проблема расширения или сужения оснований заключения срочного трудового договора может быть решена на уровне социального партнерства. Целесообразно законодательно не устанавливать основания заключения срочного трудового договора по соглашению сторон, а закрепить право определения оснований заключения срочного

трудового договора за сторонами трудового правоотношения в коллективном договоре, соглашениях. Таким образом, стороны социального партнерства вырабатывают собственные критерии заключения срочных трудовых договоров, исходя из специфики производственного процесса и интересов работников.

Особенностью британского законодательства является также и норма о преквалификации срочного трудового договора, которая предполагает право работника получить от работодателя письменное обоснование своего текущего правового статуса. Отметим, что законодательство Великобритании подразумевает три основания расторжения срочного трудового договора: истечение определенного срока; выполнение определенной задачи; наступление или ненаступление какого-либо иного определенного события (помимо достижения работником пенсионного возраста, признанного в данной организации нормальным для лиц, занимающих такую должность).

Российское законодательство закрепляет срочный трудовой договор как самостоятельный вид трудового договора согласно статье 59 ТК РФ, имеет и самостоятельное основание прекращения – истечение срока его действия.

Интересно, что в соответствии с российским трудовым законодательством, существует 11 конкретных ситуаций, когда с работником заключается именно срочный трудовой договор (исполнение обязанностей временно отсутствующего работника, выполнение временной работы, с лицами, направляемыми на работу за границу и т.д.). Кроме этого, в части второй статьи 59 оговорены случаи, когда срочный трудовой договор заключается по обоюдному соглашению сторон трудовых отношений (например, с лицами, поступающим на работу к работодателям – субъектам малого предпринимательства, с пенсионерами по возрасту, с поступающими на работу по совместительству, с обучающимися на очной форме обучения). На наш взгляд, такое разграничение демонстрирует гибкость российского трудового законодательства. Логично, что существуют ситуации, когда необходимость заключение срочного трудового договора исходит из самого временного характера работы (часть первой статьи 59 ТК РФ). Однако существуют ситуации, когда работа носит постоянный характер, но для работодателя, учитывая некоторые особенности претендента на должность (например, пенсионер по возрасту) или особенностей организации (например, театр) является более эффективным решение о срочном трудовом договоре. Тогда, в случае соглашения сторон, такой трудовой договор может быть заключен. Так, часть вторая статьи 59 ТК РФ иллюстрирует соблюдение баланса между интересами, как работников, так и работодателей.

О прекращении срочного трудового договора в связи с истечением срока его действия работник должен быть предупрежден в письменной форме не менее чем за три календарных дня до увольнения, за исключением случаев, когда истекает срок действия срочного трудового договора, заключенного на время исполнения обязанностей временно отсутствующего работника.

Сам факт пропуска срока предупреждения о прекращении срочного трудового договора (не менее чем за три календарных дня) работодателем работника

не должен рассматриваться как основание для восстановления работника на работесогласно статьи 79 ТК РФ. Работник, заключая срочный трудовой договор, в большинстве случаев точно знает дату его окончания, что подтверждается его подписью на экземпляре трудового договора работодателя и тем фактом, что в экземпляре работодателя указано, что второй экземпляр получен работником в соответствии со статьей 67 ТК РФ. В данном случае важен сам факт наступления даты истечения срочного трудового договора, как объективного события. Если работодатель нарушает трудовое законодательство, не соблюдая срок предупреждения, но выполнил свою главную задачу по порядку прекращения – предупредил работника о прекращении трудового договора, трудовой договор не может быть впоследствии признан заключенным на неопределенный срок. Срочный трудовой договор работника, принятого на время отсутствия работника, за которым сохраняется место работы, прекращается с выходом первого работника на работу. В данном случае на работу в один день вероятен выход двух работников, и работодателю приходится выплачивать заработную плату двум работникам. Для предотвращения такой ситуации возможно закрепить законодательно обязанность заменяемого работника предупреждать работодателя не позднее одного дня до выхода на работу. Обычно на практике работник информирует работодателя о выходе. В случае если работник предупредит работодателя о выходе на работу, то у работодателя будет возможность поставить в известность замещающего работника об окончании срочного трудового договора. Если работник не предупреждает работодателя не позднее, чем за один день до выхода на работу, происходит выход двух работников на работу. Можно рассматривать данный момент как день передачи дел от одного работника другому. Следует разделить рабочий день между двумя работниками в случае, если замещаемый работник не предупредил работодателя о выходе заранее. Первую половину рабочего дня, например 4 часа (при рабочей неделе нормальной продолжительности не более 40 часов), работает работник, замещающий отсутствующего по уважительной причине работника. Вторую половину рабочего дня работает работник, вновь выходящий на работу. Соответственно, учитывается рабочее время. Каждому работнику оплачивается половина дневной нормы рабочего времени. Если замещаемый работник не предупредил о выходе заранее, то он должен быть готов отработать только половину своего первого рабочего дня.

В целом анализ показал, что российское законодательство в области труда в РФ не противоречит международным стандартам, более того, в отношении некоторых вопросов интересы работников более защищены, чем интересы работодателя.

Список использованных источников:

1. Маркарян В. Р. Влияние миграционных потоков на развитие рынка труда Краснодарского края. Монография / Федер. агентство по образованию, Рост. гос. экон. ун-т "РИНХ". Ростов-на-Дону, 2005.

2. Алексеева Л. В. Международные трудовые стандарты прав и свобод человека в Российской Федерации // Издательство «Грамота». 2012. № 6
3. Гетман Я. Б. Проблемы применения трудового кодекса Российской Федерации: анализ актуальных вопросов и практики применения в условиях финансовой нестабильности. Москва, 2011.
4. Насалевич Т. С. Процедура приема на работу в трудовом праве Великобритании. Москва, 2013.
5. Абдуллаев Э. Основания прекращения трудового договора в трудовом праве Российской Федерации и Объединенных Арабских Эмиратах. 2013.

*Гаак Т.А.
студент 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
gaak.tanya@yandex.ru*

*Научный руководитель:
Васильева Л.Ф.
д.э.н., профессор
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
lorinav@bk.ru*

ВЗНОСЫ НА КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ МНОГОКВАРТИРНЫХ ДОМОВ. АНАЛИЗ ОТЧЕТНОСТИ ПО КРАСНОДАРСКОМУ КРАЮ

Аннотация: В статье автор рассматривает основные проблемы взносов на капитальный ремонт многоквартирных домов, анализируя отчетность Краснодарского края, в результате научно-исследовательской работы определены мероприятия и меры, направленные на решение социально-экономических проблем взносов на капитальный ремонт многоквартирных домов.

Ключевые слова: капитальный ремонт, фонд капитального ремонта многоквартирный дом, жилищный кодекс, взносы, пеня, специальный счет, региональный оператор.

Gaak T. A.
student, 2 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
gaak.tanya@yandex.ru

Scientific Adviser:
Vasilyeva L. F.
Doctor of Science (Economics), Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
lorinav@bk.ru

CONTRIBUTIONS FOR MAJOR REPAIRS. MULTI- APARTMENT BUILDINGS. ANALYSIS OF REPORTING FOR THE KRASNODAR REGION

Abstract: In the article the author considers the main problems of contributions for capital repairs of apartment buildings, analyzing statements in the Krasnodar region, the result of research work is defined as activities and measures aimed at addressing socio-economic problems of contributions for capital repairs of apartment buildings.

Key words: overhaul, major repair Fund, apartment building, housing code, contributions, penalties, special account of the regional operator.

Проблемы ЖКХ всегда были не до конца решенными, а с внесением 28 декабря 2013 года в «Жилищный кодекс РФ» изменений, касающихся регулирования работ системы капитального ремонта многоквартирных домов, ситуация еще более усугубилась. Актуальными стали вопросы платить или не платить, куда идут взносы и каким образом будет осуществляться ремонт многоквартирных домов.

С 2014 года необходимость капремонта устанавливают субъекты Российской Федерации, само же государство отныне занимается лишь методическим обеспечением этих вопросов.

В общие положения разделов «Жилищного кодекса» о капремонте входят следующие статьи:

1. Взносы на капремонт, уплачиваемые собственниками квартир, являются обязательными. Платеж включен в квартирную плату – его нельзя исключить по своему желанию или «недоплатить» по личным соображениям. Если платеж не будет произведен вовремя или будет оплачен не полностью, собственнику насчитывается пеня в размере 1/300 ставки финансирования

ЦБ РФ за каждый день просрочки. Игнорирование выплат грозит неплательщикам еще и тем, что компания-содержатель счета имеет полное право обратиться с иском в суд за взысканием накопившегося долга, предварительно отправив уведомление собственникам о необходимости погашения до определенной даты.

2. Только по прошествии срока, указанного в письме, могут начаться судебные разбирательства. Штрафные платежи после направляются только в фонд капитального ремонта.
3. Минимальный размер платежей устанавливается каждым субъектом РФ на основании рекомендаций Министерства ЖКХ. Расчет ведется в рублях за один метр квадратный, умноженный на общую площадь квартиры. Так, для жителей Москвы взнос на капитальный ремонт в 2015 году составил 15 руб./кв.м.; Санкт-Петербурга – 2 руб./кв.м.; Краснодара -5,32 руб./кв.м.. Ежемесячный размер взноса на капитальный ремонт в 2015 году определялся по формуле: «установленный минимальный размер платежа» х «общая площадь помещения». Правительства регионов дифференцируют размеры взносов в зависимости от: типа многоквартирного дома (дореволюционная постройка, «сталинские» и «хрущевские» здания, «новое» строительство и т.д.), наличия лифта.
4. Плательщиками взносов могут быть: собственники квартир и нежилых помещений (парикмахерских, магазинов и т.д., устраиваемых на первых этажах); собственники муниципальных и государственных помещений – граждане и юридические лица. У данного взноса есть подводные камни. Теперь всем покупателям квартир и нежилых помещений в многоквартирных домах стоит внимательнее относиться к долгам прежнего собственника по платежам на капремонт. В 3 части статьи 158 ЖК указано: «к новому собственнику переходят обязательства предыдущего, в том числе неисполненная обязанность по уплате взносов».
5. Если квартира будет отчуждена (продана, подарена), денежные средства бывшему владельцу не возвращаются. Общее имущество в многоквартирном доме, как и платежи на его капремонт, передаются в пользование новому собственнику. Информация, указанная во 2 части статьи 169 ЖК гласит о том, кто имеет право не платить взносы на капитальный ремонт. Согласно документу, платеж не производят:

1. Владельцы помещений в домах, которые признаны аварийными (от 70% износа) и подлежащими сносу.

2. В многоквартирных домах, в которых принято решение об изъятии земельных участков в пользу государства или муниципалитета.

Также по законодательству предусмотрен возврат денежных средств, внесенных в фонд, в случае если дом признается аварийным или после принятия решения об изъятии участка. Дележки средств не будет, так как деньги будут возвращены пропорционально согласно уплаченным взносам. И еще один нюанс, если собственник квартиры или нежилого помещения по-

менялся, новый владелец имеет право получить деньги, которые внесены предыдущим собственником.

6. Существует два способа накопления средств:

1. На специальном счете. Он, в свою очередь, открывается в банке на ТСЖ, жилищный или потребительский кооператив, а также на управляющую организацию.

2. На счете Регионального оператора. Перечень таких юридических лиц утверждается на уровне субъекта (области), а в обязанности входит накопление финансов от собственников помещений и дальнейшее финансирование реставрации. Таким образом, на собрании все собственники жилья должны ознакомиться с программой региона и провести голосование, а конкретный способ накопления утверждается только в том случае, если за него проголосовало 2/3 всех жильцов.

Владельцами специального счета могут быть: кооператив (ЖК), ТСЖ (не более 30 квартир). При выборе этого варианта на собственников помещений возлагаются обязанности:

1. работа с банком и страхование счета;
2. распоряжение средствами с полной ответственностью за проводимые действия;
3. определение перечня и стоимости необходимых работ;
4. поиск подрядчика проверка смет, приемка ремонтных работ.

На специальном счете накапливаются деньги владельцев квартир конкретного дома – т.е. потратить их можно только на капремонт этого дома. Он выгоден активным жителям недавно построенных домов. Счет регионального оператора – некоммерческих организаций, созданных Правительствами субъектов РФ, в этом случае всеми вопросами занимается региональный оператор: организация самостоятельно выберет банк, вынесет на обсуждение предложения о проведении капремонта, организует работы и рассчитается за них.

Региональный оператор капитального ремонта многоквартирных домов в Краснодарском крае это некоммерческая унитарная организация «Краснодарский краевой фонд капитального ремонта многоквартирных домов». Если на специальный счет накапливаются деньги только на ремонт конкретного дома, то в случае с региональным оператором ситуация наоборот. Региональный оператор имеет право перебрасывать денежные средства с одного дома к другому, т.е. за ваши деньги могут провести ремонт в «чужом» доме. Всю ответственность по счету несет региональный оператор. Все расходы оператора оплачиваются государством.

7. Все накопления будут направлены на осуществление ремонтных работ общего имущества в доме:

1. крыши (в т.ч. переустройство);
2. фасада (в т.ч. утепление);
3. фундамента;

4. лифта (в т.ч. полная замена);
5. общих подвальных помещений;
6. внутридомовых инженерных систем (тепло-, электро-, водо-, газо-снабжения и водоотведения);
7. установку общедомовых приборов учета.

Очередность проведения капремонта зависит от даты последних проводимых работ, от года постройки дома, уровня собираемости платежей по собственникам помещений. Контроль за расходованием средств и качественным проведением ремонтных работ возложен на: Прокуратору, Счетную палату и другие контрольные госорганизации. НКО «Краснодарский краевой фонд капитального ремонта многоквартирных домов», (далее – Региональный оператор), создана распоряжением главы администрации Краснодарского края от 9 сентября 2013 года № 767-р «О создании некоммерческой организации «Краснодарский краевой фонд капитального ремонта многоквартирных домов». Региональный оператор является специализированной некоммерческой организацией, осуществляющей деятельность, направленную на обеспечение проведения капитального ремонта общего имущества собственников помещений в многоквартирных домах, расположенных на территории Краснодарского края.

В соответствии с требованиями жилищного законодательства РФ собственники многоквартирных домов по Краснодарскому краю выбрали способ формирования фонда капремонта многоквартирных домов следующим образом:

1. на счёте Регионального оператора – 17 510 МКД.
2. на специальных счётах, открытых в коммерческих банках – 788 МКД.

По итогам проведенной в 2014 году работы установлено, что количество собственников помещений общего имущества многоквартирных домов составляет 800 тыс. человек. На момент формирования начальной первичной базы данных (сентябрь 2014 года), Фонд располагал достоверной информацией о собственнике и площади помещений около 82% помещений многоквартирных домов, включенных в региональную программу.

В целях получения информации о собственниках помещений, для произведения корректных начислений, сотрудниками Фонда в 2014 году была проведена работа по обновлению информации более чем по 144 тыс. помещений, созданию запросов в информационную базу Росреестра, доступ к которому был получен Фондом ранее. В 2014 году Региональным оператором заключены договоры на прием платежей от собственников МКД с рядом крупнейших агентов и кредитных организаций, принимающих платежи на территории Краснодарского края, в том числе ОАО «Краснодарский краевой инвестиционный банк», ЗАО Банк «Первомайский», ФГУП «Почта России». В соответствии с принятым Региональным оператором решением, пеня за несвоевременную оплату взносов на капитальный ремонт в 2014 году не начислялась. Учитывая социальную напряженность по взиманию комиссий с собственников многоквартирных до-

мов, Региональным оператором направлены письма в кредитные организации с просьбой рассмотреть снижение тарифов в рамках действующих договоров.

По состоянию на 01.10.2015 количество МКД, включенных в региональную программу составило 18803 МКД, из них:

1. 187 МКД формируют фонд капитального ремонта на специальном счете регионального оператора,
2. 387 МКД – на специальном счете ТСЖ;
3. 64 МКД – на специальном счете ЖСК;
4. 4 МКД - на специальном счету УК.
5. 18060 МКД формируют фонд капитального ремонта на счете (счетах) регионального оператора
6. В отношении оставшихся 101 МКД ведется работа по выбору способа формирования фонда капитального ремонта

В части оплаты взносов на капитальный ремонт общего имущества на специальные счета, владельцами которых являются:

По специальным счетам ТСЖ, ЖСК:

1. сумма начисленных денежных средств, для оплаты взносов на капитальный ремонт владельцами специальных счетов на 01 октября 2015 года составила 134001,6 тыс. рублей.

2. фактически поступило на специальные счета, владельцами которых являются ТСЖ, ЖСК 109485,4 тыс. рублей.

3. задолженность собственников помещений МКД по выплате взносов на капитальный ремонт составляет 24516,2 тыс. рублей – это 18% от начисленной суммы взносов, что на 1,01% меньше задолженности прошлого отчетного периода. По взносам на капитальный ремонт владельцы специальных счетов (ТСЖ, ЖСК, УК и (или) СПК) собрали 82% взносов от начисленной суммы.

По счетам регионального оператора:

По состоянию на 01 июля 2015 года:

1. сумма начисленных денежных средств, для оплаты взносов на капитальный ремонт по счетам владельцем которых является региональный оператор на 01 июля 2015 года, составила 1558980,06 тыс. рублей.

2. фактически поступило на счета, владельцем которых является региональный оператор 560112,99 тыс. рублей.

3. задолженность собственников помещений МКД по выплате взносов на капитальный ремонт на счетах регионального оператора, составляет 995603,45 тыс. рублей – это 63,86 % от начисленной суммы взносов, что на 10,24% меньше задолженности прошлого отчетного периода. По взносам на капитальный ремонт от собственников помещений в МКД (по счетам регионального оператора) было собрано 35,93% взносов от начисленной суммы, что на 10% больше прошлого отчетного периода. Можно сделать вывод, что в Краснодарском крае люди делают предпочтение региональному оператору, а это несмотря на то, что, по сути, счет регионального оператора это «общий котел» который перекидывает денежные средства с одного дома на другой. Так же видно, что

постепенно люди соглашаются с данным взносом, о чем говорит количество платежей.

По моему мнению, данный взнос является недоработанным до конца. Так как возникает много вопросов у населения, вследствие чего низкая собираемость платежей. Есть много НО, которые беспокоят людей. По этому поводу депутаты Госдумы направили в Конституционный суд запрос, касающийся капремонта. По их мнению, незаконны положения Жилищного кодекса, согласно которым собственники жилья должны вносить деньги на капремонт в «общий котел», вне зависимости от необходимости ремонта именно их дома. С этим согласились в Генпрокуратуре. В документе, представленном надзорным органом, указано, что норма, регулирующая взносы за капитальный ремонт, не конкретизирует объемы и сроки распоряжения финансовыми ресурсами, а также не определяет порядок их возврата, что может создать условия, при которых собственники помещений не смогут распоряжаться деньгами, перечисленными на счет оператора. Все это, по мнению Генпрокуратуры, ведет к нарушению Конституции. В Феврале 2016 года Конституционный суд подтвердил законность взимания взносов на проведение капитального ремонта многоквартирных домов, рассмотрев жалобу депутатов от КПРФ и «Справедливой России». По решению общего собрания жильцов средства могут аккумулироваться на специальном счете и расходоваться по их усмотрению, но если жильцы в установленный законом срок не захотели самостоятельно исполнять обязанность по капитальному ремонту, то за них это вправе сделать муниципалитет, установив сбор взносов в «общий котел». Постановление Конституционного суда позволяет отменить решение муниципалитета о передаче взносов жильцов конкретного дома на счет регионального оператора, если оно было принято не собственниками жилья и этот факт подтвержден в суде. Сейчас владельцы вправе принять решение о выходе из общего котла, но в большинстве регионов этот процесс занимает не менее двух лет.

А в итоге люди продолжают платить, не зная, куда идут их взносы.

Список использованных источников:

1. «Жилищный кодекс Российской Федерации» от 29.12.2004 №188-ФЗ (редакция от 31.01.2016)
2. Болдырева Л.В. Концептуальные аспекты анализа региональной финансовой системы// Региональные проблемы преобразования экономики. - 2009. - № 1. - С. 239-245.
3. <http://kapremont23.ru>
4. <http://www.consultant.ru>
4. <http://www.minstroyrf.ru>

Илюхина Н.П.,
студентка 2 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: n.ilyukhina@list.ru <mailto:brejnewa93@yandex.ru>

Научный руководитель:
Болдирева Л.В.,
доцент, к.э.н.
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: blw75@mail.ru

ДЕНЕЖНЫЕ СБЕРЕЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА: СОЦИАЛЬНЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Аннотация: В статье рассмотрены основные тенденции сберегательной активности населения в РФ. Прослежена отрицательная динамика. Выделены проблемы и обозначены пути для решения.

Ключевые слова: сбережения, население, кризис, денежные доходы, структура вкладов, инвестиционный потенциал.

Илюхин Н. П.
2nd year student
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: n.ilyukhina@list.ru

Supervisor:
Boldireva L. V.,
associate Professor, Ph. D.
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: blw75@mail.ru

CASH SAVINGS OF THE POPULATION IN CRISIS: SOCIAL AND ECONOMIC ASPECTS

Abstract: The article describes the main trends in savings activity of the population in the Russian Federation. Traced back negative. Highlighted problems and identified the ways to solve.

Keywords: savings, population, crisis, incomes, structure of deposits, investment potential.

В настоящее время изучение вопросов формирования сбережений населения и дальнейшего возможного их использования в инвестиционных целях - это одна из актуальных проблем современной экономики во всем мире. Анализ поставленной задачи позволяет выявить пути дальнейшего развития сберегательного процесса в России, а также раскрыть наиболее оптимальные методы и формы управления денежными сбережениями граждан. Российские финансовые кризисы показывают, что недостаточное внимание к проблемам сбережений населения, отсутствие какого-либо контроля за деятельностью финансово-кредитных учреждений, имеет крайне негативные последствия, в первую очередь, в социальной сфере, так как вопрос сохранности и увеличения денежных средств беспокоит практически всех людей.

Существует два вида денежных сбережений населения: неорганизованный и организованный. Под неорганизованными видами сбережений следует понимать потерянную долю денег для экономики, следовательно, более важной в экономическом плане для инвестиционных процессов являются организованные виды сбережений, так как инвестиции населения сильно влияют на экономические процессы. Таким образом, чтобы сбережения, находящиеся у населения «в копилке» стали инвестиционными ресурсами, нужно создавать подходящие условия, при которых они бы переходили из неорганизованной формы в организованную.

Сбережения населения выступают в качестве источника финансовых ресурсов кредитных организаций и влияют на процессы, происходящие на рынке недвижимости, валютном рынке и товарном, а также являются важными источниками образования инвестиций в российской экономике.

Проблемы инвестиционных ресурсов являются основными и трудноразрешимыми для российской экономики в целом. Для того чтобы удовлетворить инвестиционные потребности, поиск источников финансирования ведется как со стороны государства, так и со стороны финансовых сообществ. В основном они стараются привлечь иностранный капитал или капитал хозяйствующих субъектов, а сбережения населения остаются недостаточно использованным источником. Основным источником накоплений населения являются их денежные доходы. Среднедушевые денежные доходы населения в Российской Федерации за 2008 – 2015 гг. представлены в таблице 1.

Таблица 1- Динамика среднедушевых денежных доходов населения в РФ за 2008 – 2015 гг.

Годы	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Сумма, руб.	14 863	16 895	18 958	20 780	23 221	25 928	27 765	30 514
В % к предыдущему периоду	-	113,7	112,2	109,6	111,7	111,7	107,1	102,8

По итогам таблицы можно сделать вывод, что с каждым годом доходы населения становятся все больше, но за последние два года темпы роста заметно снизились, а сбережения увеличились. Данные, отражающие динамику сбережений вкладов физических лиц, представлены на рисунке 1.

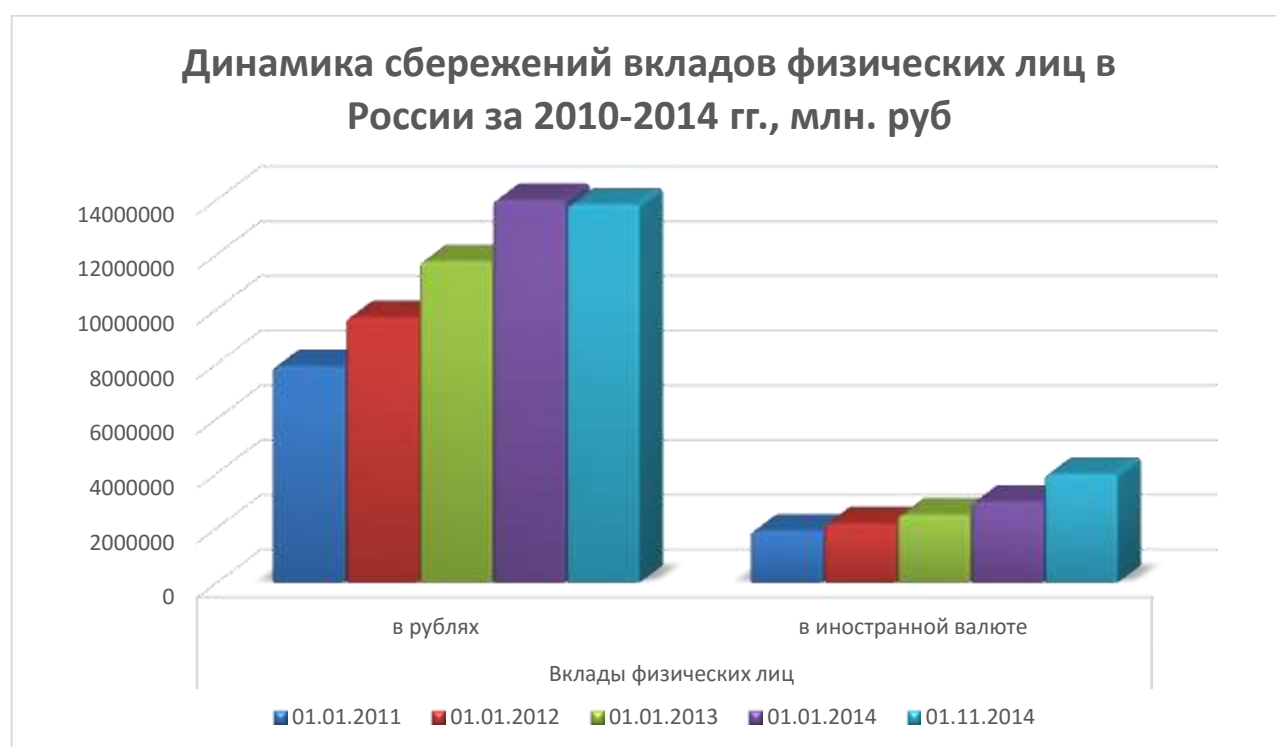


Рисунок 1 – Динамика сбережений вкладов физических лиц в России за 2010-2014 гг., млн. руб.

Исследуя данные за 2010-2014 годы, можно сделать вывод, что доля вкладов физических лиц в рублях увеличилась на 74%, а в иностранной валюте в 10 раз. Это, достаточно положительная динамика роста депозитов, она связана с тем, что с 2003 года в РФ осуществляется система страхования вкладов (ССВ), представляющий собой механизм защиты депозитов физических лиц в банках путем их страхования. Реализация такого подхода не требует дополнительных

договоров, возмещение суммы вкладов в случае наступления страхового случая является обязательством банков. Страховое возмещение по депозитам в банках выплачивается вкладчику в размере 100% от суммы вклада в пределах установленной суммы. 19 декабря 2014 года Государственной Думой была принята поправка, которая увеличила максимальную сумму компенсации с 700 000 до 1 400 000 рублей. Под страховым случаем понимается аннулирование лицензии, а также введение моратория на удовлетворение требований кредитов банка. Следовательно, можно сказать, что у населения есть все основания для того, чтобы доверять банкам и вкладывать свои сбережения во вклады.

Однако, сбережения в депозитах на счетах банков не имеют максимальной практической ценности для государства. Инвестиции - это главный двигатель предпринимательской деятельности, а, следовательно, и экономики в целом. С каждым годом инвестиции населения увеличиваются, что подтверждают данные государственной статистики, которые изображены на рисунке 2.



Рисунок 1- Инвестиции в основной капитал за 2002 – 2015 гг., млн. руб.

Как видно из рисунка, динамика инвестиций с 2010 года положительна, но за последние 2 года (2013-2015 гг.) темпы ее роста заметно снизились.

К сожалению, в российской экономике пока нет возможности привлекать сбережения населения в качестве инвестиционных вложений в производство в масштабных размерах. Следовательно, объективным будет вывод, что нужно принимать меры по поднятию благосостояния граждан, а также необходимо стимулировать население на действия по привлечению средств для экономического роста.

Все те меры, которые будут нацелены на поднятие, а также поддержание жизненного уровня граждан, должны сопровождаться также и мерами по поддержанию банков и финансово-кредитных организаций, которые непосредственно связаны со сбережениями населения. Подобная поддержка со стороны правительства и государства может быть осуществлена в виде ряда налоговых льгот, а также государственных гарантий финансовым организациям, которые работают с вкладчиками. Стоит отметить, что с 1 января 2015 года налогоплательщики смогут получить инвестиционный налоговый вычет (далее ИНВ) по НДФЛ при продаже ценных бумаг. В этом случае налогооблагаемая база - это сумма, которая получена от продажи ценных бумаг. В случае убытка льгота не применяется. ИНВ можно применять в следующих случаях:

- в сумме прибыли, которая получена при реализации ценных бумаг, которые находятся в обращении на рынке, а также в собственности физических лиц более трёх лет;
- в величине средств, которые были внесены на инвестиционный счет;
- в величине доходов, которые учтены на индивидуальном инвестиционном счете (ИИС).

Особенностями вычета является то, что максимальная величина в течение года не должна превышать 400 тыс. руб., а также у налогоплательщика не должно быть других договоров, которые были прерваны без перевода активов.

Подводя итог, можно сделать вывод, что введение ИНВ, а также ИИС - это достаточно значимый момент для стимулирования инвестиционных вложений населения в экономику России, поскольку имеет ярко выраженный социальный аспект, реализующийся в том, что выгодное вложение денежных средств обеспечивает надежную защищенность населения. При реализации такого подхода просматривается двойная выгода – для государства это выгода экономическая, поскольку увеличиваются инвестиции, развивается экономика, для населения – приумножаются сбережения и повышается уровень жизни.

Проведение названной системы мероприятий должно позволить государству не только увеличить объем денежного капитала, но и скорректировать направление его размещения в те формы, которые на данный момент более выгодны для экономики, дает возможность трансформировать пассивный денежный капитал в инвестиции для дальнейшего развития ВВП, увеличения доходов и благосостояния населения страны.

Список использованных источников:

1. <https://www.nalog.ru>
2. www.gks.ru
3. www.consultant.ru

Р а з д е л 3

СОВРЕМЕННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, ФИНАНСОВЫЕ И УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Денисенко Т.А.

студент 2 курса

*Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации (Краснодарский филиал)*

г. Краснодар Россия

denisenko.22.07@mail.ru

Научный руководитель:

Васильева Л.Ф.

д.э.н., профессор

*Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации (Краснодарский филиал)*

г. Краснодар Россия

lorinav@bk.ru

АНАЛИЗ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯ- ТИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПЕРИОД С 2010 ГОДА ПО 2014 ГОД

Аннотация: В статье рассмотрено золотое правило деловой активности. Рассмотрена роль малого предпринимательства в России. Проведён анализ деятельности предприятий малого бизнеса Российской Федерации на предмет соответствия золотому правилу деловой активности.

Ключевые слова: деловая активность, малый бизнес, малые предприятия, золотое правило деловой активности.

Denisenko T.A.

student, 2 courses

*Financial University under the Government of
the Russian Federation (Krasnodar branch)*

Krasnodar, Russia

denisenko.22.07@mail.ru

*Scientific Adviser:
Vasilyeva L. F.
Doctor of Science (Economics), Professor
Financial University under the Government of
the Russian Federation (Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
lorinav@bk.ru*

ANALYSIS OF BUSINESS ACTIVITY OF SMALL ENTERPRISES IN THE RUSSIAN FEDERATION FROM 2010 TO 2014

Abstract: The article considers the golden rule of business activity. The role of small business in Russia is considered. The analysis of the activity of small business enterprises of the Russian Federation is carried out to see if it corresponds to the golden rule of business activity.

Key words: business activity, small business, small enterprises, the golden rule of business activity, overhaul, major repair Fund, apartment building, housing code, contributions, penalties, special account of the regional operator.

Деловая активность в условиях рыночной экономики особенно важна. Этот показатель помогает оценить стабильность финансового положения предприятия. Хозяйственная деятельность предприятия оценивается с помощью темпов роста значений определённых показателей на основе их взаимосвязи. При этом используются три основных показателя: величина внеоборотных активов предприятия, объём реализации продукции (товаров, работ, услуг) и прибыль.

Для оценки деловой активности предприятия сопоставляют темпы изменения вышеперечисленных показателей, при этом оптимальным считается следующее их соотношение:

$$T_{\text{ПР}} > T_{\text{Р}} > T_{\text{АКТ}} > 100\%,$$

где $T_{\text{ПР}}$ - темп изменения прибыли,

$T_{\text{Р}}$ - темп изменения объёма реализации продукции,

$T_{\text{АКТ}}$ – темп изменения объёма внеоборотных активов.

Таким образом, деловая активность считается оптимальной, во-первых, если темп роста внеоборотных активов предприятия превышает 100%. Вторым критерием является темп роста объёмов продаж, который должен быть больше, чем темп роста внеоборотных активов, что говорит о повышении эффективности использования имеющихся у предприятия внеоборотных активов. Третий критерий – это темп роста прибыли, которая соответственно должна увеличиваться

более быстрыми темпами, чем выручка предприятия. Это неравенство свидетельствует о снижении издержек.

В данной статье будет дана оценка среднему уровню деловой активности малых предприятий в Российской Федерации на основе статистических данных за период с 2010 года по 2014 год.

В Российской Федерации уже несколько лет подряд особое внимание уделяется поддержанию малого бизнеса с целью стимулирования его деловой активности и обеспечения занятости населения.

Малый бизнес особенно значим для экономики нашей страны, так как он является наиболее мобильным субъектом экономических отношений, может в кратчайшие сроки реагировать на конъюнктурные изменения рынка.

Понятие малого предпринимательства закреплено в Федеральном законе № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». К субъектам малого и среднего предпринимательства относятся зарегистрированные в соответствии с законодательством Российской Федерации и соответствующие установленным условиям, хозяйственные общества, хозяйственные партнерства, производственные кооперативы, сельскохозяйственные потребительские кооперативы, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели [3]. Для того, чтобы предприятие считалось малым, необходимо выполнение ряда условий, указанных в Федеральном законе № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

Роль малого предпринимательства заключается в том, что его развитие способствует созданию новых рабочих мест, а также внедрению новых товаров и услуг, удовлетворению нужд крупных предприятий, обеспечению специальными товарами и услугами население. Малые компании обеспечивают необходимую подвижность в условиях рынка, создают основную специализацию и разветвленное объединение производства.

Проведён анализ основных показателей деловой активности малого бизнеса в Российской Федерации на основе данных таблицы 1. Необходимо отметить значительное различие значений показателей. Так темп изменения объёма активов и темп изменения прибыли имеют значительные различия в своем ряду показателей за разные года, в то время как темп изменения объёма реализации продукции относительно постоянен.

Таблица 1 - Основные показатели деловой активности малого бизнеса в Российской Федерации в 2010-2015гг.

Показатель	2010	2011	2012	2013	2014
T _{АКТ}	3%	104%	114%	325%	35%
T _Р	112%	119%	104%	106%	106%
T _{ПР}	126%	88%	200%	151%	84%

Деловая активность малого бизнеса за представленный промежуток времени не соответствует оптимальному соотношению основных его показателей, указанному выше.

Из данного наблюдения можно сделать вывод о том, что положение малого бизнеса в нашей стране непостоянно в связи с тем, что соотношение основных его показателей не является оптимальным; и непредсказуемо, потому что годовые значения представленных годовых показателей разрознены и не поддаются прогнозам.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ.
2. Бариленко В.И. Анализ хозяйственной деятельности. - М.: Омега-Л, 2013.
3. Дедкова А. А., Радченко А. С. Значение показателей деловой активности и финансовой устойчивости в анализе финансово-хозяйственной деятельности малых предприятий // Молодой ученый. — 2015. — №11.3. — С. 25-30.

Р а з д е л 4

ПРОЕКТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И МАРКЕТИНГОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В КОММЕРЧЕСКОЙ И ПУБЛИЧНОЙ СФЕРАХ

А.А. Авагян
студент 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
г.Краснодар, Россия
e-mail: alina.avagyan.1997@mail.ru

Научный руководитель:
М.А. Воробьева
к.полит.н.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
г.Краснодар, Россия
e-mail: MAVorobeva@fa.ru

СТАНОВЛЕНИЕ ПРОЕКТНОГО МЕНЕДЖМЕНТА В РОС- СИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Аннотация: В данной статье ставится задача рассмотрения исторических аспектов становления и развития проектного менеджмента в России и за рубежом, начиная с периода его зарождения до настоящего времени.

Ключевые слова: управление проектами, история становления проектного менеджмента, методы сетевого планирования, метод PERT, СОВНЕТ, АСУ.

Avagyan A.A.,
student 2 courses
Financial University
Under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar, Russia)
e-mail: alina.avagyan.1997@mail.ru

Scientific adviser:
Vorobyeva M.A.,
candidate of political science
Financial University
Under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar, Russia)
e-mail: MAVorobeva@fa.ru

FORMATION OF PROJECT MANAGEMENT IN RUSSIA AND ABROAD

Abstract: The aim of this article is to consider the historical aspects of the formation and development of project management in Russia and abroad, from of its creation till the present time.

Keywords: project management, history of project management development, methods of network planning, PERT method, SOVNET, ACS.

Опыт развитых стран свидетельствует о том, что управление проектами является одним из эффективных средств выхода из экономического кризиса и дальнейшего развития экономической системы. Система управления проектами способствует решению значительных производственных, социальных и научных проблем. Несмотря на то, что проектный менеджмент, не сменил классический менеджмент, этот метод управления становится одним из передовых и эффективных способов управления в условиях нестабильной внешней среды и внутренней неопределенности[1, с. 37].

В связи с этим, изучение истории становления проектного менеджмента в России и других развитых странах, дает возможность на практике реализовывать программы перехода к проектно-ориентированной деятельности, что является весьма актуальным в настоящее время.

Целью работы является рассмотрение исторических аспектов развития проектного менеджмента, начиная с периода его зарождения до настоящего времени.

Для осуществления цели служат следующие задачи:

- изучить причины и предпосылки появления проектного управления;
- сравнить пути становления проектного менеджмента в России и за рубежом;
- исследовать, в каких сферах и отраслях произошло формирование методов проектного управления.

Активное использование методов проектного менеджмента можно наблюдать в последние 50-60 лет. Необходимость в самостоятельной отрасли, такой как проектное управление, возникла с появлением необходимости решения все более тяжелых и масштабных задач. Их решение проходило в условиях и ограниченного количества ресурсов и времени. Было замечено, что при решении крупных проблем или обработки серьезной задачи все тяжелее становилось достигать целей, и уместиться в выделенные сроки и средства. У менеджеров появлялись идеи, которые не находили своего практического воплощения из-за управленческого подхода, который реализовался на предприятиях. Проектный

менеджмент хотели использовать для разработки новых видов продукции и модернизации производства. Классические методы управления давали сбои, не доходя до финиша. Требовалось вырабатывать новые подходы к управлению.

Новый подход, такой как проектный менеджмент, давал возможность подробного прослеживания последовательности и соблюдения логики в той или иной деятельности, правильного распределения времени, ресурсов и рабочей силы. Также введение управления проектами давало возможность предугадать состояния идеи в будущем. Ведь, проектный менеджмент дает возможность оценить эффективность операции с учетом всех факторов риска.

Принято считать, что именно в США, в конце 50-х годов начали разрабатываться методы сетевого планирования и структуризации, которые лежат в основе современных способов управления. М. Уолкер из фирмы «Дюпон» и Д. Келлив в 1956 г. объединили свои силы и попробовали исследовать возможности более эффективного применения вычислительной машины Univac. Они пытались при помощи ЭВМ создавать графики-планы крупных комплексов работ по модернизированию заводов компании «Дюпон». В итоге был разработан достаточно простой подход к описанию проекта при помощи программного обеспечения с использованием ЭВМ. Сначала он был назван методом Уолкера-Келли, а позже получил название Метода Критического Пути - МКП (или СРМ - Critical Path Method)[2].

Одновременно специалисты военно-морских сил США разработали метод анализа и оценки программ PERT (Program Evaluation and Review Technique). Авторами метода стали специалисты корпорации «Локхид» и консалтинговой фирмы «Буз, Аллен энд Гамильтон». Разработка проводилась в рамках реализации проекта ракетной системы «Поларис». Метод PERT позволил руководству точно знать, кому и что необходимо делать в определенный момент времени, реализуя проект.

Этот метод оказался настолько удачным, что проект смогли закончить раньше запланированного срока на два года. Такой успешный старт нового метода управления позволил вскоре широко использовать его для планирования проектов в вооруженных силах США. Хорошо показала себя методика в крупных проектах по разработке современных видов вооружения. Вслед за военной промышленностью осваивать методики управления проектами начали крупные промышленные корпорации различных отраслей. В основном применение было связано с разработкой новых видов продукции и с модернизацией производственных мощностей.

Тем временем, почти параллельно проектный менеджмент стал зарождаться и в России. Начало тридцатых годов прошлого века в истории России тесно связано с индустриализацией. В это время в советском государстве начали реализовываться несколько ряд беспрецедентных по масштабу проектов. Среди них: общероссийская система электрификации, активное освоение месторождений угля и железной руды, строительство Днепрогэса, создание нескольких крупных территориально-индустриальных комплексов. Шел активный рост промышлен-

ного строительства. В довоенный период было разработано множество крупных программ, которые сыграли важную роль в осуществлении индустриализации страны. Например, такие программы, как: Турксиб, освоение нефтяных богатств Поволжья, создание на востоке страны металлургической базы - Урало-Кузнецкого комплекса, и др.

Деятельность такого рода требовала от управленческих кадров высокого уровня организации производственных процессов. Это был период, когда шел процесс создания промышленности, когда за короткое время нужно было решить максимальное количество задач. Требовалось сократить отставания экономики от развитых капиталистических стран. Российская империя должна была доказать, что является ведущей индустриальной державой.

Планирование и контроль реализации проектов на тот период базировались на линейных моделях Ганта, циклограммах и использовании графоаналитических методов их расчета и оптимизации. Великая Отечественная война прервала мирное развитие страны, при этом уже освоенные методы проектного управления использовались в обеспечении фронта вооружением, быстрой наладке выпуска продукции для фронта. Новый виток в развитии получил проектный менеджмент в послевоенные годы.

Так, с 1946 начали составляться проекты по разработке атомного оружия и ракетно-космической техники в СССР. Помимо этого необходимо было быстро восстановить, разрушенной войной народное хозяйство.

В России управление проектами шло с небольшим отставанием от Запада, главной причиной этого было более позднее развитие компьютеризации и информационных технологий. Но уже в начале 1970-х гг. началось развитие системного подхода и программных средств для управления проектами в СССР, создание автоматизированных систем управления организациями и предприятиями (АСУ) в различных отраслях народного хозяйства.

Способы управления проектом, основанные на методах сетевого планирования вскоре получили широкое распространение в стране. Безусловно, активное использование сетевого планирования и управления в таких значимых для развития страны отраслях, как в космическая, авиационная, судостроительная, строительная, где производственный цикл создания продукции продолжителен и сложен, а сама продукция имеет уникальный характер, позволили нашему государству занять достойное место в мире.

В 1990-е гг. создается Советская Ассоциация управления проектами СОВНЕТ, которая по настоящее время является единственным национальным представителем Международной Ассоциации управления проектами (IPMA). Миссией этой организации является развитие профессионального управления во всех отраслях экономики и сферах общественной жизни России.

В заключении, отметим, что проектный менеджмент, не так давно войдя в нашу жизнь, уже твердо ассоциируется с успехом и эффективностью. Примером могут быть проекты последних лет, наиболее ярким из которых является зимняя Олимпиада в Сочи в 2014 году. Несмотря на ещё пока недостаточное освоение

проектных подходов в практике современных российских компаний, внедрение современных методов и средств управления проектами имеет особое стратегическое значение для стран всего мира, ведь, научившись эффективно использовать свои ресурсы, любое государство получает возможность стать конкурентоспособным на мировом рынке. Если на первых стадиях появления проектный менеджмент использовался лишь в крупных компаниях, то сейчас этот метод имеет огромный успех также и на небольших предприятиях.

Список использованных источников:

1. Теория менеджмента: история управленческой мысли: учебное пособие / М.А. Воробьева, А.Г Рубин, Х.А. Константиныди, В. В. Сорокожердьев. – Краснодар: Эдви, 2015.– 186 с.
2. Пель Н.А. Системный анализ в Проектном менеджменте. Вопросы экономических наук. 2007. № 2. С. 40-42

*А.А. Данилова
А.А. Яхимович
студентки 3 курса
Финансовый Университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский Филиал)
г. Краснодар, Россия
[e-mail:alvina1996_smol@mail.ru](mailto:alvina1996_smol@mail.ru)*

*Научный руководитель:
Н.В Зинченко
к.э.н., доцент
Финансовый Университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский Филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail:zin4enko.natasha@yandex.ru*

ДЕЛУ ВРЕМЯ, ПОТЕХЕ ЧАС

Аннотация: В работа изложено описание разработки проекта в сфере развлечения. А именно в статье представлен проект “Разработка концепции проекта организации праздников. В работе проведен анализ рынка, а также предложены расчены на одно мероприятие.

Ключевые слова: организация праздников, организация мероприятий, концепция проекта, расчет свадьбы

*A.A. Danilova
A. A. Yakhimovich
3rd year students
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar Branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: alvina1996_smol@mail.ru*

*Scientific adviser:
N.V. Zinchenko
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar Branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: zin4enko.natasha@yandex.ru*

CAUSE TIME, FUN HOUR

Annotation: The work describes the development of the project in the field of entertainment. Namely in the article the project "Development of the concept of the project of the organization of holidays is presented. The work carried out the analysis of the market, as well as offered for one event.

Keywords: organization of holidays, event organization, project concept, wedding calculation

Мы должны дать людям то, что они больше всего хотят: а именно показать им красочное шоу, незабываемое впечатление и организовать приятный отдых. Спросите как? Просто открыть свое агентство по организации праздников.

Развлечение – одна из важнейших составляющих повседневной жизни человека. Нужда в развлечении появляется сразу после удовлетворения первичных потребностей.

Формирование индустрии развлечений, является прямым следствием достижения определенного уровня дохода населения, ведь у него появляются свободные средства на отдых.

Необходимость создания специальных условий, чтобы была возможность организовывать праздники привела к появлению мощной индустрии развлечений, которая в ее современном виде сложилась к концу XX века.

Любой проект должен осуществляться поэтапно. Реализация проекта предусматривает осуществление ряда этапов с подготовкой соответствующей проектно-конструкторской, выполняемой в соответствии с требованиями нормативно-технической базы [1].

В данной работе будет представлена разработка идеи открытия агентства по организации торжеств. Актуальность работы состоит в том, что в жизненных условиях в приоритете для населения всегда будет три вида деятельности, связанная с продуктами питания, ритуальными услугами и отдыхом.

У агентства должно быть яркое и привлекательное название, так как оно может сыграть важную роль в его дальнейшем развитии, ведь «как корабль назовешь, так он и поплывет».

Мы представляем агентство торжеств под названием «Лакшми». Связь между этим названием и агентством очень тонкая. Лакшми – индийская богиня счастья, успеха и процветания, тем самым мы, как бы, сулим нашему делу успех. Некоторые считают, что обращение в агентство это роскошь, мы хотим подарить людям эту роскошь, доступную каждому.

Для нас выбранное название также служит аббревиатурой, обозначающей главные цели агентства:

- Л – лучший праздник
- А – активный отдых
- К – комфортное времяпровождение
- Ш – шикарные ведущий
- М – мелодичное торжество
- И – изумительное оформление

На начальном этапе нам необходимо определить в каких направлениях будет работать наше агентство. Организация любого праздника начинается с выбора идеи мероприятия. Любой праздник может носить тематический характер. Определение идеи в рамках праздника является увлекательным и, вместе с тем, сложным процессом.

Основные услуги нашего агентства:

- корпоративные праздники;
- тематические вечеринки;
- дни рождения, юбилеи;
- организация свадеб;
- детские праздники;
- организация корпоративного отдыха на природе.

Таблица 1 – Средняя стоимость основных услуг агентства

Вид мероприятия	Стоимость, руб.
корпоративные праздники;	500 000,00
тематические вечеринки	100 000,00
дни рождения, юбилеи	90 000,00
организация свадеб	300 000,00
детские праздники	40 000,00
организация корпоративного отдыха на природе	150 000,00

Так как мы только входим в эту индустрию, изначально планируется проведение свадебных мероприятий, а по мере роста и узнаваемости наше агентство будет расширять сферы своих возможностей.

Следует также определить, какие группы ресурсов будут задействованы. Для организации праздников необходима техника, инвентарь и трудовые ресурсы. Этот бизнес потребует: акустическое оборудование, различные костюмы героев мультиков или зверей, также для организации праздников нам будут необходимы воздушные шары, украшения для банкетных залов, цветы и т.д.

Приобретать все сразу не стоит. Будет рациональным покупать все необходимое постепенно, закупая нужную атрибутику на каждый отдельный заказ. Будет необходимым найти постоянных и надежных поставщиков.

Таблица 2 – Затраты на организацию свадьбы

Статья расходов	Стоимость, руб.
Фуршет	17 000,00
Загс	300,00
Ведущий	25 000,00
Фотограф	20 000,00
Видеооператор	20 000,00
Оформитель	24 000,00
Флорист	22 000,00
Аренда машины	9 000,00
Ресторан	250 000,00
Стилист	7 000,00
Организаторы	25 000,00
Итого	419 300,00

Для облегчения работы следует составить портфолио, для этого будет целесообразным объединить все фотографии и видео, на которых будут показаны результаты нашей работы, то есть сами праздники и торжества. Это необходимо для того чтобы клиенты могли увидеть нашу работу и выбрать то, что хотят они.

Конкретную сумму, сколько нужно вложить в агентство и когда оно окупится сложно сказать. Это зависит от конкретного случая и внешних условий, качество представленных услуг и наших организаторских способностей.

Следующей стадией является подбор штата сотрудников. В нашем агентстве будет два вида работников: проходящие и постоянные. Постоянными сотрудниками будут руководители и менеджеры, в нашем лице. Что касается проходящих сотрудников, здесь нужно будет наработать базу ведущих, фотографов, видеооператоров, музыкантов, флористов, оформителей, аниматоров, стилистов. Рабочие будут получать зарплату, в виде процента от заказа.

Главным действующим лицом любого праздника является ведущий, поэтому необходимо иметь базу профессиональных ведущих. Условно ведущих можно разделить на три класса:

- молодые специалисты, их программы стандартные и зачастую скучные, поэтому они самые доступные по цене – от 3 до 5 тыс;

- ведущие второй категории обычно сами предлагают свои услуги новым фирмам. На собеседовании можно проверить на что они способны, а именно дать им задание за несколько минут придумать сценарий праздника и рассказать, как он будет проходить. Работа таких ведущих оценивается дороже, в среднем 7-15 тыс. руб;

- медийные ведущие, некоторые из них могут не только провести вечер, но и сами выступить с концертными номерами. Они оцениваются в 20-50 тыс. руб. за вечер и являются самыми дорогими.

После того, как персонал набран и сфера услуг определена, мы можем приступать к широкой рекламе деятельности. Рекламировать агентство по организации праздников можно следующим образом:

- создание собственного интернет-сайта;
- директ-маркетинг;
- создание групп в социальных сетях;
- сарафанное радио.

После успешной организации праздников ваше агентство будут рекомендовать. По рекомендациям приходят около 90% новых клиентов, поэтому реклама посредством привлечения клиентов путем «сарафанным радио» можно считать эффективным.

У организации праздников имеется ярко выраженный сезонный характер, например, пик спроса на свадьбы приходится на август – октябрь, а организация корпоративных праздников конец декабря, летние месяцы.

Многие эксперты этой индустрии рекомендуют открывать агентство весной, чтобы успеть обзавестись клиентами к свадебному сезону, к тому же, как мы уже отмечали, наш первоначальный упор будет идти на проведение свадебных мероприятий.

Что касается офиса, на данном этапе можно обойтись без аренды помещений, это позволит существенно сократить текущие расходы. Однако, по мере нарастания клиентской базы арендовать офис будет необходимо. Это упростит переговоры с клиентами, а также, наличие офиса будет свидетельствовать о высоком статусе агентства.

Индустрия развлечений одна из высококонкурентных бизнесов. На весну 2016 года в Краснодаре было зарегистрировано 296 агентств по организации праздников [3].

Прежде чем начать рассматривать конкурентную среду, необходимо рассмотреть текущее состояние потребительского рынка. Кризисные явления в экономике 2008-2009 гг. оказали негативное влияние на структуру мирового рынка. Только начиная с 2010 г., рынок услуг в сфере индустрии развлечений, как и прочие, смежные рынки, стал демонстрировать постоянный возврат на докризисный уровень. Несмотря на кризис конца 2014 года, в ближайшие годы спрос на услуги организации праздников в России будут только расти [3].

Подводя итоги можно сказать, что агентство по организации праздников, как бизнес, является высокодоходным и перспективным делом. Несмотря на кажущуюся простоту, бизнес в области индустрии развлечений является сложным и кропотливым. Нужно уметь общаться с людьми: наемным персоналом и клиентами, чтобы они приходили к вам снова и снова. Число граждан и предприятия, желающих купить хорошее настроение и получить необычные впечатления, постоянно растет, следовательно, количество заказов на проведение мероприятий будет только расти. Агентство по организации праздников принесет высокий доход.

Список использованных источников

1. Исследование процессов формирования, функционирования и развития рынка услуг/ Айдинова А.Т., Попова А.С.// TerraEconomicus. 2009. Т. 7. № 4-3. С. 161-164.
2. Зинченко Н.В. Конкурентоспособность российской экономики как залог ее модернизации. – 2010. - № 32 (416). –С. 24-27.
3. URL: <http://www.gks.ru>.

*Илюхина Н.П.,
студентка 2 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: n.ilyukhina@list.ru <mailto:brejnewa93@yandex.ru>*

*Научный руководитель:
Чернявская С.А.,
доцент, к.э.н.
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: docsveta17@gmail.com*

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ В КОМПАНИИ ОАО «РЖД» В СФЕРЕ ПАССАЖИРСКИХ ПЕРЕВОЗОК

Аннотация: В статье рассмотрены основные тенденции перевоза пассажиров в Японии и других развивающихся странах. Выделены некоторые проблемы, которые необходимо устранить компании ОАО «РЖД» для притока пассажиров. Рассмотрены основные показатели железнодорожного транспорта общего пользования в РФ.

Ключевые слова: железнодорожный транспорт, грузоперевозки, инновации, пассажирооборот, скорость поезда.

Ilyukhin N. P.

2nd year student

Financial University under the Government of the Russian Federation

Krasnodar, Russia

e-mail: n.ilyukhina@list.ru

Supervisor:

Chernyavskaya S. A.,

associate Professor, Ph. D.

Financial University under the Government of the Russian Federation

Krasnodar, Russia

e-mail: docsveta17@gmail.com

MANAGEMENT OF INNOVATIVE TECHNOLOGIES AT JSC "RZD" IN THE FIELD OF PASSENGER TRANSPORT

Abstract: The article considers the main tendencies of transportation of passengers in Japan and other developing countries. Highlighted some problems that need to be addressed to OJSC "Russian Railways" for the influx of passengers. Considered the main indicators of railway transport in the Russian Federation.

Keywords: railway transport, freight transportation, innovation, turnover, the speed of the train.

Известная транспортная корпорация ОАО «РЖД»- это крупнейший системообразующий элемент российской экономики, так же это важное звено транспортной системы всей страны, который осуществляет более 40% грузоперевозок и более 35% пассажирских перевозок в Российской Федерации.

Таблица 1- Показатели железнодорожного транспорта общего пользования РСФСР и РФ в 1970-2013гг.

Годы	1970	1980	1990	1995	2000	2005	2010	2013	Относительное отклонение, %
Длина путей общего пользования, тыс. км	78	83	87	87	86	85	86	86	В 1,1 раза

Длина путей не общего поль- зования тыс. км	58	66	73	64	53	...	38	34	58%
Перевезено грузов млрд. т	1,65	2,05	2,14	1,03	1,05	1,27	1,31	1,38	83%
Перевезено пассажиrow мл рд.	2,50	2,97	3,14	1,83	1,42	1,34	0,95	1,08	43,2

Итак, по итогам таблицы можно сделать вывод, что пассажирооборот в стране в целом упал, достаточно низко и продолжает неумолимо идти вниз. По данным сайта ОАО «РЖД» в 2014г. пассажирооборот составит 1 млрд. 68,3 млн. человек и составил по отношению к предыдущему году 128,6 млрд. пассажиро-км, то есть на 7,1%. Также в январе-апреле 2015г. пассажирооборот снизился по отношению с предыдущим годом этого же периода на 9%. Но этого следовало ожидать, так как цена на транспорт повышается, а качество обслуживания остается на таком же низком уровне. Пользователям данного вида транспорта хотелось бы провести время в пути в удобстве, но зачастую это не предусмотрено.

Несмотря на многие недочеты компания «РЖД» уделяет весьма большое внимание научно-техническому развитию, а так же введению нововведений. По объему расходов в НИОРК (Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы) организация железных дорог входит в число первых 500 компаний мира. Наряду с этим ОАО «РЖД»-это компания, которая из года в год увеличивает долю высокотехнологической и инновационной продукции во всем объеме закупок и сохраняет финансирование особо сложных исследований.

Наиболее важные на данный момент требования к качеству пассажирских транспортировок диктуют свои требования к технологическому оснащению, тем самым определяя основной целью сокращение времени в пути. Большое количество государств Европы (Франция, Италия, Германия, Испания) и Азии (Китай, Япония) уже несколько десятков лет ставят цель о сокращение времени в пути и добиваются успеха в этой сфере.

Но и Россия не отстает от всего мира и уже к 2030 году планирует построить высокоскоростную магистраль Москва-Владимир-Нижний Новгород-Чебоксары. Впервые об этом заговорили на заседание Президиума Госсовета РФ в Ульяновске в 2009 году. Мишарин Александр в 2010 году представил проект на международном железнодорожном бизнес-форуме в Сочи. Этот проект был поддержан Президентом Татарстана Р. Миннихановым. Затем правительством Татарстана и Свердловской области в 2010 году было создано ОАО «Проектная компания ВСМ 2». На что Свердловская область затратила на создание проектной документации порядка 200 млн. руб., причем Правительство РФ к этим затратам не имела никакого отношения.

Уже в мае 2013 года В.В.Путин объявил о решении построить в 2014-2018 гг. первую в России ВСМ Москва-Казань с возможностью в будущем продлить ее до Екатеринбурга и Ульяновска. Инвестиции в этот проект составляют порядка 1 трлн.руб. Мегапроект Москва-Казань превратит в жизнь дочерняя структура ОАО «РЖД»-ОАО «Скоростные магистрали».

Предполагается, что на данной высокоскоростной линии поезда будут развивать скорость до 400 км/ч, а ускоренные региональные поезда до 200 км/ч. Также это значительно сократит времянахождение в пути между Москвой и Казанью до 3,5 часов, а путь Москва-Екатеренбург займет всего 8ч. Это позволит компании РЖД нарастить обороты пассажирских перевозок, также увеличит прибыль за счет того, что люди будут предпочитать наземный транспорт авиатранспорту, в связи с тем, что зачастую авиакомпании отменяют рейсы из-за непогоды, также ж/д. переезды по сравнению с перелетами намного дешевле, что еще больше подтолкнет людей пользоваться услугами ОАО «РЖД».

Нужно подчеркнуть тот факт, что построение высокоскоростной дороги очень трудоемкий процесс, это потребует привлечение огромного числа работников, а именно 370 тысяч человек, что позволит побороть безработицу.

Строительство магистрали началось в 2015 году и по предварительным оценкам должно продлиться до 2019 года, общая стоимость проекта ВСМ оценивалась в 19,2 млрд.долларов. Общая вместимость поезда будет составлять 743 пассажира, и состоять из 12 вагонов, также будет введен ранг мест второго, первого класса, а также бизнес-класса и эконом-класса. Стоимость проезда будет ранжироваться в рамках от 1 800-3 800 рублей, в полнее приемлемая цена для россиянина, который хочет быстро и комфортно добраться до места назначения.

Хочется уделить отдельное внимание ЭС «Ласточка». Это скоростной электропоезд, который создан специально для «РЖД». Постройкой данного электропоезда занималась Германия компания «Siemens AG».

За три месяца лета в 2015 году электропоезд «Ласточка», который перемещается по маршруту Олимпийский парк-Роза Хутор-Олимпийский парк количество пассажироперевозок составило около 63 тысяч 244 человека. Максимальная скорость данного электропоезда составляет 160 км/ч, полная загруженность всего электропоезда составляет 409 человек. Самая высокая загруженность электропоезда составила около 80%, среднее значение в летний период доходило всего до 65%. В связи с этим предлагается план разработки более усовершенствованной модели электропоезда, стоимость проекта будет составлять примерно 3 млрд. рублей, но эти затраты окупятся, за счет увеличения числа желающих, примерно в 2 раза, тем самым загруженность электропоезда будет составлять до 100%, а в летний период может достигнуть до 200%. Тем самым напрашивается вывод, что требуется увеличить темпы производства электропоезда «Ласточка».

Опираясь на мировые аналоги, можно сделать вывод, что Россия не успевает за многими странами мира. В пример можно привести Японию, которая уже в 1964 году запустила электропоезд «Синкансэн», который достигает скорости до 210 км/ч. За год на этом электропоезде было перевезено примерно 151 милли-

он пассажиров ежедневно, вместимость каждого поезда составляет 1300 мест, всего 16 вагонов. Уже спустя три года электропоезд начал приносить прибыль, за счет выручки от продажи билетов и компания полностью окупила все затраты. Многие современные линии, такие как Нагано, Хокурики проходят модернизацию, которая позволит достигать скорости до 320 км/ч. Ежегодный пассажирооборот в Японии отражен в таблице 2.

Таблица 2- Ежегодный пассажиропоток (млн. чел)

Год	Линия Тохоку	Линия Токайдо	Линия Санъё	Линия Дзёэцу	Линия Нагано	Линия Кюсю	Итого
2014	84,83	151,32	64,43	38,29	10,13	4,18	353,18

Средняя цена проезда в подобном высокоскоростном поезде будет равняться 19 000 йен, то есть 11 421,8 руб. Для российского жителя это покажется огромной цифрой, но для японца, который поучает по данным статистики в 2015 году среднемесячная зарплата вполне приемлемая стоимость, тем более, когда цена и качество соответствуют.

Для более улучшенной работы «Ласточки» и притоку туристов к черноморскому побережью следует произвести постройку высокоскоростных дорог от Москвы до Сочи протяженностью примерно 1500км, а также увеличить количество электропоезда с 54 единиц, до 150. Соответственно, если произойдет постройка высокоскоростной линии, то скорость электропоезда увеличится в разы. Причем за основу можно взять проект Японии, конечно состояние дорог не позволит развивать такой высокой скорости, но по данным Краснодар «РЖД» максимальная скорость на новой высокоскоростной магистрали может достигнуть 220 км/ч. По данным центрального аппарата приток людей увеличится в 3-4 раза, за уменьшения пребывания в пути. Затраты на строительство будут составлять от 2 млрд. руб. до 3 млрд. руб. в соответствие с курсом доллара и евро. Цена билета второго класса Москва-Сочи будет варьироваться от 5-6 тыс. руб.

Строительство и поддержка высокого уровня обслуживания, а также сокращение времени в пути позволит достигнуть компании ОАО «РЖД» увеличения своей клиентуры, повышения количества желающих посетить все достопримечательности юга и посетить незабываемую жаркую Кубань.

Список использованных источников:

1. <http://rzd.ru/>
2. <https://ru.wikipedia>

Попова А.А.,
студент 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве РФ (Финансовый университет)
г. Краснодар, Россия
e-mail: alina.popova96@inbox.ru

Научный руководитель:
Чернявская С.А.,
д.э.н., профессор
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Финансовый университет)
г. Краснодар, Россия
e-mail: docsveta17@gmail.com

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА ПРИМЕРЕ ГК «ЮГ РУСИ»

Аннотация: Статья посвящена особенностям инновационного развития в сельском хозяйстве на примере конкретной группы компаний. Были представлены основные результаты научно-исследовательской работы, в результате чего определены мероприятия, направленные на повышение урожайности подсолнечника, в результате перехода на технологию прямого сева.

Ключевые слова: ресурсы, инновации, технологии, подсолнечник, сев, сельское хозяйство.

Popova A.A.,
student 2 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Financial University)
Krasnodar, Russia.
e-mail: alina.popova96@inbox.ru

Scientific Adviser:
Chernavskaya S.A.,
associate Professor, doctor of economic Sciences
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Financial University)
Krasnodar, Russia.
e-mail: docsveta17@gmail.com

INNOVATION IN AGRICULTURE ON THE EXAMPLE OF THE GC "YUG RUSI"

Abstract: The article is devoted to peculiarities of innovative development in agriculture for example a particular group of companies. There

were presented the main results of research work, resulting in defined activities aimed directed on increase of productivity of sunflower, as a result of switching to the technology of direct sowing.

Keywords: resources, innovations, technology, sunflower, sowing, agriculture.

Кубань давно и по праву называют «жемчужиной» России, ее главной житницей и лидером в агропромышленном комплексе страны. В экономике России Краснодарский край является важнейшим сельскохозяйственным регионом страны (7 % валовой продукции сельского хозяйства России, 1-е место в России). Сегодня в Краснодарском крае создан целый комплекс по переработке сельскохозяйственной продукции, куда активно вовлечены многие предприятия малого бизнеса. В последнее время ведутся активные селекционные разработки перспективных сортов и новаторств в технологиях производства.

Основные регионы по производству подсолнечного масла представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Доли российских регионов по производству подсолнечного масла за 2014 г.

Регион	Доля производства, %
Краснодарский край	21,6
Воронежская область	19,1
Ростовская область	16,4
Белгородская область	9,0
Саратовская область	7,0
Самарская область	5,6
Прочие	21,3
Итого	100

Проанализировав таблицу, можно сделать вывод, что Краснодарский край является одним из ведущих регионов по производству подсолнечного масла, что занимает около 22% от общей доли российских производителей.

За последние годы российские производители пытаются наращивать объемы производства подсолнечного масла. Основными районами производства масла в Краснодарском крае являются – Кореновский, Лабинский, Усть - Лабинские районы, а городами – Армавир, Краснодар, Кропоткин. Их доля порядка 95% производства продукции. Подсолнечное масло занимает около 87% от общей структуры производства растительного масла.

Посевные площади подсолнечника в хозяйствах всех категорий Краснодарского края представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Посевные площади подсолнечника во всех категориях хозяйства Краснодарского края, тысячи гектаров.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Отклонение 2015 г. к	
				2013 г.	2014 г.
Подсолнечник	453,6	453,1	436,2	96,16	96,27

По данным таблицы можно сделать вывод о том, что с каждым годом наблюдается тенденция сокращения посевных площадей для подсолнечника в Краснодарском крае. В 2015 году по сравнению с 2014 годом посевная площадь сократилась на 16,9 тыс. га., или на 3,7%. Это было обусловлено значительным падением закупочных цен на семена подсолнечника.

В таблице 3 представлены объемы производства подсолнечного масла в 2013 – 2014 гг., тыс. т.

Таблица 3 – Объемы производства подсолнечного масла за период 2013 – 2014 гг., тыс.т.

Показатель	2013 г.	2014 г.	Отклонение 2014 г. к 2013 г., %
Краснодарский край	334	370	110,78
Воронежская область	201	224	111,44
Ростовская область	311	276	88,74
Саратовская область	146	213	145,89
Волгоградская область	39	41	105,13
Другие	112	108	96,43

Анализ таблицы 3 позволил сделать вывод: в 2014 году в сравнении с 2013 годом объем производства подсолнечного масла в Краснодарском крае увеличился на 36 тыс.т., или почти на 11%, это обусловлено высоким спросом на подсолнечное масло. В Ростовской области значительно сократился объем производства подсолнечного масла на 35 тыс.т. или на 11%. В Саратовской области наблюдается увеличение объема производства на 67 тыс.т. или на 46%, это обусловлено расширением посевных площадей под подсолнечник и ростом урожайности.

ГК «Юг Руси» является одним из лидеров российского рынка по производству бутилированного подсолнечного масла и бакалейной продукции. Группа компаний «Юг Руси» предлагает потребителям подсолнечное масло в премиальном, среднем и экономичном ценовых сегменте. Местонахождение: 344000, Россия, Краснодарский край, г. Ростов-на-Дону, пл. Толстого, 8.

В настоящее время компания «Юг Руси» превратилась в мощный агропромышленный комплекс. Деятельность ГК ведется на основе вертикальной интеграции, т.е

от выращивания сельскохозяйственных культур и их переработка до сбыта продукции. Самыми популярными из них являются: бутилированное подсолнечное масло известных марок («Злато», «Сто рецептов», «Золотая семечка», «Аведовъ»), хлебобулочные изделия, мука, крупы. В состав холдинга входят около 20 сельскохозяйственных предприятий, масло – и хлебозаводы, завод нефтепродуктов, ипподром, речные и морские портовые терминалы. Земельные угодия составляют около 200 тысяч гектаров.

Основные компании – экспортеры российского подсолнечного масла на сезон 2013/2014 и 2014/2015 г. представлены в таблице 4.

Таблица 4 – Компании – экспортеры российского подсолнечного масла за сезон в % от общего объема экспорта РФ.

Компания	Сезон за 2013-2014 гг.,%	Продаж а масла наливом, %	Сезон за 2014-2015 гг.,%	Продаж а масла наливом, %	Отклонение
ГК «Астон»	18,43	20	25,31	27,79	6,88
ГК«Юг Руси»	15,73	11,8	13,70	14,28	- 2,03
ГК «ЭФКО»	14,55	11,1	12,76	13,77	- 1,79
ГК «Солнечные продукты»	7,57	7,7	7,57	7,7	

Анализ таблицы свидетельствует о том, что «Юг Руси» в минувшем сезоне сохранил за собой второе место в рейтинге. По сравнению с прошлым годом удельный вес в структуре экспорта снизился на 2,03%. Снижение произошло за счет сокращения продаж подсолнечного масла наливом, но при этом экспорт бутилированного масла остался на уровне предыдущего сезона. Лидерство компании ГК «Астон» обеспечил экспорт подсолнечного масла наливом, что и повлекло за собой увеличение удельного веса в структуре экспорта на 6,88%. В таблице 5 представлены результаты деятельности компании «Юг Руси».

Таблица 5 – Результаты деятельности ГК «Юг Руси», г. Ростов-на-Дону, тыс.руб.

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	Отклонение 2014 г. к	
				2012 г., %	2013 г., %
Выручка от продаж	1314 896	1011 406	1517 474	115,41	150,04
Себестоимость продаж	1104 952	1117 516	1348 321	122,03	120,65
Валовая прибыль (убыток)	209 944	- 106 110	169 153	80,57	- 159,41
Прибыль (убыток от продаж)	209 944	- 106 110	169 153	80,57	- 159,41
Доходы от участия в др. организациях		606 153	721 400		119,01
Проценты к получению	22 709	18 400	36 491	160,69	198,32
Проценты к уплате	136 917	110 161	174 183	127,22	158,12
Прочие доходы	251 272	321 705	269 429	107,23	83,75
Прочие расходы	175 447	128 666	99 760	56,86	77,53
Прибыль до налогообложения	177 561	601 321	922 530	в 5,19 раз	153,42
Чистая прибыль	166 015	599 760	917 999	в 5,53 раза	153,06

Анализ таблицы 5 позволил сделать следующие выводы: в 2014 году выручка от продаж по сравнению с 2012 годом увеличилась на 202 578 тыс.руб. или на 15,4% в связи с увеличением объемов выпуска продаж, хоть и повлекло за собой снижение прибыли от продаж на 40 791 тыс.руб. или почти на 20%. А в 2014 году по сравнению с 2013 годом выручка также увеличилась на 506 068 тыс.руб. или на 22%, что повлекло за собой рост прибыли от продаж на 275 263 тыс.руб. В итоге чистая прибыль в 2014 году в сравнении с 2012 годом увеличилась почти в 6 раз или на 53%.

Основной сферой деятельности ГК «Юг Руси» - сельское хозяйство, производство продуктов питания и торговля. На сегодняшний момент, агропромышленная ГК «Юг Руси» активно внедряет новейшие разработки и инновации. Так как около 40% пашни в хозяйствах, которые входят в состав «Юг Руси» являются низкоплодородными, компания активно внедряет разработки, которые позволяют удерживать лидирующие позиции и оставаться в пятерке российских лидеров. Уже во многих сельскохозяйственных предприятий ГК «Юг Руси» внедрена технология прямого сева, при которой исключается любая механическая обработка почвы. В поле работают только сеялки, опрыскиватели, комбайны. В 2015 г. планировалось около 16 тыс.га занять подсолнечником. Именно по

технологии no-till (технология прямого сева) в 2014 г. было занято 100 га, урожай с этого поля оказался на уровне среднего по хозяйству, но затраты оказались ниже, чем там, где сеяли по традиционной технологии.

В таблице 6 представлены ожидаемые результаты перехода на прямой сев и уже в результате урожайность подсолнечника на период 2014-2016 гг.

Таблица 6 – Ожидаемые результаты при переходе на технологию прямого сева и урожайность подсолнечника на 2014 - 2016 гг.

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Отклонение 2016 г. к	
				2014 г.,%	2015 г.,%
Традиционная обработка, га	13 500	0	0	-	-
Минимальная обработка, га	45 090	38 279	22 500	0,50	0,59
Прямой сев, га	19 670	27 588	61 560	в 3,13 раз	В 2,23 раза
Урожайность подсолнечника, ц/га	20	25	29	1,45	1,16

Анализируя таблицу можно сделать вывод, что ГК позволяет увеличивать посевные площади по технологии прямого сева в 2015 г. на 7 918 га или в 3 раза, а в 2016 г. на 33 972 га или почти в 2,5 раза. Благодаря этой технологии существенно снизятся затраты на тонну выращенной продукции и повысится урожайность. В 2016 г. по сравнению с 2014 г. увеличилась урожайность подсолнечника на 9 ц/га или на 45%. Мы предлагаем полностью перейти на технологию прямого сева, тем самым почти в 1,5 раза повысить урожайность подсолнечника.

Во всех хозяйствах используются элементы точного земледелия, которая предусматривает управление сельхозмашинами при помощи GPS – навигаторами. На особенно засушливых землях применяется технология химических паров, которая позволяет сохранять в почве больше влаги. Применение новейших разработок позволяет не только сокращать набор техники, но уменьшать затраты на ее приобретение. А сокращение технологических операций ведет к экономии фонда заработной платы. Другими словами, без новых технологий невозможно достойно конкурировать как на отечественном, так и на зарубежном рынке.

Список использованной литературы:

1. www.gks.ru.
2. Платонов А.В. Эффективность управления инновациями в сельском хозяйстве, 2014 г.

Раздел 5

БИЗНЕС И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Бакаева К.В.,
студентка 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: bakaeva.96@inbox.ru

Научный руководитель:
Кирий В.А.
Преподаватель, к.ф.-м.н.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: vladimir@kiriy.ru

ПЕРСПЕКТИВЫ СОЗДАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИН- ТЕГРАЛЬНОГО ПЛАТЁЖНОГО СРЕДСТВА (ИПС)

Аннотация: В статье ставится задача исследования взаимодействий между участниками финансовых отношений. Были представлены основные результаты научно-исследовательской работы, в результате чего определены мероприятия и меры, направленные на обновление системы взаимодействия.

Ключевые слова: пластиковые карты, платёжные системы, банкинг, безналичный расчёт.

Bakaeva K. V.,
student, 2 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar Branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: bakaeva.96@inbox.ru

Scientific Adviser:
Kiriy V. A.,
Candidate of Science (Physico-Mathematical), Lecturer,
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar Branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: vladimir@kiriy.ru

PROSPECTS OF CREATION AND USE OF INTEGRATED PAYMENT MEDIA (IPS)

Abstract: The article raises the problem of investigation of the interactions between the participants of financial relations. There were presented the main results of research work, resulting in defined activities and measures aimed at upgrading the system of interaction.

Keywords: plastic cards, payment systems, banking..

В настоящее время активно исследуются проблемы работы платёжных систем, взаимодействия платёжных систем с другими участниками финансового рынка, формирования национальной платёжной системы. Актуальность темы исследования обусловлена потребностью к комплексному подходу, описывающему процессы, возможные как при использовании имеющихся моделей работы платёжных средств и систем, так и перспектив создания новых моделей, опирающихся на современные технические и информационные возможности, и не противопоставляемых имеющимся действующим наработкам.

В данной статье реализован системный подход к исследованию нынешних моделей систем, основанных на использовании пластиковых карт, определены возникающие проблемы нынешней модели, рассмотрены перспективы создания и использования новой модели расчётной системы и введено понятие интегрального платёжного средства.

В связи с историческим и техническим прогрессом, взаимоотношения между хозяйствующими субъектами менялись. В настоящее время основой являются платежи и расчёты, благодаря которым происходит взаимное выполнение требований и обязательств[1].

Широкой популярностью пользуются «карточные» платёжные системы. Для обеспечения функциональности данной системы, благодаря техническим средствам, создаются счета, выпускаются и обслуживаются платёжные(пластиковые) карты. Платёжные системы являются заменителем расчётов наличными деньгами при осуществлении внутренних и международных платежей и являются одним из базовых сервисов, предоставляемых банками и другими профильными финансовыми институтами. Примеры известных платёжных «пластиковых» систем - бренды VISA и MasterCard.

Клиенты приобретают финансовые услуги у различных банков, поэтому зачастую у одного клиента оказывается несколько счетов, на которые выпущены пластиковые карты. И возникает «разбухание»кошелек от карт.

Проведём анализ статистических данных, предоставленных Центральным Банком Российской Федерации [2].

На рисунке 1 показано количество счетов открытых учреждениями банковской системы в расчёте на одного жителя.

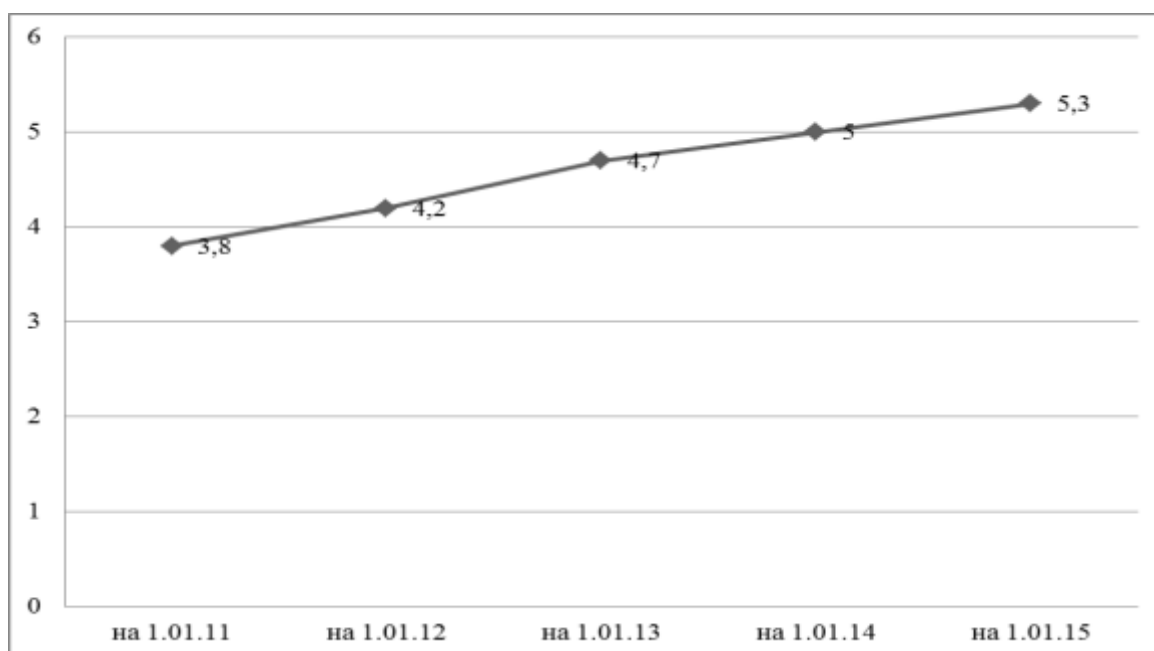


Рис. 1 – «Количество счетов, открытых учреждениями банковской системы в расчете на 1 жителя, ед.»

На рисунке 2 проиллюстрировано количество платежных карт, эмитированных кредитными организациями в нашей стране (в том числе и по типам карт).

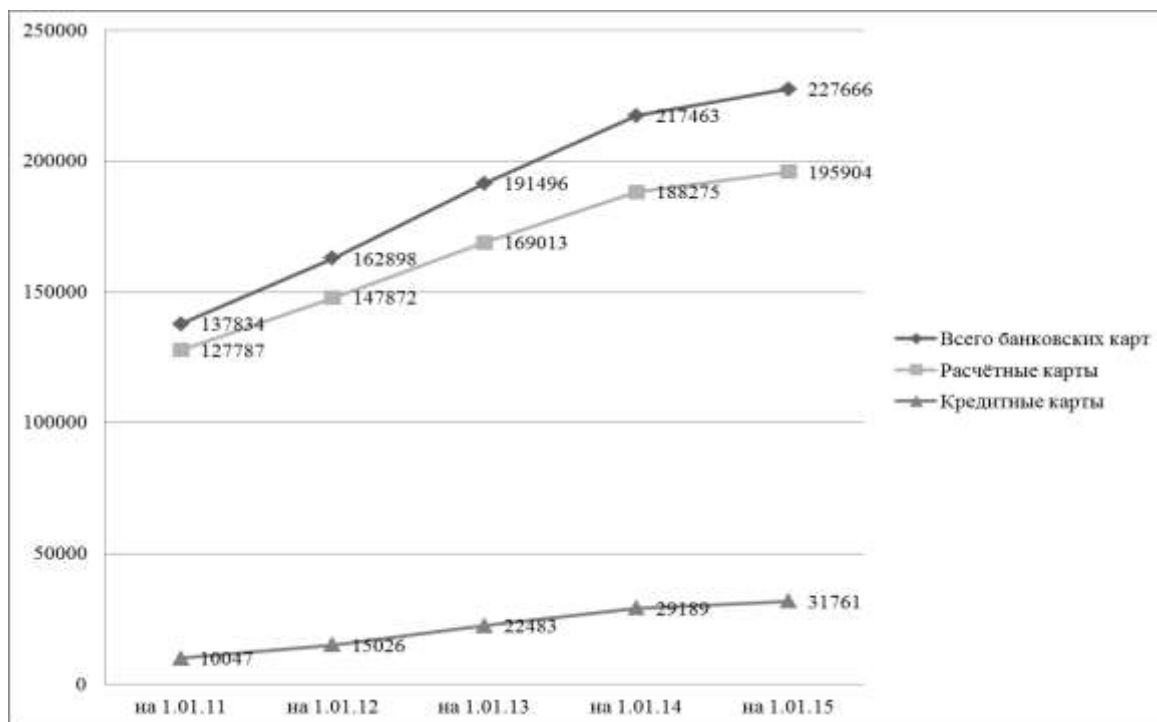


Рис. 2 – «Количество платежных карт, эмитированных кредитными организациями, по типам карт» (в тыс. единиц)

Опираясь на представленные данные, следует сделать вывод, что стабильно растёт как количество счетов, так и количество выпущенных платежных карт. При этом по данным Росстата на 18.09.2015 количество трудоспособного населения равно 85415 тыс., что означает следующее: на одного трудоспособного человека уже приходится 3 банковские карты.

Ни для кого не секрет, как пользоваться банковскими картами. К сожалению, довольно долгое время их использование сводилось к «пассивному», то есть карты использовались преимущественно как временное средство хранения денег, а люди предпочитали наличные расчеты. Ситуация изменилась в 2013 году. В настоящее время активное использование платёжных карт в операциях по оплате товаров и услуг имеет устойчивый рост (см. рис. 3).

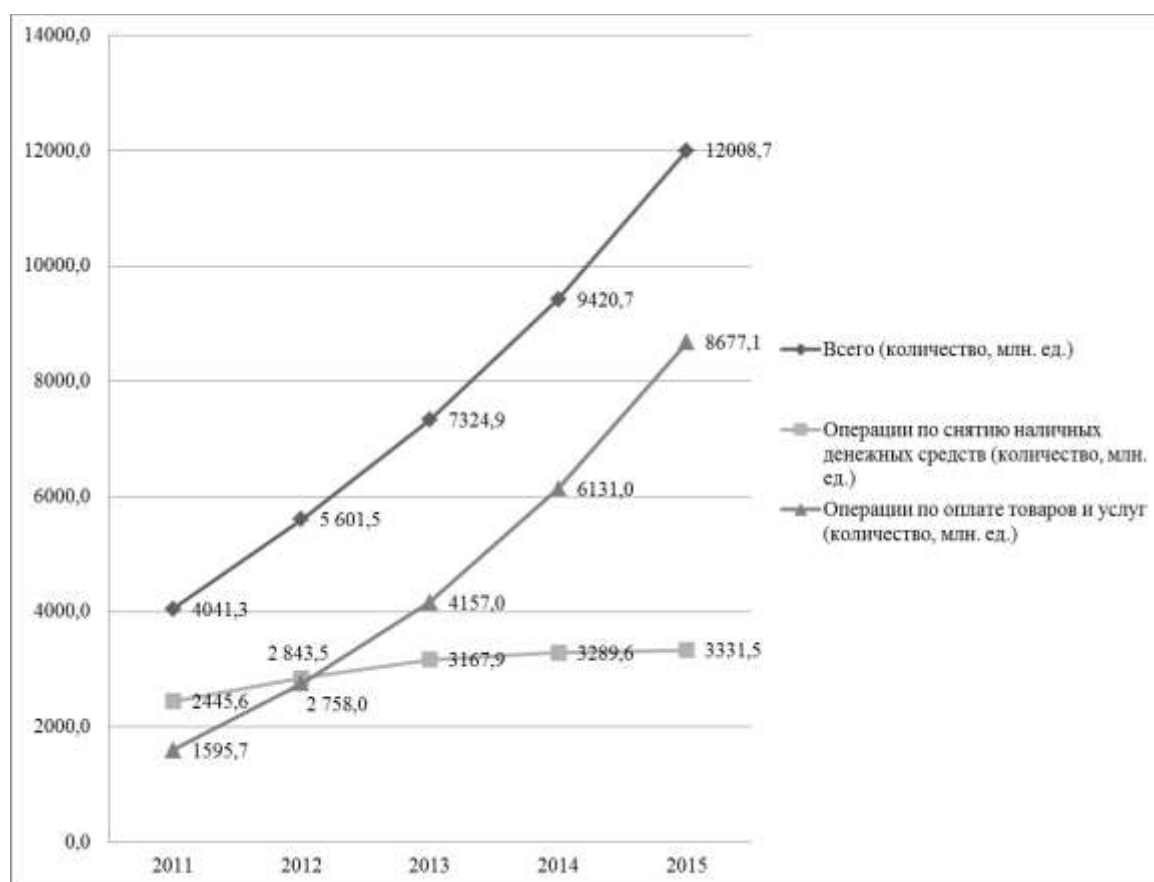


Рис. 3 – «Операции, совершенные на территории России с использованием платежных карт эмитентов-резидентов и нерезидентов (Операции в российских рублях и иностранной валюте. Не включаются операции по оплате таможенных платежей)»

В связи с большим количеством счетов возникают проблемы с оплатой, когда человек не помнит о количестве средств на конкретной(ых) карте(ах), примерно представляя, что может оплатить товар/услугу, собрав деньги с нескольких карт. Имеющаяся карточная расчётная модель не позволяет разбить платеж на несколько частей, осуществляемых с разных карт. Для каждого платежа необходимо создавать отдельный счёт на оплату.

Попытки объединить несколько карт в одну (до шести карт) принимались в 2012 году DynamicsIncorporation, банк Citibank. Однако широкого распространения и использования идея не приобрела, так как реализовывалась в рамках нынешней карточной модели и реализовывала лишь возможность не носить с собой несколько платёжных карт.

Сейчас в России другое решение предлагает «Тинькофф Банк». Банк выпускает свои карты, однако, рекламирует технологии привязки карт других банков. Приложение позволяет добавить карты других банков и совершать операции с ними в области одного поля. Подобные услуги предоставляют и операторы сотовой связи (так «Мобильные ТелеСистемы» предлагает приложения для смартфонов «Лёгкий платёж» и «МТС Банк»), не отстают и участники финансового рынка, оперирующие электронными деньгами (Яндекс-Деньги, WebMoney и т.д.).

В любом случае, финансовая организация стремится привязать именно к своему продукту как можно больше карт клиента, эмитированных различными банками, в итоге проводя расчеты через свои счета. Данные продукты явно конкурентно-конфликтны. И опять же используют в своей основе «карточную» систему расчетов.

Напомним, что используемая повсюду карточная модель сформировалась в ее нынешнем виде в 60-х годах прошлого века[3]. За прошедшие более чем 50 лет, безусловно, качественно улучшились технологии, используемые при выпуске карт и проведения транзакций, но модель осталась неизменной: торговая точка инициирует связь с участниками системы, а держатель карты (клиент) дает разрешение на списание средств вводом пин-кода. При этом, клиент не отдает прямого распоряжения банку списать средства по такому-то счёту на оплату, так как при проведении оплаты используются исключительно технические средства торговой точки и участников платёжной системы; всё на уровне оферты.

Среди юридических лиц более распространён сценарий, когда поставщик выставляет счёт на оплату, который одобряется покупателем и покупатель даёт явное распоряжение своему банку об оплате этого конкретного счёта. Довольно часто товар передаётся потребителю просто по подтверждённому факту проведения платежа.

Рассмотрим следующий автоматизированный сценарий покупки:

1. Поставщик (магазин) автоматически генерирует счёт на оплату выбранных покупателем товаров или услуг.
2. Счёт существует в электронном виде, и передаётся в технические средства покупателя.
3. Покупатель одобряет счёт на оплату и самостоятельно автоматически связывается со своим банком, поручая ему оплатить данный счёт.
4. После проведения оплаты, банк передаёт подтверждающую информацию покупателю, а тот транслирует подтверждение оплаты продавцу.

Как видно, в представленном сценарии, не присутствует слово «карточка».

Проведем анализ - возможна ли реализация подобного сценария в автоматическом режиме, с использованием современных средств и технологий. Широко распространенные смартфоны и устойчивый охват территории мобильными сетями создают положительные предпосылки для данной модели.

1. Обработка полученного от продавца счёта. В настоящее время, вычислительные возможности смартфонов зачастую превосходят вычислительные возможности вычислительных машин 60-х годов XX века. Нет принципиальных трудностей с обработкой небольшого количества (единицы килобайт) информации, представленной продавцом.
2. Защищённый канал связи с банком. Имеющиеся мобильные приложения банк-клиент реализуют канал связи с достаточной степенью защиты.
3. Канал связи между продавцом и покупателем. Отметим, что требования к защите этого канала ниже, чем для канала банк-клиент. Ведь по этому каналу не передаются данные клиента – только реквизиты продавца, номер счёта на оплату и сумма. В последние годы в смартфонах реализуется технология NFC (Nearfieldcommunication — коммуникации ближнего поля), подходящая для анализируемого сценария. Дальность взаимодействия не более нескольких сантиметров, что значительно усложняет перехват передаваемой информации.

Рассмотрим преимущества данного сценария (назовём его – сценарий покупателя, как разрешающего проведение оплаты с помощью своих технических средств).

1. Информация о транзакциях доступна только продавцу и покупателю, не требуется привлечение зарубежных расчётных центров для обработки транзакций.
2. Если ориентироваться на данные статистики[2], то в 2015 году в России объем операций с использованием платёжных карт более 9 трлн. рублей. С учетом, что комиссия платёжных систем (VISA, MasterCard) порядка 1%, экономия банков на оплату услуг платёжных посредников – порядка 90 млрд. руб. в год.
3. Убираются наценки на товар, связанные с обслуживанием оборудования и программных систем для карточной схемы. Данная наценка может достигать до 4% в зависимости от условий и банка.

Просматривается явная экономическая выгода реализации данной модели.

Нужно отметить, что описанный выше сценарий не накладывает ограничения, на то, какой тип счёта использует покупатель. Это может быть карточный, расчётный, кредитный или иной любой счёт, имеющийся в распоряжении покупателя, либо даже электронные деньги, если продавец поддерживает данный тип валюты. Более того, покупатель может одновременно быть и «продавцом». Например, у покупателя С есть счета в банке: А и В. Система генерирует счёт на оплату, где продавец (С), поручает клиенту (С) перевести требуемую сумму со

своего счёта A на свой счёт B . В результате на счёте B аккумулируется требуемая сумма для дальнейших операций.

При покупке товара в магазине, если на каком-либо счёте не хватает средств, есть оперативная автоматическая возможность пополнить счёт, с которого в итоге средства уйдут в магазин.

Введём термин – Интегральное платёжное средство (ИПС)

Интегральное платёжное средство – программно-аппаратный комплекс, ориентированный на проведение банковских операций, реализуемый на базе смартфона, интегрирующий имеющиеся на смартфоне системы банк-клиент и системы использования электронных денег под единое автоматизированное управление.

ИПС предполагает возможность масштабирования. Как вертикального, так и горизонтального. В качестве примера вертикального масштабирования приведём «родительский контроль».

На смартфоне «ребенка» установлено ИПС, напрямую не связанное с банками, но имеющее (через мобильные сети) связь с «родительским» ИПС. Таким образом все запросы «ребенка» на транзакции должны будут пройти ручное или автоматическое одобрение «родителя». Вертикальное масштабирование может иметь несколько уровней.

Примером горизонтального масштабирования может служить возможность автоматической связи с другими ИПС, установленными на смартфонах иных людей, к которым можно обращаться, скажем, для временного пополнения счёта на оговорённых ранее условиях.

Представляется возможным техническая реализация данной концепции уже при имеющихся технических возможностях. По сути, требуется только специализированная программно-информационная надстройка над уже реализованными системами банк-клиент и программами работы с электронной наличностью. Данная интегрирующая надстройка может быть реализована в виде виртуальной машины или набора виртуальных машин. Системы банк-клиент будут «считать», что они функционируют непосредственно на смартфоне, обеспечивая нужный уровень защиты передаваемых данных, который встроен их разработчиками. При необходимости, каждая система банк-клиент может функционировать в своей виртуальной машине на данном смартфоне.

Виртуальные машины активно используются в компьютерах. Удалось выяснить, что концепция виртуальной машины не противоречит концепции системы Андроид и может быть в ней реализована. Анализ относительно других операционных систем, используемых в смартфонах, и возможных случайных режимов, которые могут возникать [4], будет проведён дополнительно.

В заключение, отметим, что предложенный выше сценарий для проведения расчётов выгоден как с экономической точки зрения, так и с позиции снижения количества финансовых посредников. Современные технические средства позволяют реализовать концепцию данного сценария. Сценарий покупателя позво-

ляет развёртывание Интегральных платежных средств, открывающих новые возможности для проведения гибких и эффективных расчётов.

Список использованных источников:

1. Лаврушина О.И. Банковское дело. Москва. – Изд-во «Финансы и статистика». – 2001. – 672с.
2. URL:<http://www.cbr.ru/statistics/>
3. Кирий В.А. Информационно-коммуникационные модели взаимодействия потребителей услуг платежных систем. - К-16 Кайгородовские чтения. Культура, наука, образование в информационном пространстве региона: материалы Всероссийской науч.-практ.конф.- КГИК; Краснодар – 2016 -Вып. 16. С. 251.
4. Shelistov V.S., Kiriya V.A., Demekhin E.A., Nikitin N.V. A sequence of electrokinetic-instability bifurcations resulting in chaotic-flow regime. Doklady Physics. - 2014. Т. 59. № 4. С. 166-169.

Р а з д е л 6

РОССИЙСКОЕ ОБЩЕСТВО В ТРАНСФОРМИРУЮЩЕМСЯ МИРЕ: ОТ ИСТОКОВ К СОВРЕМЕННОСТИ

*Брылёв А.А.,
студент 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru*

*Научный руководитель:
Титоренко М.Ф.,
профессор, д.и.н.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: mtitorenko@yandex.ru*

МАЛЫЙ БИЗНЕС В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены основные проблемы малого и среднего предпринимательства в Краснодарском крае, предложены пути их решения. Проведен сравнительный анализ инвестиций в инновационную деятельность, рассмотрена нормативно-правовая база малого и среднего предпринимательства в регионе.

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, Краснодарский край, бизнес.

*Brylev A.A.,
student, 2 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru*

*Scientific Adviser:
Titorenko M.P.,
Doctor of Science (Historical), Professor
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: mtitorenko@yandex.ru*

SMALL BUSINESS IN THE KRASNODAR REGION: PROBLEMS AND THE WAYS OF THEIR SOLUTIONS

Abstract: In the article the main problems of small and medium business in the Krasnodar region are considered, the ways of their solution are offered. A comparative analysis of investments in innovative activities was conducted, and the regulatory and legal framework for small and medium-sized enterprises in the region was examined.

Keywords: small and medium business, Krasnodar region, business.

В настоящее время вопросы развития малого предпринимательства обретают все большую актуальность. В этой связи вспоминаются слова Президента Российской Федерации В.В.Путина о том, что для преодоления санкций «...приоритетами наших действий должно стать сохранение и создание рабочих мест, поддержка предпринимательства, реализация инвестиционных и инфраструктурных проектов, обещающих максимальную и быструю отдачу».

Малое предпринимательство с точки зрения целостной социально-экономической структуры привлекает в настоящее время внимание специалистов различных отраслей: юристов, экономистов, управленцев, социологов, психологов и др. Интерес к данной проблеме вызван необходимостью стабилизации жизни в России посредством эффективного управления анализируемого направления, для развития которого, как известно, требуется государственная поддержка. Она включает в себя систему экономического, социального, институционально-организационного, правового и политического обеспечения государством благоприятной среды для формирования и устойчивого развития современного предпринимательства. Наиболее трудоемкой в процессе формирования и развития малого предпринимательства, на наш взгляд, является инфраструктура, которая представляет «...совокупность государственных, негосударственных, общественных, образовательных и коммерческих организаций, регулирующих деятельность предприятий, оказывающих образовательные, консалтинговые и иные услуги, необходимые для развития предпринимательства и обеспечивающие среду и условия для производства товаров и услуг». К объектам инфраструктуры относятся различные предпринимательские организации, которые прямо или

косвенно представляют или лоббируют интересы предпринимателей (ассоциации, объединения, лиги, союзы и др.) [1]. Развитие субъектов малого предпринимательства является гарантией роста экономики, обеспечения занятости населения, роста его доходов. В этой связи считаем необходимым внедрение новых технологий, обеспечение малого предпринимательства квалифицированными кадрами, поскольку прослеживается низкая активность инвесторов в инновационную деятельность [2]. Анализ данных Росстата показывает, что удельный вес организаций, осуществляющих организационные, технологические, маркетинговые инновации составляет всего 6,1 %, тогда как в Ростовской области, Ставропольском крае, Магаданской области активность достигла 33,6 %, в Татарстане 18,1 % и 9,7 % в Адыгее соответственно. В России эти показатели находятся на уровне 10,4 % [3].

В настоящее время малое предпринимательство находит правовую поддержку на государственном уровне. Так, 18 июля 2012 года издан приказ Президента «О мерах по предоставлению дополнительных прав и свобод для предпринимательства и коренному улучшению предпринимательской среды», в нем подчеркивается, что до сих пор не ликвидированы бюрократические проволочки, ограничивающие деятельность малого бизнеса. Перечень нормативно-правовых актов, регулирующих развитие и поддержку малого среднего бизнеса, представлен в таблице 1.

Таблица 1 –

Нормативно-правовые акты, регулирующие развитие и поддержку малого среднего бизнеса.

Федеральный уровень	Региональный уровень (Краснодарский край)
Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ (ред. от 28.12.2013 г.) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»	Закон Краснодарского края от 4 апреля 2008 г. № 1448-КЗ (ред. от 01.11.2013 г.) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Краснодарском крае»
Федеральный закон от 26 декабря 2008 г. № 294-ФЗ (ред. от 31.12.2014 г.) «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля»	Закон Краснодарского края от 7 ноября 2011 года № 2357-КЗ (ред. от 16.07.2013 г.) «О государственной поддержке народных художественных промыслов и ремесленной деятельности в Краснодарском крае»
Федеральный закон от 22 июля 2008 г. № 159-ФЗ (от 20.07.2013 г.) «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности	Постановление главы администрации Краснодарского края от 9 октября 2002 г. № 1167 (ред. от 05.06.2013 г.) «О проведении ежегодного конкурса «Лучшие

субъектов Российской Федерации или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»	предприниматели Краснодарского края»
Федеральный закон от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ (31.12.2014 г.) «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг»	Постановление главы администрации Краснодарского края от 14 февраля 2008 г. № 84 (ред. от 14.12.2012 г.) «Об образовании совета по развитию предпринимательства при главе администрации (губернаторе) Краснодарского края»

Как показывает практика, этого недостаточно. В обществе назрела необходимость в снижении социальной напряженности за счет создания достаточного количества рабочих мест, динамичной разработки и внедрения инноваций, удовлетворения потребностей и запросов общества. Решение этих вопросов возможно посредством эффективного развития малого предпринимательства. Считаем, что это один из вариантов, соответствующий запросам современного общества. На наш взгляд, малые предприятия, не требующие крупных стартовых инвестиций и гарантирующие высокую скорость оборота ресурсов, способны наиболее быстро решать проблемы реструктуризации экономики, формирования и насыщения рынка потребительских товаров в условиях ограниченности финансовых ресурсов. Малое предпринимательство является базовым звеном рыночной экономики, а предпринимательская инициатива, ориентируясь на потребителя, всегда устремляется туда, где возникает неудовлетворенный спрос. Полагаем, что малый бизнес является незаменимым элементом рыночной экономики. За счет высокой мобильности он приспосабливается к изменениям потребительского спроса, находит свою рыночную нишу, оперативно осуществляет производство новой продукции малыми партиями, т.е. характеризуется инициативностью и предприимчивостью.

Следует обратить внимание на то, что Краснодарский край – самый благоприятный регион России для развития малого предпринимательства. Его не зря называют житницей России. По данным министра экономики Краснодарского края в 2015 году ВРП края был сформирован в основном за счет транспорта и связи (порядка 15%), оптовой и розничной торговли (19% от объема ВРП). Доля промышленного сектора в структуре валового регионального продукта составила около 15%, в сельском хозяйстве – 19%, в строительстве – 11%. В общем объеме валового регионального продукта доля сельского хозяйства составила 16,3 %, промышленности – 16,4 %, строительства – 12,3 %. В торговле и общественном питании она достигает 11,7%, в транспортных услугах и связи – 19,9 %.

Агропромышленный комплекс края производит около 9% валовой сельскохозяйственной продукции России, в том числе, зерна и зернобобовых культур – 10,4 %, из них пшеницы –11,7 %, подсолнечника –16 %, винограда – 50% [5].Свыше 20 % объема промышленной продукции приходится на топливно-энергетический комплекс (в крае функционируют три нефтеперерабатывающих завода). Отметим, что Краснодарский край находится на одной географической параллели с северной Италией и южной Францией, омывается двумя морями – Черным и Азовским, имеет 8 морских портов, открытых для международного сообщения, крупнейший в России порт города Новороссийска. Порт Туапсе занимает третью позицию в России по объемам перевозки грузов.

Ресурсы края обеспечивают воспроизводственные особенности экономики, поэтому рационализация их использования является важнейшей задачей экономической системы. Глобальная конкуренция требует от национальной экономики расширения масштабов своей деятельности темпами, опережающими темпы роста мирового рынка, в противном случае она будет терять свою независимость, в конечном счете, проиграет конкурентную борьбу [4].Развивается в крае и инфраструктура поддержки предпринимательства. Так, в августе 2013 года создана некоммерческая организация «Фонд микрофинансирования субъектов малого и среднего предпринимательства Краснодарского края». Задача фонда – предоставлять микрозаймы субъектам малого предпринимательства (в сумме до 1 млн. рублей на срок до 1 года).

28 апреля 2016 года состоялось очередное заседание Комиссии по предоставлению микрозаймов Фонда микрофинансирования Краснодарского края, на котором было рассмотрено 8 заявок от субъектов малого бизнеса края на получение микрозаймов на общую сумму 8869000 рублей. Кроме того, **в рамках краевой государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» реализуется подпрограмма «Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Краснодарском крае на 2014 – 2018 годы».** Особый акцент в подпрограмме сделан на финансовую поддержку предпринимателей для возмещения части затрат, понесенных предпринимателями при уплате лизинговых платежей и первого взноса по договорам лизинга.

Существенную поддержку предпринимателям оказывает краевой «Гарантийный фонд поддержки субъектов малого предпринимательства». На сегодняшний день им выдано более 250 поручительств на сумму 750,8 млн.руб. за 7 лет.В систему финансовой поддержки субъектов малого предпринимательства края включена поддержка предпринимателей, работающих в сфере ремесел и народных художественных промыслов.

Отметим, что потенциал Краснодарского края высоко оценивают международные и отечественные эксперты. По версии журнала «Forbes» Краснодарский край в течение последних пяти лет входит в тройку лидеров рейтинга лучших регионов для бизнеса в России. По данным Росстата, Краснодарский край в

ЮФО по основным показателям развития малого предпринимательства, занимает первое место [6].

В среднем по краю на 1 000 человек постоянного населения приходится 52,6 субъектов малого и среднего предпринимательства. Лучшие показатели в городе Краснодаре – 82,2 ед., в Сочи – 70,5 ед., в Анапе – 62,3 ед., в Геленджике – 61,4 ед., в Туапсинском районе – 51 ед. Низкие результаты отмечены в Щербиновском (33,7 ед.), Отрадненском (32,7 ед.), Гулькевичском (32,4 ед.), Новокубанском (32,2 ед.), Успенском (30,6 ед.) районах [5]. Количество предприятий и численность занятых в сфере малого и среднего бизнеса на территории Краснодарского края представлены в таблице 2.

Таблица 2 –

Показатели количества предприятий и численности сферы малого и среднего бизнеса на территории Краснодарского края.

Год	Количество малых и средних предприятий, ед.	Средняя численность занятых в сфере малого и среднего бизнеса, человек	Оборот, млн. рублей
2010	266662	604076	1309957
2011	266932	604691	1311390
2012	269646	615249	1432746
2013	271839	618440	1512455
2014	275458	621474	1620418,4
2015	289543	601103	1754458,6

Главными проблемами для развития малого предпринимательства остаются: недостаток квалифицированных кадров и инновационных технологий, рост цен, высокие налоги, коррупция в органах власти, административные барьеры, недобросовестная конкуренция и др. 35,7 % предприятий отмечают, что в 2015 году издержки выросли в среднем на 10-25% , при этом 83% предприятий указали на рост энергоресурсов. Ключевой проблемой для малого предпринимательства является коррупция (треть участников опроса указывают на эту составляющую, в 2010 году – более 50%).

Для развития малого предпринимательства в Краснодарском крае необходимо стимулировать распространение лизинга. Нередко этот фактор является единственной возможностью модернизировать производство, не прибегая к кредитам. Следует активнее развивать технопарки, бизнес-школы, оказывать помощь в продвижении товаров на внутренний и внешний рынок. Необходимо внедрять микрофинансирование, инновационные технологии, укреплять взаимосвязь власти и предпринимателей, избавляться от правового нигилизма, коррупции и др. На наш взгляд, Краснодарский край располагает необходимым потенциалом для развития малого предпринимательства, необходимо систематически проводить мониторинг в этой области и усилить правовую базу.

Список использованных источников:

1. Топорова О.И. Инфраструктура поддержки малого предпринимательства в России: проблемы функционирования и оптимизации // Материалы международной научно-практической конференции по экономике.- Краснодар, 2013. С.146,149.
2. Узаков Н.У., Кодиров Л.У., Убоженко А.С. Роль малого бизнеса и частного предпринимательства в обеспечении устойчивого роста экономики // Материалы международной научно-практической конференции по экономике.- Краснодар, 2013. С.135, 137.
3. Чихачев И.Е., Коломыц О.Н. Проблемы и перспективы инновационного развития малого и среднего бизнеса в Краснодарском крае // Новая наука: теоретический и практический взгляд. 2016. С.180, 181.
4. Сидоров В.А., Трубников П.В. Формирование механизма противодействия вызовам глобализации // Материалы международной научно-практической конференции по экономике.- Краснодар, 2013. С.181.
5. Попов З. С., Демиденко И. М. Поддержка малого и среднего бизнеса в Краснодарском крае // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 12. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/46208.htm>.
6. Берлин С.И., Петров Д.В., Богдашев И.В., Адаменко А.А. Стратегические приоритеты развития предпринимательства в Краснодарском крае // Экономика и предпринимательство. 2014. № 11-4 (52-4). С. 182-187

Брылёв А.А., Меньшова В.Ж.
студенты 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru

Научный руководитель:
Лобанова А.В.,
доцент, к.п.н.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: annalobanova@bk.ru

ЭМПИРИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ОТНОШЕНИЯ СТУДЕНТОВ К ЭКОНОМИЧЕСКОМУ МОШЕННИЧЕСТВУ

Аннотация: В статье рассмотрено понятие экономического мошенничества, цели. Представлены результаты социологического опроса

са по данному вопросу. Рассмотрены такие понятия как: скимминг, фишинг и телефонное мошенничество.

Ключевые слова: экономическое мошенничество, телефонное мошенничество, скимминг, фишинг.

*Brylev A.A., Menshova V.G.,
students, 2 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru*

*Scientific Adviser:
Markarian V.R.,
Candidate of Science (Psychological), Docent
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: annalobanova@bk.ru*

EMPIRICAL INVESTIGATION OF STUDENTS 'ATTITUDE TO ECONOMIC FRAUD

Abstract: The article deals with the concept of economic fraud, goals. The results of a sociological survey on this issue are presented. Considered such concepts as: skimming, phishing and telephone fraud.

Keywords: economic fraud, telephone fraud, skimming, phishing.

В структуре современной преступности Российской Федерации наблюдается неуклонная тенденция роста мошеннических деяний, таких как экономическое мошенничество.

В связи с вышесказанным существенно актуализируется важность дальнейшего научного исследования. Анализируя мотивы и цели экономических преступлений в целом, следует отметить, что они детерминированы, в первую очередь, основной проблемой экономической сферы общественной жизнедеятельности, обусловленной необходимостью удовлетворения возрастающих потребностей в условиях ограниченности ресурсов. Именно указанный фактор, помноженный на отрицательные характеристики социально-экономического развития конкретной страны, формирует мотивационную базу преступлений в сфере экономического мошенничества.

При этом влияние состояния экономики на сферу экономического мошенничества, в частности, может быть описано обратно пропорциональной

зависимостью: чем выше уровень экономического развития страны и благосостояния ее граждан, тем ниже уровень преступности и криминализации общественных отношений.

Другим мотивационным фактором является желаемый уровень удовлетворения потребностей отдельными индивидами и их социальными группами. В этой связи катализатором девиантного поведения является несовпадение потребностей с реальными возможностями для их удовлетворения [1].

Таким образом, анализируя цели совершения экономического мошенничества, следует выделять главную ее составляющую, которая обуславливается стремлением субъекта преступления к удовлетворению собственных незаконных экономических интересов.

Вопрос об экономическом мошенничестве действительно очень актуален в наше время, так по результатам социологического опроса можно сделать вывод о том, что 57 % респондентов ничего не знают об экономическом мошенничестве. Большинство респондентов не становились жертвами мошенничества, вероятно, некоторые из них не замечали того, что стали жертвами мошенничества, поскольку с развитием общества развиваются и способы обмана, и это аксиома.

Наибольшей проблемой является недостаточное информирование общества о разных видах мошенничества, чему свидетельствуют данные опроса. Но все же, наиболее распространённым видом экономического мошенничества, жертвами которого чаще всего становились наши респонденты, является мошенничество с использованием средств электронных платежей. Рассмотрим несколько способов на примере.

1. Быстрые займы. Относительно новый вид мошенничества с частными займами, кажущийся довольно правдоподобным. Мошенники ищут человека, которому нужна небольшая сумма средств, примерно 15-20 тысяч на месяц. Принцип работы кредитной схемы прост, сначала выдается небольшой займ под высокий процент, после погашения сумму увеличивают, а процент уменьшают и так вверх по нарастающей. Такую сложную схему получения денег мошенники оправдывают проверкой платежеспособности клиента. Например:

- 100 р. на 4 дня под 30%
- 300 р. на 4 дня под 25%
- 500 р. на 5 дней под 22%
- 1 000 р. на 5 дней под 17%
- 2 000 р. на 3 дня под 15%
- 4 000 р. на 6 дней под 12%
- 5 000 р. на 4 дня под 10%
- 10 000 р. на 5 дней под 8%
- 15 000 р. на 10 дней под 4%
- 20000 р. на 30 дней под 1%

2. Заполнение сканированных копий паспорта.

Заполучение сканированных копий паспорта и других документов с целью совершения мошеннических действий. Как правило, такие «честные» кредиторы сами работают в банках или имеют хороших знакомых в отделе кредитования. Завладев документами, им ничего не стоит оформить на вас липовый кредит или мгновенный займ.

Либо, как вариант, мошенник пользуется сканированными копиями, выступая от вашего имени в качестве кредитора, или предлагает помощь в получении кредита, займа. В случае чего, все предъявления обманутых заемщиков посыпятся на ваше имя, а не на мошенника.

Другая категория мошенников действует более изощренным способом. Помимо паспортных сканов, они просят выслать номер вашей именной карты и SVC-код, который расположен на обороте, якобы для перевода денег. С помощью этого они могут обнулить баланс вашей карты за считанные минуты [2].

Следует заметить, что на первом месте у опрошенных данные о паролях и пин-кодах представляют наибольший интерес для кибермошенников, на втором месте – паспортные данные. На вопросы: «Стали бы Вы хранить банковские реквизиты, включая пароли и пин-коды, на компьютере?» и «Пересылаете ли Вы пароли по электронной почте и передаете ли их в социальных сетях?» большинство респондентов: «Нет». А на вопрос: «Регулярно ли Вы устанавливаете и обновляете антивирусную программу?»,- респонденты ответили: «Да». Такие данные являются оптимистичными, поскольку это свидетельствует о том, что люди умеют обезопасить себя.

3. Схемы телефонного мошенничества.

Телефонное мошенничество - один из самых распространённых способов мошенничества, существует много рекомендаций как не попасться на их «удочку», но данная проблема не теряет своей актуальности, злоумышленники пользуются психологическими особенностями других людей. Паника, самый худший враг в этот момент, поддавшись ей люди забывают о здравом рассудке. Мошенники - бесчеловечны, они обладают ужасным цинизмом и не щадят ни детей, ни взрослых, ни пожилых.

Последнее время в социальных сетях участились обсуждения нового телефонного обмана, на сей раз совсем уж циничного: неизвестные мошенники по телефону объявляют человеку, что у того смертельное заболевание. Испуганные люди готовы отдать все свои сбережения за чудодейственные лекарства или «немедленную, у хорошего врача», операцию. Чаще всего на такой обман попадают пожилые люди. Верить таким звонкам ни в коем случае нельзя.

Часто люди забывают, что, к примеру, могли вовсе не сдавать анализы на онкологию, и откуда бы тогда взяться страшному диагнозу? А даже если и сдавали, то при плохом анализе врачи всегда советуют пересдать его, а уж потом делают выводы – и конечно, не по телефону.

Да и в лоб заявлять «у вас рак» ни один уважающий себя врач не будет, онкология бывает разной, ставить диагноз «рак» не совсем профессионально. И главное: по простым анализам крови нельзя определить наличие онкологического заболевания. И тут можно проследить, что посредством логики можно понять - это обман.

4. Скимминг (от англ. *skimming* – поверхностное ознакомление с чем-либо). При этом используется специальный прибор – скиммер. Устанавливается он в картридер банкомата (от англ. *cardreader* – устройство для чтения карт памяти) и практически незаметен. Аппарат копирует информацию с магнитной полосы карт и создает на основе полученных данных их дубликаты. Кроме него задействуется целый комплекс скимминговых устройств (накладок), в том числе и маленькая видеокамера, которая устанавливается на банкомате и направляется на его клавиатуру.

Сканирующее устройство удалось обнаружить 23-летней москвичке в одном из банкоматов в подземке. Девушка, работающая кассиром в банке, сама сняла незаконную аппаратуру и передала ее сотрудникам полиции. В настоящее время правоохранительные органы изучают записи камер видеонаблюдения, установленных в вестибюле станции метро «Павелецкая» Замоскворецкой линии, где и произошел инцидент.

5. Фишинг (англ. *phishing*, искаженно *efishing* – рыбалка) процветает благодаря доверчивости и невнимательности. Преступники могут установить в картридер крючки, щупы или тонкую эластичную пленку. Когда карточка клиента застрекает в банкомате, он полагает, что аппарат неисправен, и уходит, рассчитывая ее вернуть через пару дней. Однако злоумышленники не дремлют и тут же после вашего ухода достают вашу карту. Узнать пин-код им не составит особого труда: они его просто подсмотрели либо сняли на заранее установленную миниатюрную видеокамеру.

К фишингу относятся и письма, которые приходят на Ваш электронный ящик, а также звонки якобы операторов из банка, которые просят вас подтвердить номер и пин-код карты. Никогда этого не делайте. Как только вы пройдете по ссылке или сообщите данные карты, деньги немедленно окажутся в руках аферистов. К сожалению, что-либо исправить будет поздно.

6. Кардинг (англ. *carding* – прочесывание). В этом случае от вас мало что зависит. Преступники могут вскрыть серверы интернет-магазинов и взять реквизиты платежных карт. Поэтому, расплачиваясь за покупки по Интернету, старайтесь сперва проверить сайт, которому вы собираетесь доверить данные своей карты.

7. Шимминг (англ. *shimming* – тонкая прокладка) – более сложный вариант скимминга. На сегодня считается самым продвинутым способом мошенничества. Шиммеры, в отличие от скиммеров, незаметны: тонкая гибкая плата толщиной около 1 мм вставляется через щель картридера и считывает данные введенных карт, позволяя похитить номер карты и ее пин-код. Правда, эксперты успокаивают, что до России такой вид мошенничества пока не дошел,

так как это довольно дорого и трудноосуществимо. Что касается оборудования, которым пользуются преступники, то в арсенал входят: эмбоссер – устройство для нанесения номера на лицевой стороне карты, энкодер – устройство для считывания и записи информации на карту, скимминговое оборудование для получения сведений о держателях банковских карт. Также в ходу устройства для изготовления пластиковых заготовок и ламинирования карт, голограммы различных платежных систем и электронные носители, на которых хранится программное обеспечение для работы с картами и информация о владельцах карт [3]. Так же распространёнными считаются следующие способы мошенничества:

- Обман по телефону: требование выкупа или взятки за освобождение якобы из отделения полиции знакомого или родственника.

- SMS-просьба о помощи: требование перевести определённую сумму на указанный номер, используется обращение «мама», «друг», «сын» и т.п.

- Телефонный номер-«грабитель»: платный номер, за один звонок на который со счёта списывается денежная сумма.

- Выигрыш в лотерее, которую якобы проводит радиостанция или оператор связи: Вас просят приобрести карты экспресс-оплаты и сообщить коды либо перевести крупную сумму на свой счёт, а потом ввести специальный код.

- Простой код от оператора связи: предложение услуги или другой выгоды – достаточно ввести код, который на самом деле спишет средства с Вашего счёта.

- Штрафные санкции и угроза отключения номера: якобы за нарушение договора с оператором Вашей мобильной связи.

- Ошибочный перевод средств: просят вернуть деньги, а потом дополнительно снимают сумму по чеку.

- Услуга, якобы позволяющая получить доступ к SMS и звонкам другого человека. Рассмотрев наиболее актуальные способы мошенничества мы получили теоретическую базу знаний, но остается открытым вопрос о том, что же все-таки необходимо предпринимать и куда следует обращаться в случае, если Вы стали жертвой экономического мошенничества. По результатам опроса большинство считают, что нужно обращаться в правоохранительные органы с заявлением. Но на сколько правоохранительные органы сегодня компетентны в этом?

Список использованных источников:

1. Ильин, И.В. Теоретические основы борьбы с мошенничеством, совершаемым в экономической сфере: уголовно-правовые и криминологические аспекты / И.В. Ильин. – Дис. д.ю.н. – М., 2013. – 335 с.

2. URL:http://hcpeople.ru/moshennichestvo_s_zajmami/ (дата обращения 15.05.2016)

3. URL:<http://www.buhgalteria.ru/article/n51721>(дата обращения 15.05.20

***А.С. Прищепа**
студентки 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: ana.prishepa@mail.ru*

***Научный руководитель:**
М. Ф. Титоренко
д.и.н., профессор
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: mtitorenko@yandex.ru*

КАЗАКИ, РЕПРЕССИИ ПРОТИВ КАЗАЧЕСТВА В ПЕРИОД УСТАНОВЛЕНИЯ СОВЕТСКОЙ ВЛАСТИ

Аннотация: В статье рассматривается период революции 1919-1921 годов. Ставится задача установление исторических фактов репрессий в отношении казачества в период установления советской власти. Выдвигаются предполагаемые причины жестоко отношения к казакам и рассматриваются последствия этих событий для современного казачества.

Ключевые слова: казачество, репрессии, установление советской власти, геноцид.

***A.S. Prishchepa**
Student, 2 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: ana.prishepa@mail.ru*

***Scientific adviser:**
M.F. Titorenko
Doctor of History, Professor
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: mtitorenko@yandex.ru*

COSSACKS, REPRESSIONS AGAINST THE COSSACKS DURING THE ESTABLISHMENT OF SOVIET POWER

Abstract: The article reviews the period of the 1919-1921 revolution. The task is to establish historical facts of repression against the Cossacks during the establishment of Soviet power. The expected reasons for the cruel attitude towards the Cossacks are advanced and the consequences of these events for the modern Cossacks are considered.

Keywords: Cossacks, repression, establishment of Soviet power, genocide.

В настоящее время о репрессиях против казаков знает узкий круг исследователей, которые занимаются изучением данной проблемы (Астапенко М., Краснушкин К., Лосев Е., Миронов М., Титоренко М.Ф., и др.). В предлагаемой статье проведем анализ доступных нам публикаций, в которых нашли отражение вопросы политических репрессий против казаков, мотивов рассказывания, причин, повлиявших на враждебные отношения между советской властью и казаками.

Как известно, в Первой мировой войне, сражаясь за Россию, казаки потеряли более 10 тыс. личного состава на 1,5 млн. населения. Вернувшись в родные станицы, они встретили еще более серьезную угрозу в лице советской власти. В Гражданской войне потери казаков превысили 250 тыс. человек. Это каждый шестой житель, или же каждый третий мужчина.

Несмотря на заслуги казачества перед Отечеством, казаки оказались первыми в списке подвергшихся репрессиям «новой власти». 24 января 1919 г. вышла секретная директива (Циркулярное письмо) Оргбюро ЦК РКП(б), положившая начало геноциду казачества. В письме указывалось: «Необходимо, учитывая опыт гражданской войны с казачеством, признать единственно правильным самую беспощадную борьбу со всеми верхами казачества путем поголовного их истребления... Необходимо: провести беспощадный массовый террор по отношению ко всем казакам, принимавшим какое-либо прямое или косвенное участие в борьбе с Советской властью... [1]. Ее исполнителями являлись Я. Свердлов, Л. Троцкий и др. Они действовали в соответствии с установкой В. Ленина, который писал, что совесть коммуниста не может быть личной, она обязана быть партийной.

В погоне за властью терялись сострадание, гуманность и здравый смысл. Например, на собрании партактива в Курске в декабре 1918 г. Троцкий заявил: «Каждому из вас должно быть ясно, что старые правящие классы свое искусство, свое знание, свое мастерство управлять получили в наследие от своих дедов и прадедов... Что мы можем противопоставить этому?.. Только террор, террор последовательный и беспощадный! Устойчивость, мягкотелость история никогда

нам не простит. Если до настоящего времени нами уничтожены сотни и тысячи, то теперь пришло время создать организацию, аппарат, который, если понадобится, сможет уничтожить десятки тысяч. У нас нет времени, нет возможности выискивать действительных, активных наших врагов. Мы вынуждены стать на путь уничтожения... Казачество надо уничтожить как таковое... Снять лампасы, запретить именоваться казаком, выселить в массовом порядке в другие области» [2].

Известно, что репрессии против казаков были задуманы революционерами задолго до 1917 г. Любовь к родной земле, самодостаточность и независимость, свободолюбие, зажиточность и предприимчивость, грамотности и иные причины делали их врагами большевиков. В дореволюционной России на территории одиннадцати казачьих войск проживало более 6 млн. казаков. Идеологи «мировой революции» объявили их «контрреволюционным сословием», «опорой самодержавия», «сатрапами царизма». И. Рейнгольд (один из «теоретиков») писал Ленину: «Казаков, по крайней мере, огромную их часть, надо рано или поздно истребить, просто уничтожить физически... ни на минуту нельзя забывать, что мы имеем дело с воинственным народом, у которого каждая станица — вооруженный лагерь, каждый хутор — крепость» [3]. Первые карательные акции против казаков на Кубани были организованы после октябрьского переворота силами «интернационалистов» (латышами, мадьярами, китайцами, «революционными матросами», иногородними и др.). У казаков реквизировали продовольствие, лошадей, иных пускали «в расход»: вырезали семьями, выбрасывали из собственных домов, разрушали храмы, кладбища. Ф. Миронов в приказе-воззвании в августе 1919 г. писал: «Население стонало от насилий и надругательств. Нет хутора и станицы, которые не считали бы свои жертвы красного террора десятками и сотнями... Восстания в казачьих областях вызывались искусственно, чтобы под этим видом истребить казачество» [4]. Станицы обезлюдели, в некоторых было уничтожено около 80% жителей (в день расстреливали по 60-80 человек). Уничтожали урядников, офицеров, а порой безграмотных стариков и старух, которые едва волочили ноги. «Комиссары станиц и хуторов грабили население, пьянствовали... Люди расстреливались совершенно невинные — старики, старухи, дети... расстреливали на глазах у всей станицы сразу по 30-40 человек, с издевательствами, раздевали донага. Над женщинами, прикрывавшими руками свою наготу, издевались и запрещали это делать...» [5]. «В одном из хуторов Вешенской старому казаку за то только, что он в глаза обозвал коммунистов мародерами, вырезали язык, прибили его

гвоздями к подбородку и так водили по хутору, пока старик не умер. В станице Каргинской забрали 1000 девушек для рытья окопов. Все девушки были изнасилованы и, когда восставшие казаки подходили к станице, выгнаны вперед окопов и расстреляны... С одного из хуторов прибежала дочь священника со «свадьбы» своего отца, которого в церкви «венчали» с кобылой. После «венчания» была устроена попойка, на которой попа с попадъей заставили плясать. В конце концов, батюшка был зверски замучен...»[2]. Кроме массовых расстрелов, у казаков изымали продовольствие, станицы переименовывали в села, даже понятия «станция», «атаман», «казак» и др. оказались под запретом.

В феврале 1919 г. была развернута кампания против казаков в большевистской печати. В газете Троцкого "Известия народного комиссариата по военным делам" появилась статья Вацетиса, в которой автор, стремясь перечеркнуть многовековые заслуги казачества перед Отечеством, писал: «У казачества нет заслуг перед русским народом и государством. У казачества есть заслуги лишь перед темными силами русизма... По своей боевой подготовке казачество не отличалось способностями к полезным боевым действиям. Особенно рельефно бросается в глаза дикий вид казака, его отсталость от приличной внешности культурного человека западной полосы...». В большевистском толковании все казаки – «жестокие, ревностные служаки тиранов-царей». «На всех их революционное пламя должно навести страх, ужас, и они, как евангельские свиньи, должны быть сброшены в Черное море!» — продолжала неистовствовать газета «Известия Наркомвоена» [2].

В последующие несколько лет положение казаков не улучшилось. В июле-октябре 1920 г. в Кубанской области действовал приказ №324, по которому семьи, ушедшие в горы, арестовывались, мужчины отправлялись в концентрационные лагеря. На карте Кубани исчезли 16 казачьих станиц, совершалось насильственное вмешательство в казачий быт, казаков принудительно «загоняли» в коммуны. Советская власть не собиралась ограничиваться физическим истреблением казачества. Казаков кубанских станиц заносили на «черные доски». Учредителем этой идеи выступал Л. Каганович. Чёрные доски — синоним «доски позора», публиковались в газете с целью психологического и административного давления на станицы, которые не выполняли планы сдачи продовольствия. «На провинившихся» налагались санкции в виде: лишения премий, штрафов, депортаций, принудительных работ и даже расстрелов. В списки вносились отдельные лица, коллективы, населённые пункты и районы. Согласно Постановлению от 4 ноября 1932 г., в отношении станиц, занесенных на чёрную доску, прекращался подвоз товаров, запрещалась кооперативная и государственная торговля на месте, вывоз из кооперативных лавок наличных товаров[3].

С ноября 1932 г. по январь 1933 г. были проведены карательные операции в кубанских станиц (Новорождественская, Темиргоевская, Медведовская, Полтавская, Незамаевская, Ладожская, Урупская, Стародеревянковская, Новодеревянковская, Старокорсунская, Старощербиновская, Уманская, Платнировская). Население станиц Полтавской, Медведовской и Урупской было выселено в северные районы СССР — всего 45 639 человек. В то время как эти станицы были заселены семьями красноармейцев из других районов СССР, которые также переселялись (часто в приказном порядке) в другие станицы края, где имели право занять любой понравившийся дом, вне зависимости от того, был ли он занят в тот момент прежними хозяевами. Полностью прекращена торговля в девяти районах края (Невинномысский, Славянский, Усть-Лабинский, Брюховецкий, Кущевский, Павловский, Кропоткинский, Новоалександровский и Лабинский). Из Ейского, Краснодарского, Курганинского, Кореновского, Отрадненского, Каневского, Тихорецкого, Армавирского, Тимашёвского, Новопокровского районов было приказано вывезти все продовольственные товары [3]. «В целях разгрома сопротивления хлебозаготовкам ЦК и Совнарком постановляет выселить в кратчайший срок в северные области СССР из станицы Полтавской, как наиболее контрреволюционной всех жителей, за исключением действительно преданных Советской власти» [4].

Голод в 1932—1933 гг. на Кубани являлся частью голода, охватившего большинство земледельческих районов СССР. Умерших хоронили в братских могилах. Точные цифры погибших не установлены и в настоящее время. Население некоторых станиц не достигло прежней численности населения и на сегодняшний день.

Необходимо отметить, что 15 июня 1992 г. вышел Указ Президента РФ «О мерах по реализации Закона Российской Федерации «О реабилитации репрессированных народов» в отношении казачества», в котором указывалось, что реабилитация отдельных казаков, незаконно подвергшихся уголовному преследованию и репрессиям в административном порядке, производится индивидуально в соответствии с Законом РСФСР «О реабилитации жертв политических репрессий». За казаками также признали право на возрождение традиционного социально-хозяйственного уклада жизни и культурных традиций, восстановление наименований населенных пунктов и местностей, улиц, площадей, объектов культуры, просвещения, производственных и иных объектов.

В 1990 г. в станице Шкуринской был открыт первый памятник жертвам голода.

Хочется верить, что трагедия казачества навсегда ушла в прошлое. Мы можем лишь скорбеть о бесчисленных жертвах казаков и помнить об этом, чтобы подобное не повторилось.

Список использованных источников:

1. Куракеева М.Ф. Верхнекубанские казаки: быт, культура, традиции. —

- Черкесск, 1999. С.45 (Баталпашинская правда. 1920. №27).
2. Краснушкин К.К. ГАРФ. Ф. 1235. Оп. 83. Д.8. Л.43-52. Заверенная копия. ЦА ФСБ РФ. С/д Н-217. Т.4. С.138-145, 145 об. Машинописная копия
 3. Титоренко, М. Ф. Их вырезали семьями, выбрасывали из домов / М. Ф. Титоренко // День республики. 2007. №13.
 4. *РЦХИДНИ. Ф. 5. Оп. 2. Д. 1016. Л.7. Машинописный текст. Подпись – автограф.*
См.: Лосев Е., Миронов М. 1991. С.349, 340-341(РЦХИДНИ Ф.5, Оп.2, Д. 160, Л. 23.
 5. К.К. Краснушкин ГАРФ. Ф. 1235. Оп. 83. Д.8. Л.43-52. Заверенная копия. ЦА ФСБ РФ. С/д Н-217. Т.4. С.138-145, 145 об. Машинописная копия

Раздел 7

МАКРОЭКОНОМИКА КАК НАУКА ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РОСТЕ И СТАБИЛЬНОСТИ (MACROECONOMICS: THE SCIENCE OF ECONOMIC GROWTH AND STABILITY)

*Лим А.А., Яхимович А.А.,
студенток 3 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: fypprfbm14@mail.ru,
aleksandrovna9718@mail.ru.*

*Научный руководитель:
Кульбит Ю.С.,
Кандидат философ. наук, доцент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
г. Краснодар, Россия*

БЕДНОСТЬ В ВАШЕМ РАЗУМЕ

Аннотация: В данной статье описывают ментальные проблемы. Предлагается найти проблемы связанные с финансами в человеческом сознании. Также в данной работе предложены пути разрешения этой ментальной проблемы.

Ключевые слова: бедность, разум, ментальные проблемы, привычки, бедные люди, последствия поведения, контроль, траты, увеличение активов, тренинги, финансовые ресурсы.

*Lim A.A., Yakhimovich A.A.,
students, 3 courses
Financial University under the Government
of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: fypprfbm14@mail.ru,
aleksandrovna9718@mail.ru.*

*Scientific Adviser:
Kulbit U.S.,
Candidate of Science (Philosophy),
Associate Professor
Financial University under the Government
of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: jul.kulbit2013@yandex.ru*

POVERTY IS IN YOUR MIND

Abstract: This article is about mental problem. It suggested finding problem in man's mind to solve their financial problems. There are offers that can help to fight with this serious problem in this article.

Keywords: poverty, mind, mental problem, habits, poor people, consequence of your behavior, control, spending, increase assets, trainings, financial resources.

Poverty is a state which a person or community lacks the financial resources and essentials to enjoy a minimum standard of life and well-being that is considered acceptable in society.

What is it poverty in your mind? It is when person do not believe in himself, do not try reach the goal, he always blame for destiny and he cannot get out of financial hole.

This type of poverty formed all of human life and it is built from his daily behavior.

Reasons of mental poverty:

- laziness;
- financial illiteracy;
- savings on all;
- keeping stuff;
- afraid of risk;
- being in comfort zone.

Pay your attention on habits of poor people:

- miserable;
- over savings;
- measurement everything in money;
- overspendings;
- taking part in a lottery;

- depreciation self-improvement.

In our opinion, there are three types of poverty: family, consequence of your behavior, disasters.

- Family poverty. People are in poverty cycle. Children from poor family cannot afford to go to school, because they must help their parents. These children will not get well-paid job without education.

- Consequence of your behavior. People who live in this type of poverty do not have financial literacy. They are lazy. And the worst reason is that they are afraid of losing actual income.

- Disasters. We define two types of disasters: human and natural. Wars, political and economic conflicts, corruption and unrests are examples of human influence on poverty. Floods, hurricanes, earthquakes and etc. are examples of natural disaster.

We want to consider poverty “consequence of your behavior”. We offer three ways to avoid this type of poverty: science books, specialized games and trainings.

Firstly, we want to recommend you three science books, which is the best cure of “your mind”. There are poverty in “The richest man in Babylon”, “Rich dad, poor dad” and “Rich dad’s guide to investing”.

Now, we write short review about each of these books.

George S. Clason tells about seven rules to control your purse in his book the richest man in Babylon.

1. Pay yourself.
2. Look after your spending.
3. Always increase your money.
4. Be careful with your savings.
5. Invest your savings in habitation.
6. Be sure that you will have income tomorrow.
7. The more you know the more earn.

Robert T. Kiyosaki gives advices to people who want to fight with poverty in his book rich dad, poor dad.

1. Rich people do not work for money.
2. Build business by yourself.
3. You must know accounting.
4. You must be inquiring in economy.
5. Do not be lazy.
6. Looking for new ideas.
7. You must read economic books.

Third book in our list rich dad’s guide to investing also is written by Robert T. Kiyosaki. This book reminds training. It contains five parts.

1. Are you mentally ready to be investor?
2. Which type of investor would you like to be?
3. How can you build stable business?
4. Who is tempted investor?

5. How many you must give away?

After reading these books you will have fresh overview. You will not take part in rat race. You will know how to control your spending, increase assets and you will have skills in investment.

Secondly, we would like to tell you about economic games: monopoly, cashflow 101 and cashflow 202.

Monopoly is the most famous economic game in the world. It created by Charles Brace Darrow. Cashflow 101 and cashflow 202 were developed by Robert T. Kiyosaki. But each game directed to different types of investments.

There are five types of investments: accredited, qualified, tempted, the highest qualified and inside investor.

1. Accredited investor earn a lot of money and/or have own capital.
2. Qualified investor feel border between fundamental and technic investments.
3. Tempted investor knows rules and low of investments.
4. Highest qualified is the same as stockholder.
5. Inside investor create investments.

You should play Monopoly if you want to be inside investor. Cashflow 101 explain you how to be accredited investor. Cashflow 202 teaches you how to be qualified investor.

Thirdly, you can take part in trainings. Trainings can be online or face to face. In our country it becomes more popular every day. You can listen to foreign specialists or local ones. For example you can take part in conference and discuss different economic questions in our university. Our students participate in international conference, as well. They can found out more about economic in different countries and communicate with the best specialists in the world.

In conclusion, we can say that poverty often is a mental problem. Nobody and nothing like low-paid job and occasion cannot make us poor. This is only our found. Poor people find problems, but not answers. They blame for the government, director, parents, husband/wife but not themselves. But this people find solutions and become successful. Robert T. Kiyosaki says that the weak person cannot suffer defeats but the strong one fights with it. A lot of people say than they hate money but they spend all the time working for leaving. They need to stop. Poor people work for money but rich people work for experience. We should develop, read more economic books, listen to trainings and play economic games. Do not think you cannot afford something. Ask yourself: "How can I afford it?".

List of sources:

1. URL: <http://www.gks.ru>.
2. URL: <http://www.worldbank.org>.
3. URL: <http://www.compassion.com>.

*Струкова А.А.,
студент 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
г. Краснодар, Россия
e-mail: anastasia_strukova17@rambler.ru*

*Научный руководитель:
Гучетль С.К.,
старший преподаватель
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации*

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В РОССИИ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ. ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Аннотация: В статье говорится об экономическом положении России за последние годы. Рассмотрены основные санкции, введенные против Российской Федерации, проведен анализ их влияния как на экономику страны в целом, так и на отдельные экономические показатели.

Ключевые слова: экономика, экономические санкции, оборот, структурный кризис, геополитическая напряженность, внутренний спрос.

*Strukova A.A.,
student, 2 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: anastasia_strukova17@rambler.ru*

*Scientific Adviser:
Guchetl S.K.,
Senior lecturer
Financial University under the Government
of the Russian Federation*

THE CONDITION OF THE RUSSIAN ECONOMY OVER THE PAST YEARS. THE ECONOMIC SANCTIONS AGAINST RUSSIA AND THEIR INFLUENCE

Abstract: The article raises the condition of the Russian economy over the past years. There were presented the main sanctions against Russia and their impact on the economy and on the main economic indicators.

Keywords: economy, economic sanctions, turnover, structural crisis, geopolitical tensions, domestic demand.

It's a well-known fact, that nowadays the economic situation in Russia, unfortunately, is not stable.

In 2014, the Russian economy has tested on itself effects of two shocks. In addition to the structural crisis that began in 2012, Russia had to go through two shocks, which significantly affected the economy.

The first of the shocks caused by the integration of Russia into the world economy through the export of natural resources, and, therefore, its dependence on the cyclical world commodity markets. During the period from July to December of 2014, oil prices had fallen more than doubled, resulting in a shock due to the deterioration of trade conditions for Russia. The ruble fell by 46% against the US dollar, which had a negative impact on the already weak business and consumer confidence.

As a result of measures to tighten monetary policy has increased the cost of lending, which led to a further decline in domestic demand. That's one way of looking at it, but the second, more specific shock, was due to geopolitical tensions, that arose in March 2014 and was the cause of the economic sanctions. Against the backdrop of tension not only the perception of investments in Russia has amplified as a more risky, but also the cost of foreign loans to Russian banks and companies has significantly increased. In addition

to financial sanctions, which limit access of the largest Russian banks and companies with state

participation to the Western international financial markets, these factors have led to a significant reduction in investment.

After the rise of geopolitical tensions countries with the advanced economies have introduced a number of sanctions against Russia.

Thus, the first sanctions were directed against specific individuals, groups of individuals and companies, and provide for the imposition of restrictions on their trips and business operations, as well as the freezing of their assets. Hereupon sanctions came against the defense, energy and financial Russian sectors. Regarding the finance sector, for the six major Russian government banks (for instance, VTB Bank, Rosselkhozbank, The Bank of Moscow and others) and energy and defense industries were drastically terminated access to the entrance into the finance markets of the European Union and the

United States of America. Since September of 2014, these organizations can not apply for loans and issue debt longer than thirty days. within the defense sphere, the United States of America and the European Union have restricted access to finance for the biggest Russian companies for a period exceeding 30 days and have introduced re-

restrictions on the exportation of commodities and technologies of double purpose with regard to the fourteen enterprises connected to the defense sector.

Thereby, the sanctions restricting collaboration with Russian Federation within the defense sector entered such countries as the United Kingdom, Israel, Sweden and Switzerland. After the sanctions introduced by Europe, restrictions imposed other nations like Norway, Canada and Australia.

In reply to the mentioned sanctions on the 7 of August in 2014, our country prohibited importation of groceries from certain Western countries within one year. So, this prohibition applied to the importation of meat, fish, seafood, fruits and vegetables, milk, dairy products and a wide range of semi-finished products from the United States, Europe, Australia, Canada and Norway. In addition, Russia restricted the importation of fresh fruit, wine and meat semi-finished

products from Moldova, as well as potatoes, soybeans, sunflower and corn groats in Ukraine. Later, other countries were added to this list.

The overall impact of these measures on the volume of trade is estimated at \$ 9.5 billion and on total food consumption in Russia accounted 9.5% and 22.5% of the total volume of Russian food imports at a fraction of banned products. Upon one's conscience, sanctions and countermeasures had a tremendous effect on the Russian economy in three directions.

First of all, large-scale capital outflow caused increased volatility in the currency market and the significant depreciation of the national currency.

Secondly, financial sanctions have limited access to international financial markets for some Russian banks and companies, and significantly increased the cost of foreign loans for the rest.

Finally, decrease the confidence of consumers and the entrepreneurial sector concerning the future economic growth, which continued, caused a further reduction of the activity in the field of investment.

In addition, the sanctions have started to affect the turnover. As international experience shows, that sanctions are to remain in force for a long period.

In the latter half of 2014 trust in the Russian national currency started to drop waiting for the ruble devaluation, and the decrease of the oil prices will eventually lead to the situation, when in 2014 the national currency fell almost doubled compared the USA dollar. Notwithstanding, ruble depreciation has not resulted to the growth of the exportation of non-oil commodities. In the short-term affirmative effects of import replacement may increasingly be used to ensure Russian protectionism.

One should not forget that in front of the recent geopolitics tensions state took the interest in maintaining the individual companies and those economic sectors that may bring benefits, when the need arises of import substitution. Though there is a danger, when the state will continue to employ the protectionist steps. This situation can hold the realization of structural transformation, through which the economy of Russian Federation could enhance its competitiveness in the global market. Thus, weakening of the national currency resulted in the growth of the inflation rate. The ban on imports of food led to an enlarge on the food prices in August of 2014.

The prohibition on food imports is very broad and covers both basic foodstuffs and luxury foods. In addition, substitution of imports with domestic products resulted in increase in the cost of food for the most vulnerable segments of the Russian population. Russian food industry, using imported food raw materials, included in the list of banned products, faced with an increase in basic costs. Furthermore, the ban on the import of food has created certain incentives for domestic food production, which has grown steadily after the imposition of sanctions.

By February 2015 the inflation rate on commodities achieved practically 23.3%. In reply on the high degree of the inflation and in order to maintain the national Russian currency Bank of Russia has considerably hardened the monetary policy during the second half of 2014. In the long run, policy resulted in the growth of the costs of domestic borrowing and more limited access to the loans for domestic investors and consumers.

As far as we're concerned, it is quite early to estimate consequences of economic the sanctions on all Russian economic sectors and spheres, which are the objects of sanctions. However, the impact of sanctions imposed on Russia is likely to be most noticeable in the area of investment, especially in the sectors associated with oil and gas. Nevertheless, limitations on the exportation of a high-tech oil-chisel machinery may lead to the cancellation of realization of some new investment drilling drafts. So, limitations will reduce external financing new investments. We guess that any reduction in real investment will lead to further economic slowdown.

To our knowledge, the effect of the sanctions on the economy of Russian Federation is probably to proceed. In view of the preservation of geopolitical tensions, worldwide sanctions will carry on to have an influence on the national economy, especially against the backdrop low the prices on oil.

Russian economic growth decelerated because of structural limitations and the indeterminacy due geopolitical pressure and restrictions. The economic implications of sanctions will developed in terms of decrease in oil demand, dropping prices for oil and reduced export earnings. Most probably, that the enumerated consequences

will remain during 2016, when the influence on the prior and new rounds of sanctions will be the most prominent, that will push the economy into recession. We hope, that in the near future, Russia will steadily return to the satisfactory and competitive economic indicators.

List of sources used:

1. URL:http://www.glazev.ru/econom_polit/484/
2. URL:http://www.glazev.ru/econom_polit/48/
3. URL:<http://www.ibtimes.com/russian-officials-scramble-solutions-low-oil-price-economic-problems-bite-2290381>
4. <http://www.cnbc.com/2016/04/01/oil-taxes--and-big-problems-for-russias-economy.html>

Все права защищены. Никакая часть данного издания не может переиздаваться или распространяться в любой форме и любыми средствами, электронными или механическими, включая фотокопирование, звукозапись, любые запоминающие устройства и системы поиска информации, без письменного разрешения правообладателя.

**Социально-экономическая система
России в условиях турбулентности:**

**Материалы региональной
научно-практической конференции
студентов и молодых учёных
г. Краснодар, 20 мая 2016 г.**

Текстовое электронное издание

Минимальные системные требования:

**Компьютер: процессор x86 с тактовой частотой 500 МГц и выше; ОЗУ 512 Мб; 5 Мб на жестком диске; видеокарта SVGA 1280x1024 High Color (32 bit); привод CD-ROM
Операционная система: Windows XP/7/8
Программное обеспечение: Adobe Acrobat Reader версии 6 и старше.**

ISBN 978-5-91221-328-1



**Издательство: Краснодарский ЦНТИ – филиал ФГБУ «РЭА»
Минэнерго России
350058, г. Краснодар, ул. Старокубанская 116А**